INFOMEDIX
ODONTOIATRIA ITALIANA

Aprile
Maggio
2
2025

Infomedix Odontoiatria Italiana 2/2025 · bimestrale · Anno V · n. 24 · Infodent Srl, Via dell'Industria, 65, 01100 Viterbo · Poste Italiane S.p.A · Spedizione in Abbonamento Postale AUT. CENTRO/01673/05.2021 · PERIODICO ROC · Contiene I.P.

ATASIO
Primi appuntamenti del 2025
p. 15

S.I.O.H.
Protesi e fragilità: una realtà in continuo divenire
p. 4

U.N.I.D.
La primavera U.N.I.D. è una stagione di fermento formativo
p. 10

A.I.O.L.A.
Scopri tutto sul mondo Aiola
p. 21

Novità da IDS 2025

IDS 2025 è stato più di un semplice punto di incontro per il settore per molte persone coinvolte: ha rappresentato un passo congiunto verso un mondo dentale del futuro, sempre più digitalizzato e connesso. L'immensa e gioiosa attesa tra le aziende, gli studi dentistici e i laboratori era chiaramente tangibile nei padiglioni espositivi: le persone si sono incontrate, idee e soluzioni sono state discusse e scambiate durante i dialoghi personali. [...]

Continua la lettura a pag. 13

AFG: denti "Generazione Beta" nella protesi rimovibile

Da gennaio di quest'anno i nuovi nascituri saranno denominati "Generazione Beta", ovvero non avranno mai visto un mondo senza intelligenza artificiale. Per loro tutto sarà fatto con l'aiuto di questo "miracolo o mostro", a seconda del lato da cui lo si vuol guardare. Ma cosa c'entrano i denti con la "Generazione Beta"?
Ovvio che il futuro, assai prossimo, prevederà che molti lavori, che oggi vengono progettati dall'operatore con il mouse, saranno sostituiti inesorabilmente dall'AI, ma qui non voglio approfondire questo argomento, semmai ci torno in un articolo successivo, ora è il momento [...]

Continua la lettura a pag. 24

IDEA a Expodental Meeting 2025
Formazione: due approcci, due risultati

Sì, la ragazza delle due foto è la stessa, si chiama Giovanna: questo il nome che le ha dato l'Intelligenza Artificiale che l'ha generata per noi. Abbiamo chiesto all'A.I. di elaborare due immagini fotografiche che dovevano avere come protagonista in primo piano una giovane Assistente di Studio Odontoiatrico ripresa accanto al riunito dove si è appena concluso un intervento. Abbiamo specificato all'A.I. che dall'espressione del viso, dai gesti, dallo sguardo e dalla postura della ragazza nella prima foto avremmo dovuto cogliere le emozioni e i pensieri che avrebbe provato dopo una formazione **frontale, verbale e unidirezionale**, mentre nella seconda foto avrebbe dovuto mostrarci la stessa ragazza, ma dopo una formazione basata sul metodo messo in campo dall'**Associazione IDEA**.

Le immagini fotografiche che l'A.I. ci ha proposto parlano davvero da sole: chi ha ricevuto una formazione tradizionale ha lavorato nell'insicurezza, ha fatto errori che hanno messo a rischio la sicurezza del paziente o la propria; i bug del pensiero catastrofico rodono la sua mente e, il sentimento prevalente, è la paura di non sapere in cosa può aver sbagliato! Chi invece segue un percorso formativo basato sulla formazione che IDEA sta mettendo in essere per i propri associati è nel benessere e mostra di essere soddisfatta del proprio lavoro, questo esprime con la comunicazione non verbale Giovanna, l'ASO della seconda foto.
Perché questa differenza?

Siamo tornati a chiederlo all'A.I. che ci ha risposto così: [...]

Continua la lettura a pag. 19

A Rimini dal 15 al 17 maggio prossimi andrà in scena la più grande Manifestazione Italiana dedicata al Dentale

MEDAESTHETICA

Il programma formativo di **Medaesthetica** alterna sessioni scientifiche a live di trattamenti a cura delle aziende partner in uno spazio dedicato che ricostruisce uno studio odontoiatrico perfettamente attrezzato, per la prima volta in Italia in un contesto fieristico (**Padiglione A2**).

Nata dallo studio di **UNIDI** e di **Expodental Meeting**, la fiera leader nel suo settore in Italia e piccolo gioiello del panorama internazionale, **Medaesthetica**, dopo il successo del programma di medicina estetica in odontoiatria organizzato nell'edizione 2024 della manifestazione, ha lo scopo di offrire ai professionisti strumenti, formazione e prodotti, per esercitare le attività di medicina estetica non invasiva o mininvasiva al terzo superiore, terzo medio e terzo inferiore del viso come autorizzate dalla conversione in legge del Dl Bollette (decreto legge 30 marzo 2023, n. 34) che ridefinisce spazi e modalità dell'esercizio della medicina estetica per gli odontoiatri.
Direttore scientifico di Medaesthetica, incaricato da UNIDI, il **professor Antonio Guida**, già presidente di SIMEO, Associazione Italiana Medicina Estetica Odontoiatrica, che ha l'obiettivo di fornire un percorso di formazione e crescita professionale ai Medici Dentisti ed agli Odontoiatri che vogliono ampliare le proprie conoscenze al fine di attuare terapie in Medicina Estetica, utilizzando le più recenti tecniche integrando le loro competenze e collaborazioni.

DENTECOM

Servizi su misura per lo Studio Odontoiatrico

Approccio "easy" all'implantologia guidata.
Provare senza necessità di fare alcun investimento.

Corsi gratuiti su questa tecnica al fine di consentire un valido approfondimento sul sistema che concilia il flusso digitale con quello classico per l'acquisizione dell' impronta orale del paziente.

Sede dei corsi: Roma
Giorno: sabato dalle ore 9.30 alle ore 13.00
Partecipanti: massimo 8-10 per corso

IMPLANTOLOGIA GUIDATA Chiavi in mano
Per saperne di più contatta ora
dentecom.srl@gmail.com

OsteoBiol by Tecnoss Rigenerazione ossea

MEDIT Lettura digitale

Via Francesco Saverio Sprovieri, 35 - 00152 Roma (RM)
T. +39 06 58330870 | +39 392 6060066
dentecom.srl@gmail.com - www.dentecom.it

Infomedix Odontoiatria 2/2025
bimestrale • anno V • numero 24
aprile-maggio 2025

Direttore Responsabile
Silvia Borriello - silvia.borriello@infomedix.it

Coordinatore Editoriale
Alberto Faini - a.faini@infomedix.it

Redazione
Nadia Coletta - nadia@infomedix.it
Claudia Proietti Ragonesi - pressoffice@infomedix.it

Edited by® Infodent Infomedix International Publishing & Consulting House

Infodent Srl
Sede Operativa: Via dell'Industria, 65
01100 Viterbo
redazione@infomedix.it
0761.352133
Sede Legale: C.ne Gianicolense, 68
00152 Roma
P. IVA / C.F. 01612570562

Amministratore: Baldassare Pipitone

Responsabile Scientifico
Gianna Maria Nardi
Luca Maria Pipitone
Roberta Grassi
Chiara Faini

Grafica
Antonio Maggini - artwork@infomedix.it

Ufficio Stampa
Claudia Proietti Ragonesi
pressoffice@infomedix.it

Marketing e pubblicità
Riccardo Bonati
riccardo.bonati@infomedix.it

Organizzazione Eventi
Cristina Garbuglia
eventi@infomedix.it

Stampa
Graffietti Stampati Snc
Strada Umbro Casentinese Km 4.500
01027 Montefiascone (VT)

Spedizione
Poste Italiane S.p.A – Spedizione in Abbonamento Postale - AUT. CENTRO/01673/05.2021
PERIODICO ROC Contiene I.P.

Registrazione al Tribunale di Viterbo
n° 679/2021 del 08/03/2021

Costo copia euro 0.77

Questo numero è stato chiuso il: 14/04/2025

INFOMEDIX ODONTOIATRIA ITALIANA

DIREZIONE E REDAZIONE
Via dell'Industria 65 01100 Viterbo - Italy
VAT 01612570562

Per informazioni, richieste e invio materiale da pubblicare contattaci:

redazione@infomedix.it www.infomedixodontoiatria.it

T. +39 0761 352198

Azienda certificata dal 26/11/2004, per la realizzazione ed erogazione di sistemi di comunicazione di marketing multicanale secondo la norma ISO 9001:2015. Certificato n. CERT-15119-2004-AQ-ROM-SINCERT

Tutti coloro che vogliono condividere esperienze di trattamenti al cavo orale e periorale, maturate e documentate all'interno di studi dentistici privati o di cliniche odontoiatriche possono contribuire contattando la redazione chiamando il numero +39 0761 352133 o inviando una mail a: redazione@infomedix.it
La responsabilità degli articoli e dei contenuti appartiene ai rispettivi autori, che ne rispondono interamente.

INFOMEDIX™
ODONTOIATRIA ITALIANA

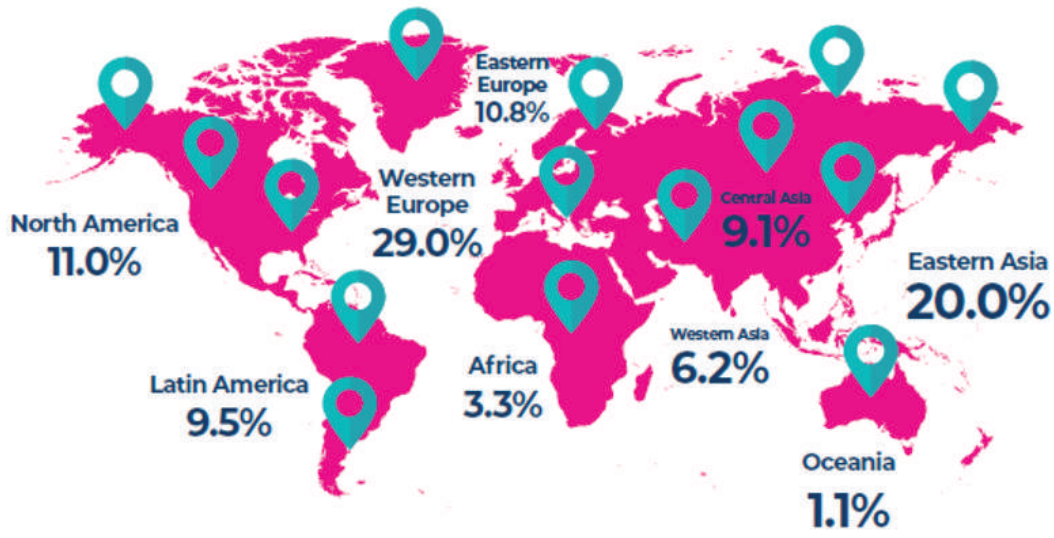
LA FORZA DELLA COMUNICAZIONE

12.000+
Distributori in **189** Paesi

20.000+
contatti aggiornati quotidianamente

Dal 1994
aiutiamo le aziende a realizzare business nel mondo

Distribuzione dei 20.000+ contatti



Target - distributori, opinion leaders, industrie dentali, associazioni internazionali
Obiettivi principali - rilevanza del marchio nel commercio internazionale, lancio di prodotti, acquisizione di nuovi distributori... e molto altro in base alle tue esigenze

Infomedix Odontoiatria Italiana è l'agenzia internazionale di editoria e marketing che pianifica per te la giusta strategia per aumentare il valore del tuo brand in tutto il mondo.

50+
Fiere Internazionali presenziate

Prossime Fiere:
VIDEC Hanoi 2025 [21-23/08/2025 - Hanoi, Vietnam]
EAO 2025 - 32° Congresso Annuale [18-20/09/2025 - Principato di Monaco, Monaco]
Central Asia Dental Expo 2025 (CADEX) [09-11/10/2025 - Almaty, Kazakistan]
DenTech Shanghai 2025 [23-26/10/2025 - Shanghai, Cina]
Expodental Madrid 2026 [11-13/03/2026 - Madrid, Spagna]
IDEM Singapore 2026 [17-19/04/2026 - Singapore, Singapore]

...e molte altre

È possibile partecipare alle più importanti fiere del settore con il servizio di co-esposizione di Infomedix Odontoiatria Italiana risparmiando tempo e denaro.
Avrai a tua disposizione: Desk con grafica personalizzata
Area meeting - Badge per accesso in fiera
Newsletter collettiva per fissare appuntamenti in fiera
La nostra assistenza

Per informazioni e per conoscere altri eventi:
0761 352198 - redazione@infomedix.it

Protesi e fragilità: una realtà in continuo divenire

www.sioh.it

Dr. Christian Barbieri - *Esperto in riabilitazione protesica del paziente fragile*
Socio SIOH

Essere Socio SIOH significa essere attento a tutte le forme di fragilità, non solo alla disabilità come spesso viene intesa, ma anche a quelle più sottili e invisibili. Per me, il focus è soprattutto sulla fragilità dei pazienti oncologici, che non affrontano solo la malattia, ma anche le conseguenze psicologiche e sociali della malattia stessa.
Le alterazioni strutturali anatomiche nei pazienti oncologici, che hanno subito ampie ricostruzioni del distretto orale e maxillo-facciale, non sono solo un grave problema funzionale, ma impattano profondamente sulla loro vita quotidiana. Quando la struttura del volto e della bocca viene compromessa da interventi chirurgici invasivi, le difficoltà non si limitano alla semplice masticazione o fonazione, ma coinvolgono aspetti fondamentali della comunicazione e dell'interazione sociale.
Il sorriso, il linguaggio, il modo in cui mangiamo e parliamo sono espressioni vitali della nostra identità, ma per chi ha affrontato un intervento così radicale, questi gesti quotidiani possono diventare un ostacolo psicologico. La perdita di funzionalità orale, come la difficoltà a deglutire o a parlare correttamente, influisce direttamente sulle relazioni interpersonali e sulla qualità della vita. Non solo la persona si trova a dover affrontare la sfida della riabilitazione fisica, ma anche quella emotiva, in quanto queste alterazioni possono causare un isolamento sociale, con conseguenze dirette sulla vita lavorativa e nelle interazioni con gli altri.
In molti casi, questi pazienti si trovano a dover superare pregiudizi o difficoltà nell'ambito lavorativo, in quanto le loro alterazioni estetiche e funzionali possono essere percepite come un ostacolo nelle attività che richiedono comunicazione o contatti diretti con altre persone. Un danno alla sfera orale e maxillo-facciale non è solo una difficoltà pratica, ma anche un carico psicologico e sociale che può influire sull'autostima, sull'inclusione e sulla capacità di proseguire una vita lavorativa soddisfacente.
Ecco perché l'approccio di SIOH non si limita alla parte medica, ma abbraccia un concetto più ampio di supporto e riabilitazione integrata, che include anche il recupero della dimensione sociale ed emotiva del paziente. Riconoscere la complessità di queste problematiche e lavorare per restituire non solo la funzionalità, ma anche la dignità e il benessere psicologico, è essenziale per migliorare la qualità della vita di chi ha vissuto l'esperienza del cancro e delle sue pesanti conseguenze.
La mia continua sfida è trovare soluzioni riabilitative, in genere rimovibili, che siano non solo pratiche ed efficaci, ma anche accessibili. Ogni giorno mi impegno per sviluppare dispositivi che rispondano alle difficoltà funzionali, estetiche e psicologiche dei pazienti oncologici che hanno subito ampie ricostruzioni del distretto orale e maxillo-facciale. Negli anni, ho imparato quanto sia frustrante per loro affrontare disagi che non riguardano solo la masticazione o la fonazione, ma anche la percezione di sé e la relazione con gli altri. Le soluzioni che cerco devono essere pratiche: devono adattarsi facilmente alle esigenze quotidiane, senza complicare ulteriormente la vita dei pazienti. Devono essere economiche, perché l'accesso alle cure non può dipendere da fattori economici. Ma, soprattutto, devono essere efficaci, in grado di restituire non solo la funzionalità, ma anche la possibilità di interagire con il mondo senza il peso delle limitazioni fisiche ed emotive.
Mi trovo costantemente a esplorare materiali innovativi, a progettare dispositivi che possano essere facilmente rimossi e adattati, senza compromettere la comodità. Ogni piccolo passo che riesco a compiere in questa direzione è una vittoria, perché significa rendere più facile e più dignitosa la vita di chi sta già combattendo una battaglia enorme.
Vi presento il caso di un uomo di 64 anni, trattato nel 2010 per carcinoma squamocellulare del palato molle con resezione chirurgica, che ha comportato una grave perdita di strutture facciali. (FIG.1-2)

FIG. 1

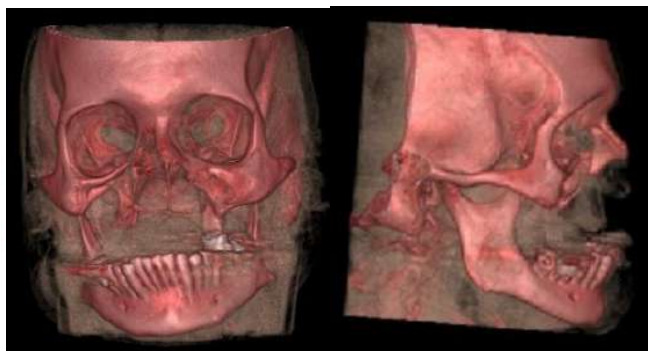
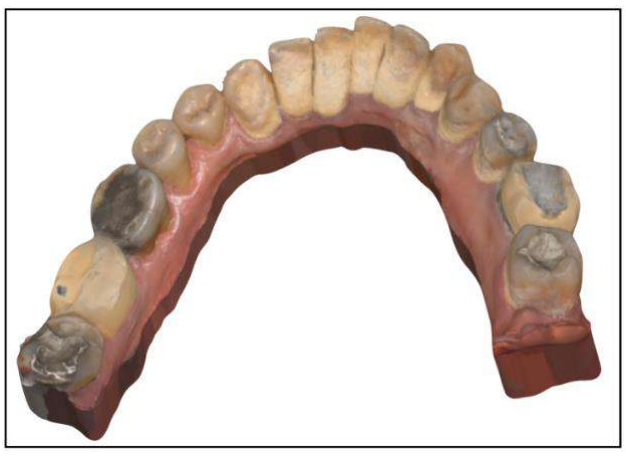


FIG. 2

Il difetto chirurgico include l'assenza dell'emi-massiccio destro, comprendente etmoide, osso mascellare, arcata dentaria superiore e gran parte del palato duro, con una comunicazione oro-nasale diretta. A livello inferiore, l'arcata dentale è semi-completa, con una vestibolo-versione marcata del processo dento-alveolare destro.
Il paziente presenta diverse problematiche estetiche, funzionali e fonetiche: perdita di supporto scheletrico, dislalia a causa della comunicazione oro-nasale, difficoltà masticatorie per edentulia, disfagia e ptosi palpebrale. Dal punto di vista psicologico, riferisce un quadro depressivo e demotivato, rifiutando trattamenti chirurgici. Il piano terapeutico proposto prevede l'uso di una protesi mobile scheletrata ancorata all'elemento dentale residuo (27), con l'obiettivo di otturare la comunicazione oro-nasale, sostenere l'emi-viso destro, ricostruire il palato mancante e migliorare le funzioni masticatorie.
Il processo clinico inizia con la realizzazione di un'impronta dell'elemento dentale residuo e delle porzioni ossee residuo. La difficoltà maggiore è nell'acquisizione dell'impronta, a causa della deformazione tissutale post-operatoria e della difficile gestione della comunicazione oro-nasale. È stata scelta la scansione intraorale (FIG.3), che consente una lettura passiva dei tessuti residui, rispetto a un'impronta tradizionale che avrebbe comportato una dislocazione indesiderata dei tessuti molli.

FIG. 3



Una volta ottenuto il modello primario, si è passati alla progettazione dello scheletrato, utilizzando una struttura palatale a rete per supportare il materiale dell'impronta funzionale e la resina. Successivamente, sono stati utilizzati fogli di cera per ottenere una modellazione precisa della comunicazione oro-nasale, seguiti da una seconda impronta

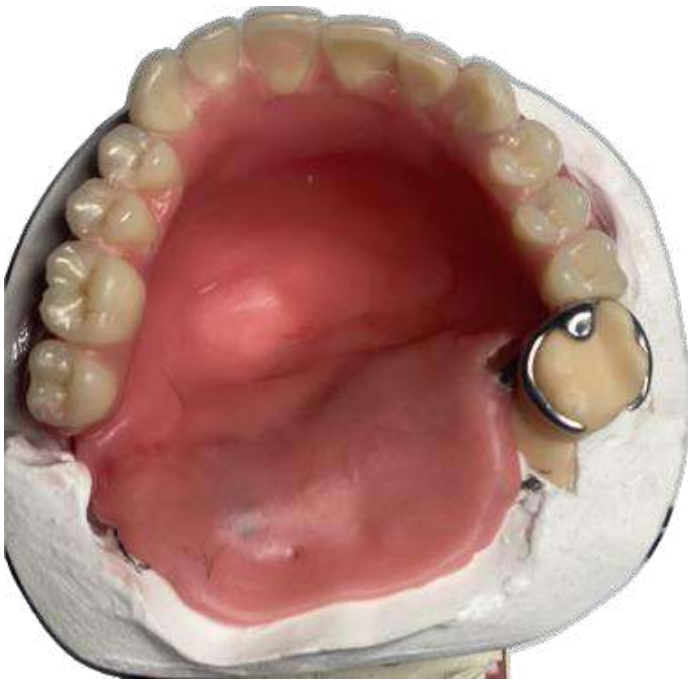


FIG. 4

FIG. 5

FIG. 6

con silicone a bassa viscosità per dettagliare la cavità. (FIG.4)
L'obiettivo era ottenere una protesi stabile e funzionale, in grado di occludere la comunicazione oro-nasale e fornire supporto al viso. La struttura scheletrica è stata progettata per essere il più leggera possibile, utilizzando un corpo cavo per ridurre il peso (FIG.5), mentre la parte protesica è stata modellata per adattarsi alla morfologia facciale del paziente, per evitare movimenti indesiderati durante la fonazione e le espressioni facciali. (FIG.6)
La protesi è stata finalizzata con la modellazione del palato per ottimizzare la funzionalità fonetica. È stata quindi realizzata una prova estetica e funzionale direttamente sulla poltrona, per assicurarsi che il montaggio dei denti fosse equilibrato con la morfologia facciale. La difficoltà estetica maggiore è stata la gestione del gruppo frontale, che doveva essere allineato con la simmetria facciale residua.
Le fasi tecniche di laboratorio sono state eseguite utilizzando un articolatore non arcon con cinematica tipo "Swivel Axis", con angoli di riferimento standardizzati (triangolo di Bonwill, angolo di Balkwill) per garantire la corretta occlusione e posizionamento dei denti. Per la realizzazione della protesi, sono stati scelti denti in resina a quattro strati, resistenti all'usura, e la modellazione è stata completata con una tecnica di polimerizzazione a caldo, per conferire resistenza strutturale alla protesi cava.
La realizzazione di otturatori mascellari post-chirurgici è complessa, poiché richiede una grande precisione nelle fasi di presa dell'impronta e nella personalizzazione del dispositivo, soprattutto in caso di resezioni ampie del palato. Un otturatore mascellare ben realizzato non solo separa la cavità orale da quella nasale, ma migliora anche le funzioni orali (masticazione, fonazione, deglutizione) e la qualità della vita del paziente. Le tecniche tradizionali e digitali presentano limitazioni nella registrazione dei difetti mascellari post-chirurgici, ma con l'approccio corretto, è possibile ottenere un dispositivo che ripristina la funzionalità e l'estetica.
Il trattamento protesico in questo caso ha contribuito significativamente a migliorare l'estetica facciale, a ripristinare la comunicazione orale e a migliorare le capacità masticatorie, riducendo l'impatto psicologico e favorendo il reinserimento sociale del paziente.

Corso di Perfezionamento in Odontoiatria Speciale - UniFg

www.sioh.it

Dott. Marco Magi - *Consiglio Direttivo SIOH*

Sabato 21 giugno 2025 inizierà il Terzo Corso di Perfezionamento in Odontoiatria Speciale dell'Università di Foggia (Anno Accademico 2024/2025). Un rilevante Corso, sulla fragilità sanitaria, in cui il Magnifico Rettore Prof. Lorenzo Lo Muzio ha sempre creduto e per questo lo ringraziamo!

L'orario delle Lezioni, in forma telematica, saranno il venerdì ed il sabato mattina dalle 8.30 alle 14.30 tranne l'ultimo incontro in presenza, a Foggia, per l'esposizione delle Tesine e consegne Attestati.

Quest'anno il Corso avrà il **Patrocinio della S.I.O.H.** (Società Italiana di Odontostomatologia per l'Handicap), ufficialmente inserita nell'elenco delle Società Scientifiche accreditate dal Ministero della Salute ai sensi del DM 2 agosto 2017.

www.sioh.it

Obiettivo formativo

Il Corso di Perfezionamento si propone di realizzare un percorso formativo mirato a fornire conoscenze teorico-pratiche che permettano di mettere in atto appropriate scelte terapeutiche in presenza di pazienti special needs, fornendo al professionista ed al neolaureato competenze e aggiornamenti sui protocolli e sulle procedure cliniche nell'ambito dell'Odontoiatria Speciale.

Anche questo Terzo Corso coinvolgerà **importanti relatori**, molti dei quali Soci SIOH, in un programma molto esteso partendo dalla conoscenza della Persona con disabilità e dei concetti basilari dell'Odontoiatria Speciale.

Il corso sarà strutturato in modo da affrontare tematiche relative all'approccio psicologico, alla prevenzione, alla diagnosi ed alle strategie terapeutiche, al fine di poter effettuare un piano di trattamento individualizzato per ogni paziente, che tenga conto delle sue potenzialità di collaborazione e di autonomia.

Riteniamo che partecipare aiuti la nostra Formazione e aggiornamento in Odontoiatria Speciale, infatti più Medici Odontoiatri sono formati, maggiore risposte umane e professionali sapremo dare ai soggetti fragili/Persone con disabilità e alle loro famiglie.

Il Corso è in fase di accreditamento con 50 ECM

UNIVERSITÀ DI FOGGIA
RETTORE PROF. LORENZO LO MUZIO
Coordinatore del Corso Prof. Lorenzo Lo Muzio - Coordinatore Scientifico Dott. Marco Magi

Ufficio Formazione Post-Laurea e Professionale
Informazioni, Programma e date:
Tel. 0881.588080 o scrivere un messaggio WhatsApp al n. 0881.588080
Email: stefania.arpaia@unifg.it
altaformazione.odontoiatria@unifg.it

Printex Srl: Un Leader nell'Innovazione per l'Etichettatura e la Codifica

Printex Srl è una realtà aziendale consolidata nel settore della prezzatura, etichettatura e codifica, con sede a Colleferro, in provincia di Roma. Fondata con l'obiettivo di rispondere alle crescenti esigenze di automazione e tracciabilità dei prodotti, Printex ha saputo affermarsi come un punto di riferimento per le imprese che necessitano di soluzioni moderne e altamente performanti nel campo dell'etichettatura e della gestione delle informazioni. Grazie alla sua esperienza consolidata e alla continua innovazione, l'azienda ha acquisito una solida reputazione, divenendo un partner strategico per un'ampia gamma di settori industriali.
Il sito ufficiale di Printex, www.printexsrl.com, è un punto di riferimento per le aziende che desiderano acquistare prodotti di alta qualità per l'etichettatura e la codifica. Navigando attraverso le diverse sezioni del sito, gli utenti possono scoprire una vasta gamma di prodotti pensati per rispondere a qualsiasi esigenza, dai sistemi di etichettatura manuale a quelli completamente automatizzati, passando per soluzioni per il controllo e la gestione delle informazioni.

Un'Offerta Completa per l'Etichettatura e la Prezzatura
Una delle principali specializzazioni di Printex Srl riguarda le prezzatrici. L'azienda offre diversi modelli di prezzatrici adatti a una vasta gamma di applicazioni: dalle più semplici e manuali, perfette per le piccole attività commerciali, a quelle elettroniche o semi-automatiche, ideali per le realtà aziendali più grandi che necessitano di maggiore efficienza e velocità nelle operazioni di prezzatura. Le prezzatrici Printex sono conosciute per la loro affidabilità e precisione, caratteristiche fondamentali per evitare errori nella gestione dei prezzi, con conseguenti perdite economiche.
Le etichettatrici sono un altro prodotto di punta dell'azienda. Printex propone una serie di etichettatrici manuali e automatiche che rispondono alle necessità di produttori, distributori e rivenditori. Le etichettatrici automatiche sono particolarmente apprezzate nel settore industriale, dove la velocità e la precisione sono fondamentali per garantire il rispetto dei tempi di produzione e di consegna. Inoltre, l'azienda fornisce etichettatrici per applicazioni speciali, come quelle adatte a etichette resistenti all'acqua, alle alte temperature o all'usura, ideali per settori come quello alimentare e chimico.

Etichette Adesive e Personalizzabili
Printex Srl non si limita a produrre attrezzature, ma è anche un fornitore di etichette adesive personalizzabili per una vasta gamma di settori. Le etichette, infatti, sono uno degli elementi fondamentali per l'identificazione dei prodotti, non solo per ragioni pratiche, ma anche per scopi di marketing e branding. Le etichette offerte da Printex sono realizzate con materiali di alta qualità e possono essere personalizzate con il logo dell'azienda, il codice a barre, le informazioni sul prodotto o qualsiasi altro dettaglio necessario. **Le etichette adesive sono ideali per numerosi settori, tra cui quello alimentare, cosmetico, chimico e farmaceutico.**
Un altro aspetto interessante è la possibilità di avere etichette termiche, utilizzate soprattutto nei punti vendita per la creazione di etichette prezzo veloci e sicure, e le etichette per la codifica, che possono includere codici a barre, QR code, o altre informazioni vitali per il tracciamento e la gestione logistica.

Sistemi di Codifica Avanzati
La codifica dei prodotti è un elemento cruciale nella gestione della supply chain e nella tracciabilità. Printex Srl offre una vasta gamma di soluzioni per la codifica, incluse stampanti per codici a barre, sistemi per la marcatura e la tracciabilità, e soluzioni integrate per la gestione di etichette e dati. I prodotti di codifica di Printex sono progettati per garantire elevata precisione, durabilità e facilità d'uso, anche in ambienti di produzione intensivi.
Le stampanti per codici a barre sono particolarmente richieste nel settore logistico e nella distribuzione, dove è fondamentale avere un sistema di codifica rapido e preciso per il monitoraggio del flusso di merci. I prodotti Printex sono in grado di rispondere a queste esigenze con soluzioni innovative che semplificano l'intero processo di etichettatura e codifica.

Servizio Clienti e Personalizzazione
Uno degli aspetti che differenzia Printex Srl è l'attenzione al cliente. Il sito web fornisce un'ampia gamma di strumenti utili, tra cui la possibilità di richiedere preventivi personalizzati, scaricare cataloghi aggiornati e ricevere assistenza immediata per qualsiasi necessità. Grazie a un team altamente qualificato, l'azienda è in grado di offrire consulenze personalizzate, aiutando i clienti a scegliere le soluzioni più adatte alle loro specifiche necessità.
Inoltre, Printex è in grado di offrire supporto pre e post-vendita, garantendo che i clienti possano sfruttare al massimo le potenzialità dei prodotti acquistati. L'assistenza tecnica, disponibile anche tramite il sito, è un altro punto di forza dell'azienda, che si impegna a risolvere tempestivamente qualsiasi problema legato ai suoi prodotti.
Printex Srl rappresenta un partner fondamentale per le aziende che necessitano di soluzioni avanzate ed efficienti per l'etichettatura, la prezzatura, la codifica e la sicurezza. Con una vasta gamma di prodotti che spaziano dalle prezzatrici manuali ed elettroniche, alle etichette adesive personalizzabili, passando per le soluzioni di codifica avanzata e antitaccheggio, Printex risponde alle esigenze di ogni tipo di attività, dal piccolo negozio alla grande industria.
L'azienda si distingue per l'innovazione continua, la qualità dei suoi prodotti e il servizio clienti altamente qualificato, che garantisce un supporto completo in ogni fase dell'acquisto. Per tutte le aziende che cercano soluzioni moderne e affidabili nel settore dell'etichettatura e della gestione delle informazioni, Printex Srl rappresenta un punto di riferimento sicuro e competente.

Medical Printex®
Tracking System Sterilization

Per maggiori informazioni:
www.printexsrl.com
info@ printexsrl.com

Controllo di Gestione
con il software Horizon Blue

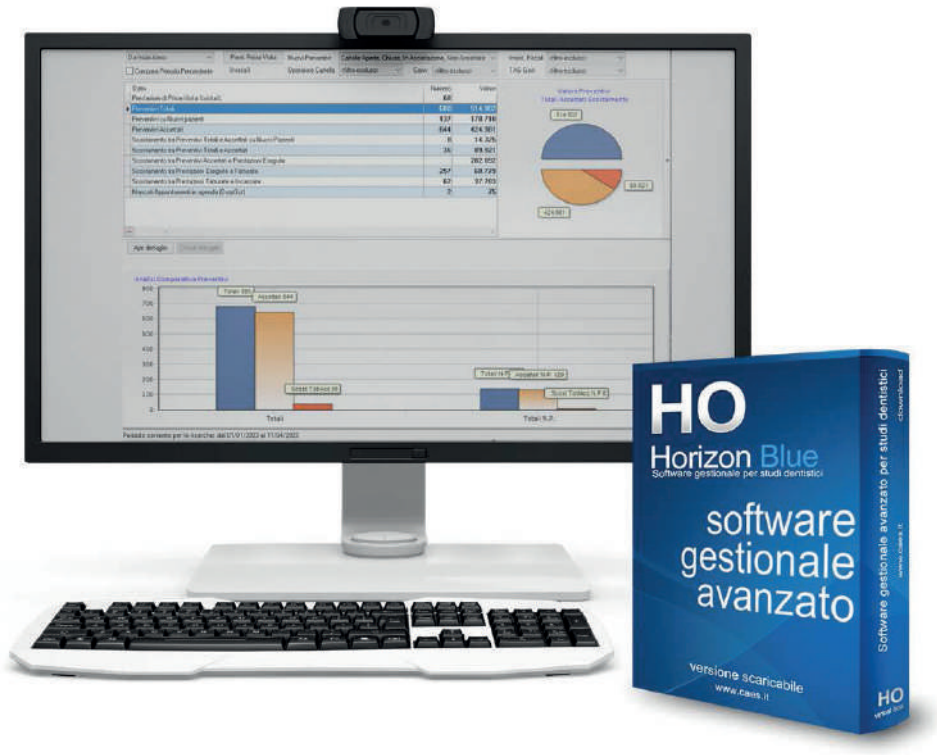
Horizon Blue è la punta di diamante di Caes Software ed è il risultato dell'evoluzione dei gestionali per medici dentisti dal 1991 ad oggi.

Il controllo di gestione è una parte essenziale della gestione aziendale in qualsiasi settore, compresa l'odontoiatria. L'obiettivo del controllo di gestione è quello di monitorare, analizzare e ottimizzare le performance finanziarie e operative di un'azienda, al fine di raggiungere gli obiettivi prefissati.
Ecco alcuni aspetti che possono essere inclusi nel controllo di gestione in odontoiatria fatto con il software Horizon Blue:

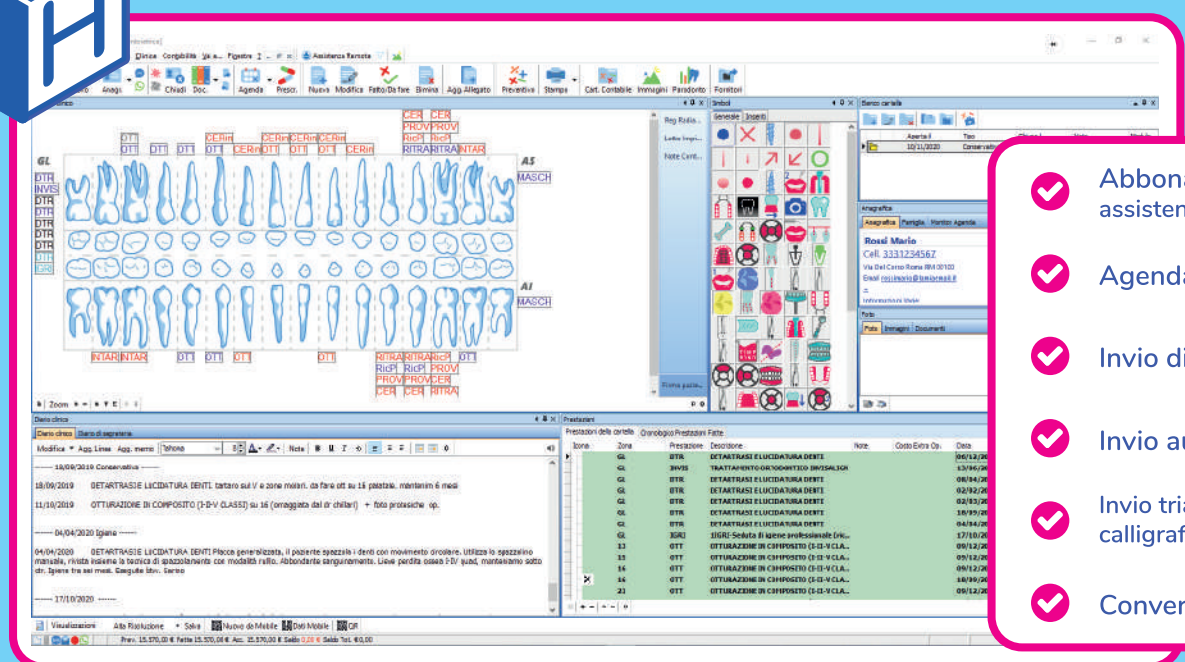
1) Monitoraggio dei preventivi
Permette di analizzare nel periodo di tempo indicato lo stato del numero totale di preventivi fatti, preventivi accettati, prestazioni eseguite e fatturato sui preventivi accettati, nonché gli scostamenti tra fatto/fatturato, preventivato/eseguito, etc.
Periodicamente, è importante analizzare i risultati dei preventivi rispetto ai ricavi effettivi generati dai trattamenti.
Questo permette di valutare l'accuratezza dei preventivi, l'efficacia delle strategie di pricing e l'andamento complessivo dell'attività odontoiatrica.
L'analisi dei risultati aiuta anche a identificare eventuali aree di miglioramento o problematiche finanziarie.

2) Monitoraggio pazienti
Consente di avere le statistiche sui pazienti Attivi, Dormienti e Persi. Fornisce indicazioni sulle strategie di marketing ed aiuta ad identificare il target di mercato dei potenziali pazienti. Dal monitoraggio pazienti e dai vari filtri a disposizione è possibile generare liste di pazienti a cui inviare campagne SMS o esportare i dati verso i CRM.

Per informazioni
Caes Software
Tel. 06 94316041
www.caes.it



HORIZON BLUE
L'evoluzione dei gestionali per dentisti



Abbonamento annuale
assistenza remota e aggiornamenti inclusi
Agenda sincronizzata Google Calendar
Invio di Whatsapp, Sms, Email
Invio automatico al sistema TS e SDI
Invio triage, anamnesi, consensi con firma calligrafa ai pazienti tramite Whatsapp o Sms
Conversione gratuita da altri gestionali

NEW
Pagina Web dello Studio gestita da Horizon
Horizon genera una Pagina Web personale per ogni Studio con i contatti, posizione, orari studio, social, prenotazione via email, che integrandosi alla messaggistica Whtsapp/Sms diventa un efficace strumento marketing

Inquadra il QR Code per vedere un esempio

www.caes.it / info@caes.it
tel 06.94316041 / whatsapp 347.2535621 / FB @CaesSoftware

exocad illustra numerosi nuovi Prodotti, Servizi e Funzionalità all'International Dental Show di Colonia

Corone generate dall'intelligenza artificiale, visualizzazioni fotorealistiche del sorriso e odontoiatria minimamente invasiva al centro dell'evento.

exocad, un'azienda della Align Technology, Inc. nonché uno dei principali fornitori di software CAD/CAM per il settore odontoiatrico, in occasione dell'International Dental Show (IDS) 2025 al padiglione 1, stand A040/C041, ha presentato i suoi ultimissimi sviluppi con nuovi servizi basati sull'IA, l'ultimo ciclo di release che ha preso il nome di Chemnitz e un nuovo concetto di odontoiatria minimamente invasiva.
La società di software ha presentato

la sua nuova campagna di testimonial con la partecipazione di sei rinomati professionisti del settore dentale e di utenti dedicati exocad e ha invitato i visitatori interessati a provare direttamente sul posto le ultimissime funzionalità insieme alle più recenti release nelle postazioni interattive ArCADe. I visitatori hanno partecipato alle lezioni tenute dai leader del settore dentale e hanno assistito a dimostrazioni software svolte dagli application specialist di exocad.

"In occasione dell'IDS, abbiamo avuto il piacere di mostrare ai visitatori i servizi basati sull'intelligenza artificiale che abbiamo progettato per migliorare la produttività e per ottenere delle visualizzazioni accattivanti della progettazione del sorriso apprezzate dai clienti", ha affermato il Chief Commercial Officer (CCO) e general manager Novica Savic. "Alla exocad, ci impegniamo a far compiere passi in avanti all'odontoiatria digitale e siamo sempre entusiasti di presentare alla community di exocad le ultimissime novità per progettazioni CAD all'avanguardia".

Nuovi prodotti e servizi
Al padiglione i visitatori hanno avuto modo di scoprire gli highlight del nuovo DentalCAD 3.2 Elefsina Feature Release, compresi TruSmile Video*, TruSmile Photo* e AI Design**. Con TruSmile Video* e TruSmile Photo*, i professionisti del settore dentale hanno sperimentato la creazione di visualizzazioni prima e dopo fattibili e a forte impatto emotivo basate su configurazioni dentali e piani di trattamento individuali per aumentare il coinvolgimento del paziente. I visitatori hanno inoltre imparato a generare proposte di progettazione di alta qualità per corone a unità singola con il nuovo servizio AI Design di DentalCAD. Per utilizzare questi nuovi servizi, gli utenti possono ora acquistare exocad Credits nello shop online e/o presso i rivenditori exocad e possono utilizzarli attraverso gli account utenti my.exocad. I visitatori hanno anche ricevuto delle anticipazioni sulle nuove entusiasmanti funzionalità del ciclo di release Chemnitz.

Odontoiatria minimamente invasiva in ascesa
Nel corso dell'IDS 2025 exocad ha approfondito gli aspetti di questo nuovo approccio che coniuga il mondo del restauro con quello dell'ortodonzia. Gli esperti Steven Campbell (MDT), la dott.ssa Eimear O'Connell e Niloofar Sotouhi di excoad hanno dimostrato la vision di exocad relativamente all'odontoiatria completa che combina movimento dentale e trattamenti restaurativi in una modalità minimamente invasiva in grado di salvaguardare la massa dentale del paziente.

La collaborazione è fondamentale
Con la nuova campagna marketing "hero" a stabilire il tono, exocad ha mostrato come l'odontoiatria digitale e il lavoro in team supportino la trasformazione, ponendo l'attenzione sulla collaborazione tra cliniche e laboratori. Per la prima volta all'IDS, i visitatori hanno potuto testare le ultimissime release di software nelle postazioni "test-and-try" in stile arcade. Il team degli application specialist di exocad ha risposto alle domande dei visitatori con tutorial live.

La voce del laboratorio presso exocad
Elvis Dahl e Barbara Warner Wojdan, gli host di Voices from the Bench hanno portato nello stand di exocad il loro celebre podcast sull'odontoiatria e hanno registrato interviste con visitatori ed esperti del settore dentale.

Iniziative di beneficienza e 15° anniversario
I visitatori dello stand di exocad hanno avuto l'occasione di acquistare le t-shirt di exocad per sostenere ancora una volta un'associazione di beneficenza in campo odontoiatrico.
Nel 2024 exocad ha donato 10.000 euro all'organizzazione non profit Mini Molars Cambodia e.V con sede in Germania, la quale fornisce cure odontoiatriche ai bambini svantaggiati in Cambogia. exocad ha inoltre celebrato il suo 15° anniversario all'IDS. Come parte dei festeggiamenti, l'azienda ha previsto ogni giorno una "purple hour" per celebrare l'evento con i visitatori dello stand.

exocad sceglie i nomi delle sue release tra le capitali europee della cultura in carica e per il ciclo di release di quest'anno ha scelto la città di Chemnitz.

Per ulteriori informazioni consultare **www.exocad.com/ids**

* L'accesso all'anteprima di TruSmile Video e TruSmile Photo è ora disponibile per gli utenti di exocad DentalCAD3.2 Elefsina (Build 9036 o successiva) dell'UE e degli USA con integrazione my.exocad e con Smile Creator Module.

** L'accesso all'anteprima di AI Design è ora disponibile per gli utenti di exocad DentalCAD 3.2 Elefsina (Build 9036 o successiva), con integrazione my.exocad.

La primavera U.N.I.D. è una stagione di fermento formativo

La nostra associazione è più attiva che mai per garantire sempre eventi di aggiornamento di alta qualità su tutto il territorio nazionale.
Durante il mese di aprile la formazione targata U.N.I.D. il 5 aprile a Genova si occuperà delle "potenzialità della terapia non chirurgica parodontale", mentre a Pisa sempre il 5 aprile ci sarà un corso sul tema "Elementi clinici e preventivi delle lesioni del cavo orale nella pratica dell'Igienista Dentale". Cambiando data nei giorni 11 e 12 aprile a Modena si terranno 2 giornate di intensa formazione sulla strumentazione meccanica/manuale Non Chirurgica del paziente Parodontale e Implantare.
Nel mese di maggio U.N.I.D. sarà presente a diversi eventi. Dal 16 al 18 maggio U.N.I.D. sarà a Rimini, per il meeting internazionale Expodental 2025 con un presidio fisso per tutta la durata dell'evento. Inoltre U.N.I.D. conferma come di consuetudine la partecipazione al programma scientifico, condivisa insieme alle maggiori rappresentanti di società scientifiche che sarà dedicata alla medicina di precisione.
La settimana successiva il 24 maggio a Lamezia Terme partirà il primo incontro del Percorso U.N.I.D Calabria con una relazione dal titolo "Le potenzialità della terapia non chirurgica parodontale".
Sempre a maggio in occasione del congresso Sisio, saremo presenti con il nostro patrocinio e i saluti istituzionali.
In calendario da non perdere sabato 7 giugno Vi aspettiamo a Napoli presso il grand hotel Royal Continental per una mattina di grande aggiornamento con illustri relatori. Sarà la IX edizione del Congresso Sud U.N.I.D., un evento chiave in una location mozzafiato. Questo convegno rappresenta un'occasione unica per esperti, innovatori, accademici e professionisti del settore di incontrarsi, condividere e collaborare per dare forma al futuro della nostra professione. Quest'anno, il tema del nostro congresso è "NEW HORIZONS FOR ORAL HEALTH", Nuovi orizzonti per la salute orale. Ci impegniamo ad esplorare come le ultime scoperte nel nostro mondo professionale possano essere impiegate per affrontare alcune delle sfide più pressanti della nostra era.
Siamo entusiasti di annunciare che avremo relatori dei più influenti leader di pensiero e innovatori della nostra professione, che condivideranno le loro preziose esperienze e intuizioni su nuovi protocolli da applicare attraverso nuove tecnologie. La vostra partecipazione è ciò che rende questi eventi sempre un successo, e non vediamo l'ora di accogliervi e di lavorare insieme per costruire un futuro incentrato sull'innovazione responsabile della professione.
È possibile perfezionare la Vostra iscrizione accedendo al sito U.N.I.D. e selezionare l'evento interessato.
A questo scopo vi ricordiamo che fino al 30 aprile è possibile iscriversi all'associazione o rinnovare l'iscrizione approfittando della quota agevolata.
Sempre grati per la numerosa partecipazione che ci rende propositivi per nuovi eventi Vi auguriamo buon aggiornamento con U.N.I.D.

E se lo studio medico potesse incassare di più offrendo maggiore flessibilità ai pazienti?

Il modello sanitario sta cambiando: il valore non deriva più dalla quantità delle prestazioni erogate, ma dalla qualità dei risultati e dalla soddisfazione del paziente. In questo nuovo scenario, **la gestione dei pagamenti** diventa cruciale.

L'articolo completo a pag. 12

AlfaDocs.com

La vaporiera POWER steamer definisce nuovi standard in termini di affidabilità

Sofisticata fin nei minimi dettagli, la vaporiera POWER steamer diventa una vera e propria affidabile specialista del vapore. La vaporiera di nuova generazione rende il lavoro quotidiano un po' più confortevole. Renfert pone così una nuova pietra miliare nel settore degli apparecchi da laboratorio di alta qualità – fedele al motto «making work easy».

Con la POWER steamer, la pulizia con il getto di vapore sale a un nuovo livello. La vaporiera con elemento termico esente da manutenzione e altri dettagli tecnici ingegnosi completa l'attrezzatura del laboratorio con funzioni intelligenti, design accattivante e produzione affidabile del vapore. Il cuore è la caldaia, in cui l'elemento termico è incorporato nella base di alluminio. Si tratta di una vera e propria prodezza ingegneristica che rende l'elemento termico quasi indistruttibile. Un altro ingegnoso dettaglio è l'ampia apertura di ispezione nella caldaia che permette un risciacquo e la decalcificazione in tutta comodità. A tutto vapore nel lavoro quotidiano in laboratorio – anche se utilizzata frequentemente, l'apparecchio ad alte prestazioni mantiene la sua piena potenza. Il robusto elemento termico assicura che la temperatura di lavoro sia raggiunta rapidamente e mantenuta con costanza. Inoltre, la praticità, la maneggevolezza e i consueti servizi Renfert fanno di un apparecchio standard di uso quotidiano una macchina intelligente e performante.

App di realtà aumentata (AR): proietta la vaporiera POWER steamer nel tuo ambiente di lavoro

Per farne una prima conoscenza, la POWER steamer può essere visualizzata come modello 3D. È sufficiente scaricare l'app AR per visualizzare poi l'apparecchio nell'ambiente di lavoro. Inoltre, sul sito web di Renfert è disponibile un modello virtuale in 3D con una chiara descrizione del prodotto e animazioni relative al suo funzionamento (vedi https://product-virtualizer.renfert.com).

Più informazioni su:
www.renfert.com/power-steamer

Renfert

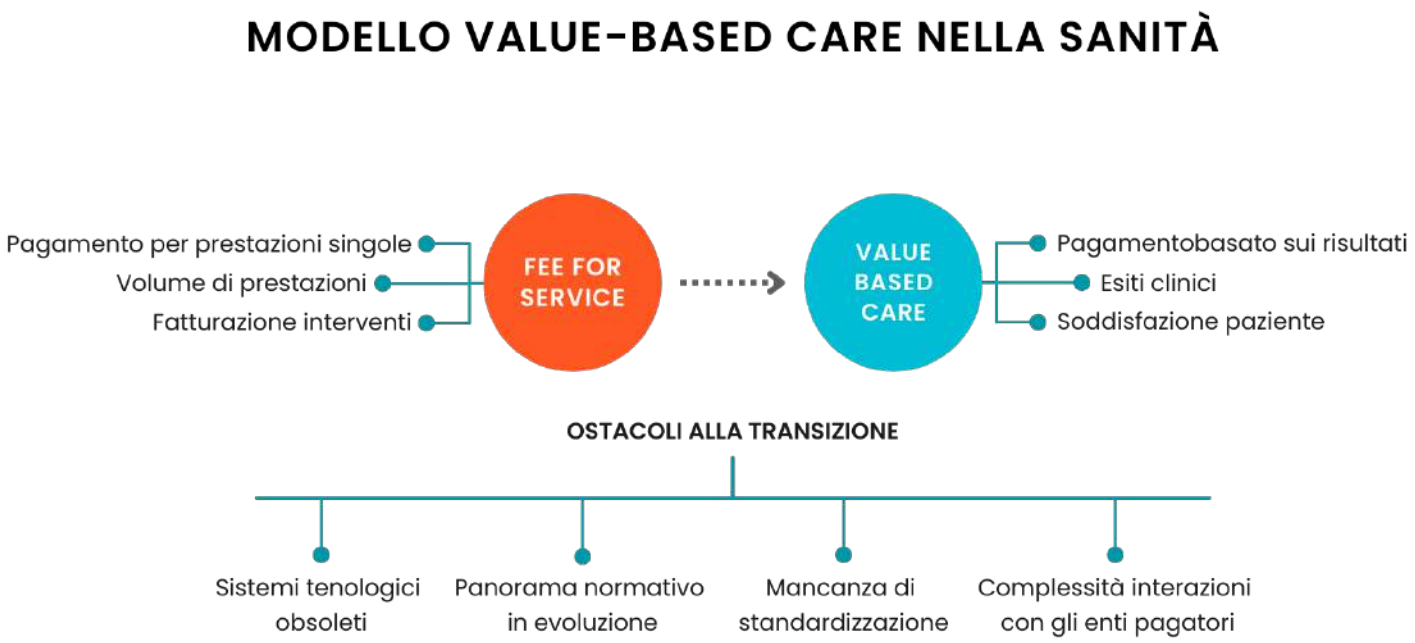
100 years making work easy

3+1 year guarantee

Pagamenti flessibili e sistemi integrati:
le fondamenta della nuova sanità centrata sul paziente

Negli ultimi anni l'aspetto gestionale e amministrativo ha acquisito un peso determinante nella sopravvivenza delle attività sanitarie private. Per anni, il sistema di "pagamento a prestazione", è stato un modello che prevedeva un compenso specifico per ogni singolo servizio offerto, dalle visite specialistiche agli esami diagnostici, fino agli interventi chirurgici. La formula era semplice e misurabile: più prestazioni significavano maggiori guadagni per cliniche e ospedali. Un'equazione diretta che ha plasmato l'intero approccio economico alla sanità.

Nel modello medico tradizionale, tipico dell'epoca industriale, si privilegiava la semplicità, ma si correva il rischio di una visione frammentata del paziente, trattando i problemi in modo isolato. Oggi, una nuova "filosofia" sta prendendo piede: il valore non risiede più nella quantità delle prestazioni, ma nella qualità dei risultati. Si valutano l'efficacia dei trattamenti e il miglioramento delle condizioni del paziente attraverso indicatori concreti, come la soddisfazione, la prevenzione delle complicazioni e l'uso ottimale delle risorse. La soddisfazione del paziente, inclusi gli aspetti amministrativi e finanziari, diventa un parametro chiave nel modello che viene chiamato Value-Based Care.



Tuttavia il passaggio verso questo nuovo modello è tutt'altro che semplice: gli studi medici si trovano ad affrontare ostacoli significativi, che vanno ben oltre la semplice riorganizzazione amministrativa. Il primo grande scoglio riguarda i sistemi tecnologici attualmente in uso. Molti studi medici operano ancora con infrastrutture digitali obsolete, sviluppate in un'epoca in cui l'obiettivo principale era registrare e fatturare le singole prestazioni. Questi sistemi "legacy" spesso non sono progettati per tracciare percorsi di cura complessi o per misurare gli esiti a lungo termine, e la loro sostituzione richiede investimenti consistenti.

Un secondo elemento critico è rappresentato dalla complessità delle interazioni con gli enti pagatori, siano essi sistemi sanitari nazionali, assicurazioni private o i pazienti stessi. La frammentazione dei meccanismi di pagamento, con procedure e requisiti diversi per ciascun interlocutore, genera un carico amministrativo che distoglie risorse dalle attività cliniche. La mancanza di standardizzazione rappresenta un ulteriore ostacolo. L'assenza di protocolli condivisi per lo scambio di informazioni tra diversi sistemi impedisce quella fluidità di comunicazione che sarebbe necessaria per coordinare efficacemente i percorsi di cura e i relativi aspetti amministrativi. Infine, il panorama normativo in continua evoluzione impone alle strutture sanitarie un continuo adeguamento, che richiede non solo aggiornamenti tecnologici ma anche una costante riqualificazione del personale.

In questo scenario in evoluzione, il paziente stesso è l'attore più importante: non più semplice destinatario passivo di cure, ma protagonista attivo del proprio percorso di salute. E questa trasformazione si manifesta anche nelle aspettative relative alla gestione dei pagamenti e degli aspetti amministrativi. **I pazienti contemporanei mostrano una crescente preferenza per strumenti digitali che consentano loro di gestire in autonomia le proprie pratiche sanitarie, inclusi i pagamenti.** La possibilità di prenotare visite, ricevere referti, consultare il proprio storico clinico e saldare le prestazioni attraverso piattaforme digitali integrate è sempre più percepita non come un lusso, ma come un requisito fondamentale.

Parallelamente, si manifesta una forte domanda di flessibilità nelle modalità di pagamento. In un contesto in cui le spese sanitarie rappresentano una voce significativa nel bilancio familiare, la possibilità di rateizzare i pagamenti o di accedere a diverse opzioni di finanziamento diventa cruciale per garantire l'accessibilità delle cure. I trattamenti più costosi, come ad esempio quelli odontoiatrici, estetici o riabilitativi a lungo termine, superano spesso la capacità di spesa immediata dei pazienti, che richiedono piani di dilazione. Gestire manualmente questi accordi personalizzati significa tenere traccia di scadenze diverse per ciascun paziente, con un elevato rischio di errori e dimenticanze. La moltiplicazione dei metodi di pagamento complica ulteriormente il quadro. Oltre al tradizionale contante, i pazienti richiedono oggi la possibilità di utilizzare carte di credito, bonifici bancari, applicazioni di pagamento mobile e persino criptovalute. Ogni modalità richiede procedure, strumenti e competenze specifiche, nonché costi di gestione che incidono sulla redditività complessiva.

Questa evoluzione delle aspettative dei pazienti riflette un cambiamento culturale più ampio: la sanità viene sempre più percepita come un servizio che, pur mantenendo la sua peculiare dimensione etica e sociale, deve confrontarsi con standard di qualità e di esperienza utente tipici di altri settori più avanzati dal punto di vista digitale.

Di fronte a queste difficoltà, l'integrazione si rivela la strategia più efficace. Non basta aggiungere nuovi strumenti tecnologici a quelli già in uso - serve ripensare completamente il sistema sanitario. I professionisti del settore sottolineano l'importanza di costruire un ambiente dove informazioni e comunicazioni circolino liberamente tra tutti gli elementi del sistema, superando le barriere che hanno caratterizzato l'assistenza sanitaria per troppo tempo.

Continua la lettura qui:
https://shorturl.at/NNrqT

Novità da IDS 2025

Continua la lettura:
https://www.infomedixodontoiatria.it/articoli/articolo/3604

SprintRay espande il portafoglio dell'odontoiatria digitale in Europa con Midas

Stampa digitale e innovazioni nei materiali all'IDS 2025

SprintRay, leader mondiale nelle soluzioni di odontoiatria digitale, ha presentato all'International Dental Show (IDS) 2025 nuove espansioni del suo portafoglio di prodotti per l'odontoiatria digitale. Tra i punti salienti figurano il lancio europeo della stampante 3D Midas Digital Press e l'ampliamento della linea di prodotti Digital Print con kit di protezioni sportive e accessori di nuova generazione, che consentono velocità di stampa più elevate e flussi di lavoro multimateriale. [...]

IDS 2025: Straumann svela due novità rivoluzionarie per l'odontoiatria digitale

In occasione dell'International Dental Show (IDS) 2025, Straumann Group conferma il proprio ruolo di pioniere nell'innovazione odontoiatrica, presentando due novità di rilievo destinate a trasformare la pratica clinica. A partire dal rivoluzionario sistema di chirurgia navigata dinamica Straumann Falcon, una soluzione avanzata che unisce precisione, flessibilità e sicurezza nell'implantologia. Accanto a Falcon, Straumann ha annunciato una nuova partnership strategica con SprintRay, azienda leader nella stampa 3D dentale, con il lancio della stampante Straumann Signature Midas: un'innovazione pensata per semplificare e velocizzare la produzione "chairside" di restauri dentali, perfettamente integrata nel flusso digitale Straumann. [...]

Continua la lettura:
https://www.infomedixodontoiatria.it/articoli/articolo/3595

Continua la lettura:
https://www.infodentinternational.com/news/article/3605

Oltre la Rigenerazione: Un evento storico

Osteology Foundation, leader globale nella ricerca e nell'educazione sulla rigenerazione dei tessuti orali, ha annunciato l'International Osteology Symposium 2026, che si terrà dal 23 al 25 aprile 2026 a Vienna, in Austria. Sotto il motto "Beyond Regeneration" (Oltre la Rigenerazione), l'evento si preannuncia come un incontro fondamentale per la comunità odontoiatrica internazionale, riunendo esperti, ricercatori e clinici per esplorare i più recenti sviluppi nelle terapie rigenerative. Durante una conferenza stampa all'International Dental Show (IDS) di Colonia, Christer Dahlin (Svezia), Presidente della Osteology Foundation, ha ribadito l'impegno della fondazione nel promuovere la rigenerazione dei tessuti orali, finanziando ricerche all'avanguardia, organizzando corsi di alta formazione e favorendo la collaborazione con associazioni affini. [...]

Align Technology a IDS: Soluzioni Innovative per i Dentisti

Il successo di uno studio dentistico dipende in larga misura da tre pilastri fondamentali: risultati clinici eccellenti, maggiore efficienza dello studio e un'esperienza ottimizzata per il paziente. Align Technology, pioniere nella tecnologia degli allineatori trasparenti, supporta oltre 18,9 milioni di pazienti in tutto il mondo1 con il sistema Invisalign® da più di 27 anni, offrendo agli odontoiatri un ampio portafoglio di prodotti e servizi che completano questi pilastri.

I delegati all'IDS 2025 di Colonia sono stati invitati a visitare lo stand di Align Technology (Hall 1.2, Stand A050/59/C51) e scoprire come le sue soluzioni, integrate senza soluzione di continuità nella Align Digital Platform™, contribuiranno a plasmare il futuro dell'odontoiatria.

Risultati clinici eccezionali

Il sistema Invisalign è il sistema di allineatori trasparenti più avanzato sul mercato [...]

Continua la lettura:
https://www.infodentinternational.com/news/article/3600

Pro 2 e Midas

La tecnologia che sblocca una nuova era di materiali per la stampa 3D

SprintRay ridisegna il panorama della stampa 3D con due prodotti che aprono la strada ad una nuova era dell'odontoiatria. Pro 2 è una stampante 3D dentale di nuova generazione che offre una precisione e una produttività senza precedenti. Grazie alla tecnologia Optical Panel e alla luce UV-A da 385 nm, Pro 2 è la stampante 3D più avanzata che abbiamo mai costruito. Dai profili delle resine rielaborati al pannello ottico in attesa di brevetto, ogni decisione presa è volta a migliorare i risultati nelle oltre 15 indicazioni che i nostri dispositivi sono in grado di fornire. Con Pro 2, nulla è lasciato al caso.
Midas è la soluzione definitiva per la realizzazione di restauri in studio. Utilizza una Tecnologia a Pressione Digitale brevettata per superare le sfide della stampa di materiali viscosi ad alto contenuto di ceramica. Questo rivoluzionario metodo di stampa sostituisce la resina, il serbatoio e la piattaforma di costruzione con una capsula singola di resina e consente a Midas di stampare resine troppo viscose per essere utilizzate con una stampante 3D convenzionale. Ogni capsula Midas è codificata per tipo di materiale, tonalità, informazioni di produzione e data di scadenza. Quando è il momento di stampare, basta scansionare la capsula con il lettore di codici a barre e poi posizionarla su uno de 3 slot di stampa su vetro riscaldato. Una volta scansionate e posizionate tutte le capsule per un lavoro di stampa, Midas inizierà il processo di pressione. Il braccio di stampa si abbasserà lentamente mentre la resina passa nella seconda camera della cartuccia e si indurisce. Basta poi rimuovere la capsula dal vetro di stampa, tirare la linguetta della piattaforma di costruzione per rimuoverla dalla capsula. Il restauro è pronto per la post-elaborazione.
Pro 2 sará disponibile per il mercato europeo a partire da Q3/2024, mentre Midas sará disponibile in Europa in Q1/2025.
La nuova era dell'odontoiatria in EMEA passa anche dai materiali, finalmente stanno per arrivare anche due resine che hanno cambiato le regole del gioco in US e molto attese da questo lato dell'oceano, OnX Tough 2 e Ceramic Crown.
OnX Tough 2 segna una svolta nell'odontoiatria digitale grazie alle sue caratteristiche uniche. È la prima e unica resina certificata per la stampa 3D di protesi ibride fisse, rendendola una scelta senza pari per i professionisti del settore odontoiatrico che cercano soluzioni affidabili e di alta qualità per i loro pazienti. Un aspetto fondamentale di questa resina è la sua radiopacità, essenziale per garantire un monitoraggio accurato delle protesi durante i controlli radiografici, migliorando la sicurezza e l'efficacia dei trattamenti. Inoltre, offre una chiarezza naturale, una traslucenza e una trasmissione della luce superiori, per ottenere risultati estetici di alto livello.
Un'altra caratteristica rivoluzionaria di OnX Tough 2 è la tecnologia NanoFusion, che assicura una distribuzione ottimale delle nanoparticelle ceramiche all'interno della resina. Questo avanzato processo conferisce alle parti stampate una resistenza e una durezza eccezionali, rendendole ideali per applicazioni esigenti come le protesi ibride fisse.
Oltre a OnX Tough 2, arriva anche **Ceramic Crown**, una nuova classe di resine da restauro perfetta per piccoli restauri come corone, inlay, onlay e faccette. Composta per oltre il 50% da ceramica e sviluppata per una post-produzione impeccabile, Ceramic Crown non è semplicemente un altro ibrido, ma si tratta di una resina con predominanza di ceramica. Progettato come parte essenziale della soluzione per corone SprintRay, insieme al Crown Kit (che permette di stampare fino a sei corone singole in 15 minuti) e al servizio di Cloud Design AI per corone singole, questo materiale è autorizzato dalla FDA per corone complete, corone parziali e faccette definitive.
Sono in arrivo moltissime novità che porteranno l'odontoiatria in una nuova era.

Accademia Tecnologie Avanzate nelle Scienze di Igiene Orale, primi appuntamenti del 2025

L'Accademia Tecnologie Avanzate nelle Scienze di Igiene Orale (A.T.A.S.I.O.) resta in prima linea nella divulgazione e formazione scientifica. Il 2025 è iniziato con la partecipazione a congressi ed eventi di riferimento per l'intero settore odontoiatrico.

Il 4-5 aprile ATASIO ha partecipato al congresso nazionale della Società Italiana di Odontoiatria Conservatrice (SIDOC) che ha rappresentato un'importante opportunità per sottolineare il ruolo dell'igienista dentale nel supportare e integrare i principi dell'odontoiatria conservativa. Il programma scientifico ha riguardato temi centrali della salute orale, come il microbiota orale, la personalizzazione dei trattamenti e le tecniche predittive per preservare la salute dei tessuti dentali e gengivali. E' stata discussa l'importanza nella gestione dell'estetica dentale e della differenza di genere nella percezione del colore e della forma. ATASIO ha contribuito a dotare gli igienisti dentali di competenze aggiornate per contribuire al mantenimento dei tessuti duri dentali in linea con i principi dell'odontoiatria conservativa.

Un appuntamento che vedrà ATASIO impegnata nella divulgazione scientifica è L' Expo Dental di Rimini dal 15 al 17 maggio. Per l'Accademia è ormai un appuntamento fisso, e quest'anno ci sarà una sessione dal tema: "medicina preventiva di precisione: conoscere, intercettare e documentare i segni clinici del cavo orale per il piano personalizzato: innovazione, tecnologia e attività clinica. La sessione sarà sabato 17 maggio con la partecipazione di ATASIO, AIDI, UNID, CHIRONE, SISIO e la Federazione Nazionale degli Ordini TSRM e PSTRP.

Un altro appuntamento che vedrà ATASIO impegnata nella programmazione scientifica sarà il 32° congresso del Collegio dei Docenti Universitari di discipline Odontostomatologiche, che si terrà nella città Universitaria di Sapienza Università di Roma dal 18 al 20 giugno. Il tema riguarderà i rischi e le correlazioni tra malattie sistemiche e cavo orale. ATASIO sarà impegnata nella giornata del 19 giugno con un simposio che tratterà la gestione interdisciplinare della salute nella Donna in gravidanza. Illustri relatori approfondiranno temi con un approccio multidisciplinare, trattando degli esiti avversi della gravidanza, la relazione tra gravidanza e parodontite, l'igiene orale in gravidanza e quali sono le linee guida nella promozione della salute.

Per informazioni sugli eventi potete contattare la segreteria attraverso la mail o andando sul sito **www.atasio.it**

Per info e iscrizioni:
segreterianazionale.atasio@gmail.com

PROGRAMMA SCIENTIFICO/SCIENTIFIC PROGRAM

EXPO DENTAL MEETING | 15-16-17 MAGGIO 2025 RIMINI - ITALIA

Sabato 17 maggio 2025 - Sala Volta

Medicina PREVENTIVA di PRECISIONE

Conoscere, intercettare e documentare i segni clinici del cavo orale per il piano personalizzato: innovazione, tecnologia e attività clinica

Patrocini richiesti alle Associazioni Scientifiche di categoria:
ATASIO - AIDI - UNID - CHIRONE – SISIO - Federazione Nazionale degli Ordini TSRM e PSTRP

Responsabile Scientifico:
Prof.ssa Gianna Maria Nardi

Comitato Scientifico:
Maria Teresa Agneta, Maurizio Luperini, Matteo Castaldi, Stefano Checchi, Silvia Cotellessa

Razionale Scientifico
L'evento formativo è rivolto ad igienisti dentali laureati desiderosi di acquisire e approfondire conoscenze e competenze in merito ad uno degli aspetti più rilevanti della professione ovvero il riconoscimento dei segni clinici caratterizzanti lo stato di salute del cavo orale per la corretta ed adeguata pianificazione dei piati di prevenzione individualizzati.
Innovazione e tecnologia incontrano il know-how dell'igienista dentale con la finalità di migliorare il percorso diagnostico di competenza del professionista, ottimizzare la comunicazione e relazione tra i componenti team di cura e incrementare la qualità dei servizi a supporto della salute dei nostri pazienti.
Tra teoria e pratica questo evento formativo sarà una innovativa occasione di aggiornamento!

Obiettivi dell'incontro
L'incontro sarà introdotto da un breve intervento teorico da parte del team di relatori finalizzato a presentare le macroaree tematiche di riferimento e illustrare il dettaglio delle attività pratiche e delle esperienze operative riservate e ciascun partecipante.
Le differenti attività pratiche di lavoro organizzate in training bay garantiranno un reale apprendimento circa l'impiego di risorse e tecnologie per una esperienza formativa concreta e utile.
I partecipanti potranno assistere alla dimostrazione pratica circa utilizzo tecnologie, dispositivi e materiali oggetto delle presentazioni. Le attività dimostrative verranno realizzate su campioni e simulatori ed eseguite in ciascuna sessione dai relatori e trainers.

Sabato 17 maggio 2025 - dalle 10.00 alle 13.30

Programma

ore 10.00 - **inizio lavori**

10.00-11.00 - **Sessione I**

Moderatori: *Dott.ssa Silvia Cotellessa, Dott. Matteo Castaldi*

La medicina preventiva di precisione **- *Prof.ssa Gianna Maria Nardi***
Riconoscimento dei segni clinici - Intercettazione degli indici di rischio
Innovazione e tecnologia in ambito sanitario-odontoiatrico

La diagnosi di igiene orale: codice deontologico degli igienisti dentali –
Dott.ssa I.D. Caterina Di Marco *Presidente Commissione Albo Nazionale Igienisti Dentali*

Presentazione delle 5 aree tematiche:

Medicina di genere: ci sono davvero differenze nelle procedure intercettive e in quelle cliniche? Cosa dobbiamo conoscere? **- *Dott.ssa ID Augusta Virno, Prof.ssa Gianna Maria Nardi***

Le lesioni sospette delle mucose orali: nuove tecniche di screening **- *Prof. Silvio Abati***

Cariologia, classificazione valutazione-definizione del rischio, supporto della tecnologia di foto e fluorescenza **- *Dott. ID Stefano Checchi***

Parodontologia, dalla raccolta dei dati al loro uso, rappresentazione e condivisione **- *Dott. I.D. Jacopo Lanzetti***

Il contributo della fotografia per intercettare, documentare, pianificare e comunicare al meglio **- *Dott. I.D. Giuseppe Rocca***

11.00-11.15 - ***Sessioni consecutive dimostrative: dalla teoria alla pratica***
Le attività dimostrative verranno realizzate su campioni e simulatori ed eseguite in ciascuna sessione dai relatori e trainers

Moderatori e tutor*: Dott.ssa I.D. Michela Antonioni, Dott. Maurizio Luperini, Dott.ssa I.D. Isabella Fabiani*

11.15-11.30 - *Bay I* ***Prof.Silvio Abati***
Patologia delle mucose orali. Esame clinico e strumenti di supporto, raccolta della documentazione

11.30-11.45 - Bay II **Dott.ssa Augusta Virno**, **Prof.ssa Gianna Maria Nardi**
Le differenze di genere prese in esame attraverso esempi e casi clinici, quando e come conoscenza le specificità ci supporta nella gestione della persona assistita

11.45-12.00 - Bay III **Dott.ID Stefano Checchi**
Tessuti minerali, loro osservazione e ispezione con telecamere intarlai e sistemi DIFOTI; cardiologia, dati, tecnologia a supporto e software gestione dei dati

12.00-12.15 - Bay III **Dott. Jacopo Lanzetti**
Condizioni parodontali, loro valutazione e gestione avanzata dei dati: dalla cartella parodontale ai software dinamici

12.15-12.30 - Bay IV Dott. I.D. **Giuseppe Rocca**
la documentazione fotografica delle condizioni dal cavo orale: dall'osservare al condividere, quali mezzi tecnologici impiegare con successo

ore 12.30-13.00 - **discussione & wrap-up**

13.00-13.30 - - *Prof. Gianna Maria Nardi*
Salute orale prevenzione e innovazione tecnologica
• Dalla teoria alla pratica: quali gli scenari futuri?

13.00-13.30 Conclusioni

ore 13:30 termine evento formativo

3 crediti ECM

PER ISCRIZIONI: www.expodental.it / VISITARE / PRE-REGISTRAZIONE

Universo Donna:
Percorso evolutivo tra salute e tecnologie

Dott.ssa Giulia Fermanelli - *Dott.ssa in Igiene Dentale, socia ordinaria Atasio*

Il VII Congresso Nazionale ATASIO si è tenuto il 7 e 8 febbraio a Roma nel Dipartimento di Scienze Odontostomatologiche e Maxillo-facciali dell'Università Sapienza diretto dal Professor Umberto Romeo.

L'evento ha affrontato argomenti chiave relativi alla salute orale della donna e ha proposto strategie, pratiche cliniche e protocolli dedicati.
Tutti i relatori intervenuti hanno messo l'accento sulla maggiore vulnerabilità della donna rispetto all'uomo: la donna nell'arco della sua intera vita, dall'età puberale alla menopausa, o durante la gravidanza, subisce gli effetti delle fluttuazioni ormonali, con ripercussioni importanti anche sulla sua salute sistemica.
Esistono delle vere e proprie differenze biologiche legate al genere che condizionano l'approccio clinico e impongono l'attenzione all'anamnesi e la scelta di tecnologie e trattamenti personalizzati. Con l'incontro e l'integrazione tra ricerca e pratica clinica è possibile minimizzare gli effetti negativi che predispongono in misura maggiore la donna ad alcune patologie orali e a condizioni disagevoli che in alcuni casi possono condizionare anche le relazioni sociali e interpersonali.
Gli studi scientifici sottolineano l'esigenza di una visione multidisciplinare e che la strada più opportuna è quella della prevenzione.
Ad esempio la xerostomia che può manifestarsi nella menopausa o durante l'assunzione di farmaci, comporta dei cambiamenti nella composizione del microbiota orale. Tali cambiamenti possono avere come conseguenza l'alitosi, l'insorgenza o il peggioramento delle patologie gengivali, una maggiore predisposizione al processo carioso con ripercussioni sulla masticazione e sull'estetica del sorriso.

La prevenzione svolge un ruolo importante perché consente l'intercettazione precoce delle lesioni ed evita il peggioramento delle stesse.
L'ascolto e la concordance tra professionista e paziente possono essere il punto di partenza per un trattamento di successo.
È indispensabile una comunicazione persuasiva che induca la donna alla consapevolezza dell'importanza della prevenzione, dell'igiene domiciliare e dei controlli periodici.
Grazie alla ricerca abbiamo oggi a disposizione tecnologie sempre più efficaci, strumenti e principi attivi che rappresentano un valido supporto alla pratica clinica, come per esempio i probiotici e la lattoferrina, molto efficaci nel mantenimento di uno stato di eubiosi all'interno del cavo orale.
La pratica clinica e le evidenze scientifiche dimostrano che sono le donne a desiderare un sorriso gradevole e dimostrano una maggiore disponibilità nei confronti delle visite odontoiatriche e dei richiami periodici. Questo aspetto deve diventare il punto di forza sul quale porre la nostra attenzione: ascoltare le loro esigenze estetiche per renderle più consapevoli dell'importanza dell'igiene orale domiciliare.
Questo convegno ha fornito una quadro esaustivo e ha rappresentato una importante occasione di aggiornamento.
Ora siamo ancora più certi che un universo complesso come quello dell'organismo femminile rende necessario un approccio multidisciplinare, affinché vengano presi in considerazione tutti gli aspetti.
In questo contesto la figura professionale dell'igienista dentale ricopre un ruolo importante. La pratica clinica dei protocolli operativi di prevenzione deve essere costantemente supportata dalla formazione e dall'aggiornamento.
Un sentito ringraziamento alla professoressa Gianna Maria Nardi, Presidente dell'Atasio, per aver reso possibile questo importante evento.

18th International Meeting Accademia "Il Chirone"
La salute orale e l'invecchiamento della popolazione: sfide e soluzioni

La salute dei denti è fondamentale in tutte le fasi della vita. Tuttavia, le persone anziane sono spesso più consapevoli dell'importanza della salute orale in quanto sono più vulnerabili dal punto di vista medico in generale.
Da più fonti è possibile dedurre che gli anziani soffrono di una incidenza aumentata di problemi dentali. In ragione dei costanti progressi della medicina, un numero crescente di persone può raggiungere un'età avanzata. Per quanto questo rappresenti un evidente successo della medicina moderna, non c'è dubbio che la salute oro-dentale nella popolazione anziana è, e sempre più sarà, un problema serio da considerare da parte di pazienti, governi e professionisti del settore dentale.
Ecco dunque che una delle sfide che il settore odontoiatrico si troverà ad affrontare nel prossimo futuro è rappresentata dai problemi dentali correlati all'invecchiamento.
Ancora una volta l'Accademia "Il Chirone" intende affrontare i problemi emergenti con un approccio che coinvolga tutti gli operatori della salute che operano in campo odontoiatrico, e non solo, al fine di contribuire a creare una visione sinergica e innovativa dei vari problemi che investono l'odontostomatologia e la prevenzione odontostomatologica.
Questi sono il significato e gli obbiettivi del nostro prossimo Congresso 2025 nel quale esploreremo i problemi orali che le persone anziane devono affrontare e discuteremo le sfide e le possibili soluzioni non solo cliniche, ma anche socio-economiche. Non dobbiamo e non vogliamo dimenticare, infatti, che le persone anziane con scarsa salute dentale sono spesso quelle che si trovano in svantaggio economico o fanno parte di minoranze etniche, che a loro volta rappresentano un problema emergente.
Da sempre ci piace essere avanguardia nell'affrontare i problemi della salute orale e con il tradizionale … arrivederci a Roma, vi aspettiamo numerosi e partecipi.

SCAN ME

Il management di prevenzione nella persona assistita anziana: *livelli di attenzione*

Prof.ssa Gianna Maria Nardi
Professore Associato Sapienza Università di Roma

L'attenzione ai protocolli operativi di igiene orale dedicati alla popolazione anziana deve prevedere la scelta di percorsi di prevenzione che permettano di facilitare la capacità di adattamento e di autogestione di fronte alle sfide sociali, fisiche ed emotive di questa fascia d'età. L'aggiornamento dei protocolli terapeutici di prevenzione è un dovere morale, e deve prevedere efficienza degli operatori basata sullo studio delle evidenze scientifiche, sulla pratica clinica dell'operatore e sulle innovazioni tecnologiche che rispondano a criteri di sicurezza, efficacia, ergonomia ed ecosostenibilità. Queste

Air polishing Combi touch (MECTRON)

modalità di approccio assicurano di portare a compimento l'effetto voluto: il controllo della salute del cavo orale. Nel paziente anziano il rischio di sviluppare problematiche del cavo orale aumenta a causa delle modifiche fisiologiche dei tessuti, l'assunzione di farmaci e la presenza di condizioni di salute che modificano l'equilibrio sistemico. Altro aspetto molto significativo per gli operatori sanitari odontoiatrici è dato dalla consapevolezza di migliorare significativamente la qualità della vita in riferimento al valore che può avere un bel sorriso nella vita di relazione. Stili di vita di igiene orale scorretti e il consumo di zuccheri aumenta il rischio di favorire il processo carioso mentre Il pH salivare basso del cavo orale determina erosioni dentali e la riduzione dello spessore dei tessuti duri. L'utilizzo di dentifrici remineralizzanti e la riduzione del consumo di alimenti acidi rappresentano strategie utili per contrastare queste problematiche. Altra condizione a rischio è il bruxismo, che crea fenomeni di usura sulle superfici dentali. Ad inficiare la bellezza del sorriso è la presenza di recessioni gengivali con l'esposizione delle superfici radicolari e le frequenti carie radicolari. La dentina radicolare è meno resistente dello smalto, rendendo queste zone particolarmente vulnerabili.

Le strategie di intervento nel management della salute del cavo orale dell'anziano devono partire da un **approccio motivazionale di concordance sulle terapie preventive**, che devono essere **trasferite e metabolizzate** dalla persona assistita quale vera e propria "**terapia domiciliare**" Il controllo del biofilm batterico, meccanico e chimico,

deve prevedere l'utilizzo di tecnologie che permettano alla persona anziana di mantenere in maniera agevole, i tessuti duri e molli decontaminati e in salute, scelti in base alle condizioni anatomiche e cliniche presenti. Per il controllo chimico del biofilm batterico, tra molecole disponibili, oltre all'esigenza clinica va considerata la percezione sensoriale degli eccipienti per fidelizzare l'utilizzatore all'uso, che in alcuni casi deve essere quotidiano. L'ozonoterapia domiciliare con olio di oliva ozonizzato Ialozon blu (GEMAVIP) grazie all'azione battericida, fungicida, antivirale e cicatrizzante ha un uso quotidiano, non crea discromie, non è alcolico e quindi non è pericoloso nel caso siano presenti lesioni orali come leucoplachie o eritroplachie. Frequentemente si riscontra la presenza di afte e cheiliti angolari, disturbi frequenti nella popolazione anziana, spesso legati a deficit nutrizionali, stress o irritazioni meccaniche. Il gel all'olio di oliva ozonizzato Ialozon gel (GEMAVIP) oltre ad accelerare il processo di guarigione riesce a lenire le piccole ulcere dolorose all'interno del cavo orale, e le lesioni agli angoli delle labbra della cheilite angolare, spesso accompagnate da secchezza e fissurazioni.

Intercettare precocemente le lesioni che possono essere la manifestazione di patologie sistemiche e/o intercettare lesioni potenzialmente maligne è un dovere etico degli operatori sanitari. La neoplasia può presentarsi come una zona ulcerata, come un nodulo, come una massa più o meno dura nell'ambito dei tessuti molli oppure come una escrescenza. Purtroppo c'è la tendenza ad attribuire a qualsiasi lesione presente nel cavo orale la diagnosi di "infiammazione", che sottintende la reversibilità a seguito di terapia eziologica. Inoltre vengono sottovalutate le lesioni asintomatiche.

L'evidenza scientifica ha sottolineato che l'auto fluorescenza, proprietà fisica di alcune molecole presenti all'interno delle cellule dei tessuti molli, assorbe la luce UV ed emette una lunghezza d'onda maggiore. La tecnologia degli occhiali Goccles® (Pierrel) permette ai professionisti , l'attivazione della auto fluorescenza, per mezzo di una luce simile a quella emessa da una lampada fotopolimerizzante. La mucosa orale, in condizioni normali appare verde. Le zone che presentano mucosa alterata o potenzialmente alterata appariranno ipofluorescenti. Intercettata la mucosa alterata, l'igienista dentale richiederà la diagnosi all'odontoiatra/patologo orale, e ricevuta diagnosi e indicazioni, procederà ad elaborare protocolli di igiene orale personalizzati secondo la diagnosi e le indicazioni ricevute e in base agli indici di rischio e criticità tissutali, anatomiche e di manualità della persona assistita, monitorando lo stesso con follow-up di igiene orale frequenti.

Protocolli Operativi: punto di forza o debolezza? Il ruolo degli ASO

www.assistenteidea.it
info@assistenteidea.it
Whatsapp: 3516967919

Valentina Lestingi
Consigliere IDEA - Referente Regione Sicilia

Secondo l'**OMS** Organizzazione Mondiale della Sanità, per **qualità** si intende: *"dare a ciascun paziente l'insieme degli atti diagnostici, terapeutici, assistenziali che gli assicureranno in termini di salute il risultato migliore"*.

Gli **ASO** in qualità di **operatori di interesse sanitario**, come richiesto dal DPCM del 9 marzo 2022 (ex 9 Febbraio 2018), quotidianamente operano in prima linea affiancando gli Odontoiatri e le altre figure del Team, al fine di raggiungere il massimo livello di qualità, districandosi tra l'area di assistenza clinica, gestionale e relazionale dello Studio Odontoiatrico.

Ma come si raggiunge la qualità? Come si misura e si implementa nel tempo?

Alla fine della lettura, ognuno elaborerà la propria risposta, che sarà il prodotto di un'analisi multifattoriale.

Nel **processo di lavoro** dell'ASO, vengono elencate le **Competenze**. Ogni competenza è divisa in **Attività** specifiche che sono il risultato di **Abilità minime e Conoscenze**. Queste a sua volta andranno a generare una **Performance Individuale** che all'interno dell'attività di studio dovrà essere supportata e veicolata da protocolli clinici e procedure.

Linee guida, protocolli e procedure, guidano gli operatori, per mezzo di riferimenti normativi, raccomandazioni cliniche, **descrivono il "cosa"** viene fatto e **sono in grado di ridurre il rischio**, in particolar modo nelle attività ad elevata complessità. Perché non importa quanto siamo esperti in un settore: l'errore può essere commesso anche dal più "bravo", dal più esperto. Ricordiamo che l'errore è spesso una combinazione di eventi sfavorevoli, di operazioni dimenticate o di più operazioni svolte contemporaneamente, di distrazioni o falle del sistema.

I protocolli e le procedure fungono da **memoria organizzativa e professionale**, fissando sotto forma scritta le pratiche efficaci, costituendo un **modello di riferimento** delle attività collettive.
Sono alla base del sistema, il loro obiettivo è quello di:

- **standardizzare e presidiare l'elevata variabilità dei comportamenti e delle pratiche cliniche**, frutto di percorsi formativi, esperienze e contesti lavorativi differenti degli operatori;
- assicurare ai pazienti interventi sulle più recenti evidenze scientifiche;
- favorire l'inserimento del nuovo personale;
- documentare la responsabilità;
- tutelare il personale e i pazienti;
- ridurre l'errore;

Lo **standard** esprime un **comportamento atteso ritenuto ottimale** e pertanto viene preso come **punto di riferimento all'interno dell'organizzazione**. Definisce le caratteristiche di **appropriatezza di una determinata prestazione o processo** rispetto al contesto nel quale si inserisce.
Tuttavia, all'interno di un sistema, non è sempre possibile definire con precisione uno standard di riferimento, specialmente per quei processi che oltre alla **natura tecnica**, hanno **esigenze di personalizzazione**.

Perché **standardizzare** non significa ridurre le azioni quotidiane a routine, quanto **assicurare ai pazienti un livello qualitativo omogeneo ed appropriato delle prestazioni erogate**.

La vera **sfida** è proprio questa!

L'**innalzamento del livello della performance individuale**, ovvero **personalizzare** ed adattare le scelte, in base alle esigenze e ai bisogni specifici che si manifestano.

Standardizzazione e **personalizzazione**, non sono dei principi contrapposti ma al contrario possono essere conciliati e camminare parallelamente, se da una parte il servizio erogato garantisce il livello qualitativo predefinito dallo standard, dall'altra viene erogato in base alle esigenze del singolo soggetto, riflettendo e rispondendo alla sua unicità.

Solo così i **protocolli** potranno diventare dei **validi strumenti**, dall'alto valore aggiunto, tramite la loro **piena conoscenza e l'uso appropriato**. Diversamente fungeranno da barriere e non quelle che portano a ridurre il margine "dell'errore" ben descritto nel *Swiss Cheese Model di James Reason*, ma quelle mentali, quelle dell'azione, quelle demotivanti, quelle che bloccano il pensiero logico che mira alle soluzioni e al progredimento.

Fondamentale poi sarà, **il controllo e il monitoraggio**, di questo processo virtuoso che mira alla **qualità interna ed esterna**, per mezzo della **misurazione** dei risultati raggiunti, tramite i **KPI** - *Key Performance Indicator Sanitari*.
Gli indicatori di riferimento sono valori stabiliti precedentemente, variabili, ad alto contenuto informativo, che consentono una valutazione sintetica di fenomeni semplici e complessi, forniscono gli elementi necessari ad orientare le decisioni ed eventuali cambiamenti.

Citando Galileo Galilei *"Misura ciò che è misurabile. Ciò che non è misurabile rendilo tale"*.

Oggi gli ASO, grazie alla Formazione specifica e l'Aggiornamento continuo, giocano un Ruolo determinante e imprescindibile, al fine di implementare e raggiungere dei livelli qualitativi d'eccellenza.

In questo percorso, determinante anche **IDEA, Italian Dental Assistant**, che quotidianamente come Associazione, ascolta e supporta la Categoria, per mezzo dell'erogazione di una formazione specifica, anche grazie all'istituzione dell'**Accademia della Formazione**, ha deciso di mirare ancor di più alla qualità, per mezzo di due fattori chiave: la *Qualità del Servizio e l'Umanizzazione delle Relazioni*.

IDEA, sempre al passo con la divulgazione e gli approfondimenti delle normative e delle buone pratiche, segue i cambiamenti del comparto odontoiatrico, sia all'interno che all'esterno dei confini Nazionali ma soprattutto supportando il Benessere degli ASO.

Formazione: due approcci, due risultati

Prosegue dalla prima pagina

Certo, questo tipo di formazione può essere utile per ampliare le conoscenze su un argomento specifico, comprendere concetti e teorie, sviluppare la capacità di analizzare e comprendere informazioni. Tuttavia, questo approccio ha anche alcuni limiti: gli allievi possono non essere in grado di applicare le conoscenze apprese nella pratica; la formazione può risultare noiosa o poco interattiva; al termine del percorso formativo i corsisti non sono in grado di sviluppare le competenze necessarie per svolgere le procedure apprese.

Al contrario, IDEA si concentra sulle esigenze dell'apprendimento delle competenze necessarie per svolgere le procedure correttamente e compiutamente. In questo caso il formatore non si limita a trasmettere informazioni, ma aiuta gli allievi ad apprendere le abilità necessarie che, applicate nella pratica insieme alle conoscenze, permettono di sviluppare le competenze per portare a termine correttamente e compiutamente le procedure affidate, per risolvere i problemi e per prendere decisioni

In conclusione, la formazione frontale unidirezionale e verbale può essere utile per ampliare le conoscenze, ma rivela i suoi limiti invalicabili quando si tratta di sviluppare le competenze necessarie per svolgere le procedure. I relatori si concentreranno su quanto consentirà l'apprendimento delle competenze necessarie per svolgere le procedure correttamente e compiutamente.

L'ASO dal Riunito alla Sala di Sterilizzazione: Analisi della Conformità Comportamentale nell'Implementazione delle Procedure questo è il corso che propone IDEA!

Due ore di formazione in cui ti verranno forniti gli strumenti per lavorare meglio, in sicurezza e con maggiore consapevolezza.

Nell'ambiente dinamico e altamente regolamentato dello studio odontoiatrico, il rispetto delle procedure operative non è solo una questione di conformità, ma un pilastro fondamentale della sicurezza, dell'efficienza e della qualità del servizio. Ed è proprio su questi temi che si concentra il workshop **"L'ASO dal Riunito alla Sala di Sterilizzazione: analisi della conformità comportamentale nell'implementazione delle procedure"**, un incontro formativo di 2 ore valido ai fini dell'aggiornamento obbligatorio annuale per Assistenti di Studio Odontoiatrico (ASO).

Un approccio concreto e innovativo

Il workshop si pone un obiettivo ambizioso quanto necessario: **fornire agli ASO strumenti pratici per applicare correttamente le procedure, adattandole al contesto reale dello studio in cui operano quotidianamente**. Una competenza essenziale per chi vuole crescere professionalmente e diventare un punto di riferimento nella propria squadra.

Guidati dall'esperienza di **Rossella Abbondanza** – ASO, Presidente IDEA e Coordinatrice di We Care, Accademia Formazione e Comunicazione – e dal contributo specialistico del **Dott. Donato Salfi**, Psicologo, Psicoterapeuta e Analista del Comportamento, i partecipanti saranno accompagnati in un percorso formativo coinvolgente e trasformativo.

Cosa apprenderai durante il workshop?

- ***Prima parte: i fondamenti dell'analisi comportamentale***

Capirai come migliorare il rispetto delle procedure nello studio. Scoprirai come osservare, interpretare e correggere i comportamenti in modo efficace, sviluppando maggiore consapevolezza sul tuo ruolo e sulle dinamiche operative quotidiane.

- ***Seconda parte: gestione delle criticità e adattamento delle procedure***

Affronterai le criticità reali che, fino a oggi, hai risolto spesso "a intuito", senza linee guida precise. Imparerai a riconoscere gli errori più comuni, a comprendere le cause che li generano e a trovare soluzioni efficaci, costruite su misura per il tuo ambiente di lavoro.

Un focus particolare sarà dedicato al passaggio **dal riunito alla sala di sterilizzazione**, con un'analisi approfondita dei comportamenti corretti da adottare, delle responsabilità operative e delle modalità per garantire un flusso di lavoro conforme, sicuro e tracciabile.

Perché partecipare?

- Per migliorare la tua sicurezza e quella dei tuoi colleghi
- Per lavorare in modo più sereno, organizzato ed efficace
- Per acquisire strumenti pratici e immediatamente applicabili
- Per crescere professionalmente e valorizzare il tuo ruolo
- Per ricevere 2 ore di aggiornamento riconosciuto ai fini dell'obbligo formativo annuale

Come iscriversi?

Clicca sul link:

https://shorturl.at/cfMc0

La partecipazione è gratuita!

Ti aspettiamo sabato 17/05/2025 dalle ore 14:00 fino alle 16:00 presso Sala Leonardo nel padiglione C2.

Investi su te stesso. Iscriviti al workshop e trasforma l'esperienza in studio in un percorso di crescita continua.

Perfect White Smile Professional

Arcangela Colavito
Igienista dentale dal 1996 ad oggi

www.dentalmoro.it

Gel sbiancante professionale, domiciliare con CARBAMIDE PEROXIDE 16%

Il gel viene applicato nella mascherina, una piccola quantità per ogni singolo dente e posizionata sull'arcata dentale.

Lasciare in posa per 5 ore notturne e al mattino rimuovere la mascherina.

Il paziente può lavare i denti e fare colazione.

È molto semplice e facile da utilizzare per il paziente.

Nella mia esperienza professionale mi ha dato e mi da grande soddisfazione! Il paziente è felice già dalla seconda applicazione perché vede già il risultato e non ha sensibilità cosa molto gradita, e da stimolo al paziente nel proseguire il trattamento. La confezione è da 30ml abbastanza per garantire un risultato eccellente.

Da vendere solo agli Odontoiatri. Il primo utilizzo deve essere eseguito da parte di dentista e igienista quali definiti dalla direttiva 2005/36/CE del Parlamento europeo e del Consiglio, o sotto la loro diretta supervisione se è garantito un livello di sicurezza equivalente. Successivamente da fornire al consumatore per completare il ciclo di utilizzo.

Da non utilizzare su una persona di età inferiore ai 18 anni.

PERFECT WHITE SMILE PROFESSIONAL
CARBAMIDE PEROXIDE 16%

Principi attivi	Funzione
UREA PEROXIDE	SBIANCANTE
IDROSSIAPATITE	RIMINERALIZZANTE
NITRATO DI POTASSIO	DESENSIBILIZZANTE
XILITOLO	PROTETTIVA

101ª Sessione Annuale

GREATER NY DENTAL MEETING 2025

NEW YORK COUNTY & SECOND DISTRICT DENTAL SOCIETIES

Greater New York Dental Meeting™

I ♥ GNYDM

DATE CONGRESSO: 28 NOV. - 3 DEC.

DATE ESPOSIZIONE: 30 NOV. - 3 DEC.

NESSUN COSTO DI ISCRIZIONE

Il più importante Meeting / Fiera / Congresso Dentale Negli Stati Uniti

Presso il Jacob K. Javits Convention Center, New York City

10 Specialty Programs For Everyone

WORLD IMPLANT EXPO — Innovation Starts Here

GLOBAL ORTHODONTIC CONFERENCE NY DENTAL MEETING

PEDIATRIC DENTISTRY SUMMIT GNYDM

Sleep Apnea Symposium

3D Printing & Digital Dentistry Conference

Public Health Conference

Oral Cancer Symposium

Special Care Dentistry Forum

WOMEN DENTISTS Leadership Conference GNYDM

GNYDM Lab Symposium

Follow Us

www.gnydm.com

Scopri tutto sul mondo AIOLA!

Maurizio Maggioni
Presidente AIOLA

L'intero Direttivo desidera invitarvi a scoprire tutte le attività organizzate per il 2025 per un anno ricco di alta formazione e momenti di incontro.
Cogliamo l'occasione per ricordarvi di rinnovare la quota associativa per il 2025 e, nel caso non siate ancora soci, vi invitiamo a collegarvi al nostri sito **www.aiola.org**.

Essere SOCI AIOLA significa entrare a far parte di una realtà dinamica in continuo progresso ed usufruire di numerosi vantaggi:

- Inserimento nel database dei Soci AIOLA sul portale www.aiola.org, accessibile e visibile al pubblico ed a tutti coloro che cercano un riferimento per cure laser assistite;
- Possibilità di agganciare al database, a condizioni estremamente favorevoli, una pagina web con foto e testi che descrivono la Tua attività ed i servizi offerti;
- Ricevimento della rivista Infomedix con possibilità di iscriversi ai Corsi FAD alle stesse condizioni degli abbonati;
- Ricezione della rivista Dental Tribune e degli speciali sul laser;
- Partecipazione gratuita e o a tariffa ridotta alle manifestazioni organizzate da AIOLA;
- Partecipazione gratuita al calendario di webinar AIOLA del lunedì sera due volte al mese: aggiornamento e conoscenza tecnico scientifica;
- Spazio a disposizione sul portale di AIOLA per la pubblicazione di case reports, recensioni, articoli;
- Possibilità di usufruire di tutti i contenuti del sito internet AIOLA, consultazione case report, recensioni, articoli riguardanti il mondo del laser; nonchè ricezione di una newsletter per restare in continuo aggiornamento sul mondo dei laser;
- Rapporti preferenziali con l'Università di San Paolo del Brasile con possibilità di partecipazione ai corsi da loro organizzati e scambi di letteratura scientifica;
- Partecipazione all'iniziativa "Aiola incontra le aziende", un'occasione per visitare le aziende Biolase, Ridент, Fotona Italia e DoctorSmile e partecipare ai corsi da loro organizzati.

Non perderti tutti i nostri "webinar del lunedì"!

Ecco in anteprima il calendario di aprile e i relatori che interverranno nei prossimi mesi:

14 aprile
POLI RICCARDO

28 aprile
CONDOMITI FRANCESCO
e PASQUALE CLAUDIO

E a seguire:
Patrassi Dino, Riversa Roberto, Giovannini Barbara, Arlotta Massimiliano, Sichel Turco Fabio, Grecolini Elena, Nocentini Pierantonio, Candaliano Ciro.

I prossimi appuntamenti AIOLA

PRESENZA ALL'UNIVERSITÀ DI BARI

Saremo presenti ai corsi didattici diretti dal Prof. Capodiferro e tenuti durante tutto il 2025 all'Università di Bari.

PRESENZA A EXPODENTAL MEETING

(15-17 Maggio 2025, Rimini)
In occasione di Expodental Meeting saremo presenti all'evento, realizzato in collaborazione con le associazioni consorelle, dal titolo: "Il mondo del laser ai tempi dell'intelligenza artificiale", si terrà venerdì 16 maggio in orario 14.00-17.30 e sarà un momento di approfondimento sui laser di ultima generazione, nel quale verranno approfondite funzionalità, ultime novità e applicazioni con l'intelligenza artificiale.

CORSO FULL-IMMERSION BRASILE – ITALIA

(9-13 Giugno 2025)
Con la collaborazione tra LELO ed AIOLA e SILO e con appoggio della Facoltà di Odontoiatria della USP e della Fondazione per lo Sviluppo Scientifico e Tecnologico in odontoiatria – FUNDECTO, a preso vita il Corso internazionale di laser in odontoiatria dell'intercambio BRASILE – ITALIA, a Sao Paulo.
Sarà una settimana di full-immersion per lezioni e discussione delle ricerche realizzate nell'area Laser, tanto quanto un grande momento di realizzazioni cliniche.

Expodental Meeting 2025
Programma giornata **SILO AIOLA ANTHEC**
Laser e Emocomponenti: Innovazioni tecnologiche in odontoiatria
Responsabile Scientifico: A. Del Vecchio
Coordinamento Scientifico: S. Benedicenti, P. Vescovi, S. Capodiferro
Venerdì 16 maggio ore 14 - 17

14.00 – 14.15 Registrazione dei partecipanti
I sessione 14.15 – 16.00 Presidenti di seduta C. Mortellaro, G.M. Gaeta, M. Maggioni, M. Giacomello
14.15 – 14.30 Saluti e presentazione della giornata
14.30 – 15.00 Fotoablazione e Fotobiomodulazione nelle ipercheratosi orali (M. Porrini)
15.00 – 15.30 Versatilità del laser a diodo nella daily practice, tips and tricks (L. La Terra)
15.30 – 15.55 Guarire meglio e più rapidamente con i concentrati piastrinici (M. Giacomello)
15.55 – 16.00 Discussione sui temi della I sessione

II sessione 16.00 – 17.00 Presidenti di seduta F. Spadari, S. Benedicenti, S. Capodiferro,
16.00 – 16.25 Fattori di crescita e Fotobiomodulazione laser nei pazienti post-oncologici (G.L. Caccianiga)
16.25 – 16.40 Fotobiomodulazione e rigenerazione del tessuto nervoso: studi clinici e prospettive future (F. Pulicari)
16.40 – 16.55 L'estetica del viso laser assistita (F. Buoncristiani)
16.55 – 17.00 Discussione sui temi della II sessione
17.00 – 17.30 Conclusioni e questionario ECM

Gestione non chirurgica mediante Laser NEODIMIO:YAG di aumento di volume gengivale farmaco-indotto

Caso clinico

D'Albis Giuseppe, Forte Marta, Montaruli Anna, Artin Alexandra, Fioriello Maria Chiara, Limongelli Luisa, Capodiferro Saverio
Dipartimento di Medicina Interdisciplinare, Università degli Studi di Bari "Aldo Moro".

L'aumento di volume gengivale legato a iperplasia e/o ipertrofia può determinare copertura dentaria e alterazioni estetico-funzionali. Nei casi farmaco-indotti da calcio-antagonisti, il fenomeno è dovuto a uno squilibrio tra ridotta attività catabolica e aumentata attività anabolica dei fibroblasti gengivali, con accumulo di collagene e matrice extracellulare. Questa condizione ostacola l'igiene orale, favorisce la disbiosi e la proliferazione di batteri patogeni, promuovendo infiammazione cronica e rischio parodontale. [1–3] Tra le strategie terapeutiche innovative proposte, il laser rappresenta un valido supporto alla terapia parodontale non chirurgica. Grazie alle sue proprietà antibatteriche, biostimolanti e decontaminanti, i lasers (e.g. Nd:YAG, Er:YAG, diodo, CO_2) possono aiutare a migliorare i parametri clinici e favorire la rigenerazione tissutale, risultando efficace nei casi con gengiva iperplastica e tessuti fibrotici, non ultimo aumentando anche l'accettabilità del trattamento da parte dei pazienti. [4] Presentiamo un caso clinico di aumento di volume da amlodipina, con particolare attenzione ai benefici del trattamento laser mediante neodimio:YAG nei vari stadi terapeutici.

Caso Clinico

Il paziente, in terapia antipertensiva con amlodipina, si è presentato presso la UOC di Odontoiatria del Policlinico di Bari – Università degli Studi di Bari "Aldo Moro" perché affetto da un progressivo aumento di volume gengivale. Riferisce dolorabilità durante la masticazione e una persistente sintomatologia irritativa. All'esame obiettivo intraorale si evidenziava un marcato aumento di volume gengivale diffuso, coinvolgente entrambe le arcate dentarie in corrispondenza degli elementi residui, con copertura parziale delle corone. Il quadro clinico era ulteriormente caratterizzato dalla presenza di segni di infiammazione locale, tra cui edema delle mucose gengivali e sanguinamento al sondaggio e spontaneo. (Fig. 1,2)

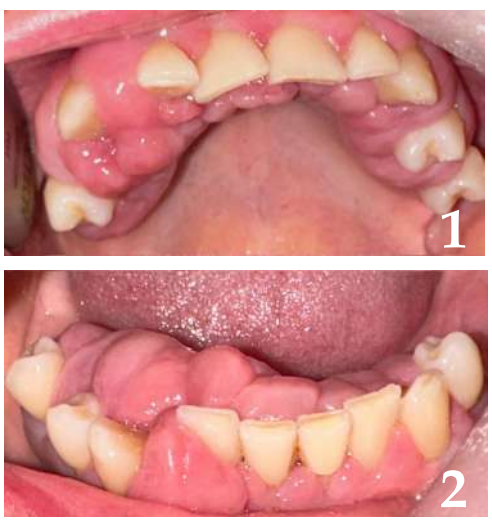


Fig. 1,2: Situazione iniziale dell'aumento di volume gengivale farmaco-correlato.

È stata eseguita una Rx Opt dalla quale si evidenziano segni di atrofia ossea e difetti verticali (Fig. 3)

Fig. 3: Rx OPT Iniziale

Dopo valutazione cardiologica, la terapia con amlodipina (Coverlam, 10 mg) è stata sostituita con olmesartan medoxomil/idroclorotiazide (Olprezide, 20 mg/12,5 mg).
Contestualmente è stata avviata la terapia parodontale non chirurgica, con decontaminazione sonica e trattamento laser-assistito Nd:YAG, (Fotona, Fidelis Plus II), per ridurre la carica batterica e migliorare la risposta tissutale.

Sono state effettuate due sedute a 15 giorni di distanza (quadranti I-III e II-IV), seguendo il protocollo LANAP [5], che ha incluso:

- Inserimento della fibra Nd:YAG (300–400 μm) nel solco parodontale, parallelamente alla superficie radicolare, in direzione coronale-apicale per la rimozione dell'epitelio interno della tasca (laser troughing) con 4 W e impulsi di 100 ms.
- Rimozione del tartaro mediante strumentazione sonica.
- Seconda applicazione laser dalla base della tasca verso coronalmente, con parametri 3,6–4,0 W (180–200 mJ/impulso, 20 Hz, 650 μs); ogni dente ha ricevuto 200–300 J. (Fig. 4)
- Stabilizzazione della mucosa aderente mediante compressione con garza sterile.

Fig. 4: Foto intraoperatoria dell'utilizzo del Nd:YAG (Fotona, Fidelis Plus II)

Al paziente sono state fornite istruzioni post-operatorie, raccomandazioni per l'igiene orale domiciliare e prescritti risciacqui con clorexidina allo 0,20%.
Il decorso post-operatorio è stato privo di complicanze: il paziente non ha riferito alcuna necessità di terapia analgesica. Il controllo a 30 giorni evidenzia un'evidente regressione dell'infiammazione gengivale e un miglioramento dell'aspetto clinico dei tessuti molli. (Fig. 5)

Fig. 5: Controllo a 30 giorni

Il protocollo terapeutico è stato ripetuto due volte, con cadenza trimestrale.
Al follow up a 6 mesi, il paziente ha mostrato risultati clinici positivi e stabili, con un evidente miglioramento dello stato parodontale. In particolare, è stato riferita l'assenza di sanguinamento gengivale durante lo spazzolamento e la scomparsa della sintomatologia algica durante la masticazione.
All'esame obiettivo, la gengiva si presentava con aspetto normotrofico, colorazione rosaceo-pallida e consistenza tonica, indicativi di un'efficace risoluzione dello stato infiammatorio e di una buona risposta tissutale al trattamento laser assistito. (Fig. 6,7)

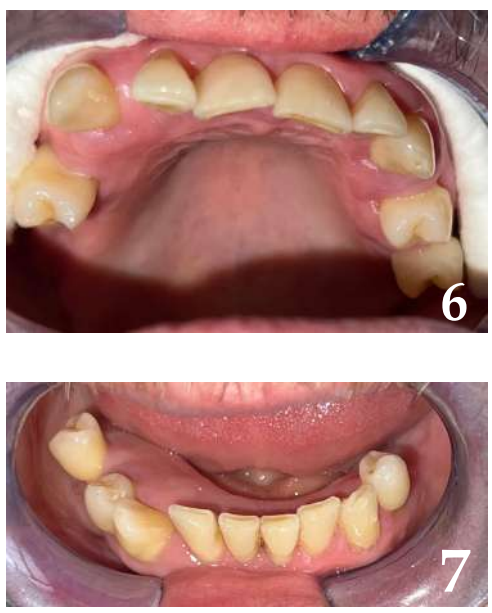


Fig. 6,7: Follow-up 6 mesi

L'integrazione del laser Nd:YAG nella terapia parodontale non chirurgica offre vantaggi clinici e biologici grazie alle sue proprietà selettive e fototermiche. [6] È efficace nella decontaminazione delle tasche parodontali, anche contro batteri intracellulari resistenti alla sola terapia meccanica. [7,8]
Se usato correttamente, consente in casi come quelle qui riportato, la vaporizzazione dell'epitelio infetto senza danno ai tessuti sani e riduce marcatori infiammatori come IL-1β e MMP-8, migliorando la guarigione tissutale. [9,10]
L'associazione del laser Nd:YAG alla terapia parodontale non chirurgica si è rivelata una strategia terapeutica efficace e minimamente invasiva per il trattamento dell'iperplasia gengivale farmaco-indotta. In questo caso, ha consentito di ottenere risultati clinicamente soddisfacenti senza ricorrere a chirurgia tradizionale a lembo sicuramente molto più invasiva.

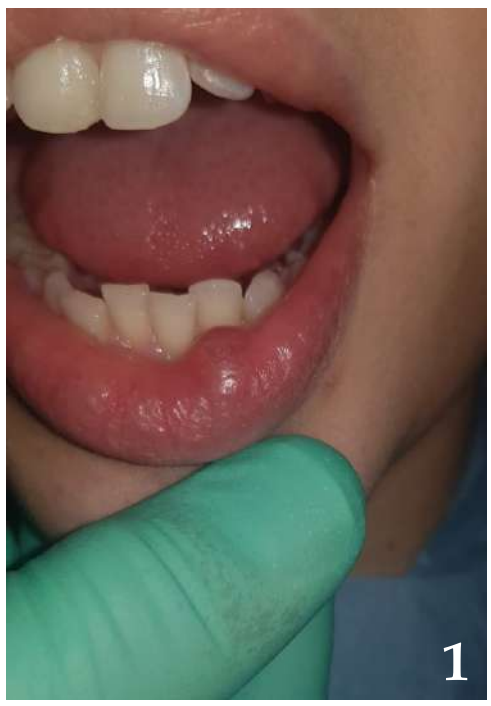
BIBLIOGRAFIA
1. Speroni S, Giuffrè M, Tura T, Al Jawaheri QAS, Antonelli L, Coccoluto L, Bortune G, Sarnelli F, Abati S. Calcium Antagonist-Induced Gingival Overgrowth: A Case Report and Literature Review. Diagnostics (Basel). 2025 Jan 30;15(3):320. doi: 10.3390/diagnostics15030320. PMID: 39941250; PMCID: PMC11816428.
2.Papadopoulou, E.; Kouri, M.; Andreou, A.; Diamanti, S.; Georgaki, M.; Katoumas, K.; Damaskos, S.; Vardas, E.; Piperi, E.; Nikitakis, N.G. Challenges in Differential Diagnosis of Diffuse Gingival Enlargement: Report of Two Representative Cases and Literature Review. Dent. J. 2024, 12, 403. https://doi.org/10.3390/dj12120403
3. Mihai LL, Parlatescu I, Calin A, Burcea A. Gingival overgrowth approached using recent mechanical and laser technologies: A case report. Exp Ther Med. 2024 Jan 8;27(2):84. doi: 10.3892/etm.2024.12374. PMID: 38274335; PMCID: PMC10809356.
4. D'Albis, G.; Forte, M.; Fioriello, M.C.; Artin, A.; Montaruli, A.; Di Grigoli, A.; Kazakova, R.; Dimitrova, M.; Capodiferro, S. Adjunctive Effects of Diode Laser in Surgical Periodontal Therapy: A Narrative Review of the Literature. Oral 2025, 5, 13. https://doi.org/10.3390/oral5010013
5. Aoki, A., Mizutani, K., Schwarz, F., Sculean, A., Yukna, R.A., Takasaki, A.A., Romanos, G.E., Taniguchi, Y., Sasaki, K.M., Zeredo, J.L., Koshy, G., Coluzzi, D.J., White, J.M., Abiko, Y., Ishikawa, I. and Izumi, Y. (2015), Periodontal and peri-implant wound healing following laser therapy. Periodontol 2000, 68: 217-269. https://doi.org/10.1111/prd.12080
6. Cobb CM. Lasers and the treatment of periodontitis: the essence and the noise. Periodontol 2000. 2017 Oct;75(1):205-295. doi: 10.1111/prd.12137. PMID: 28758295.
7. Giannelli M, Bani D, Viti C, Tani A, Lorenzini L, Zecchi-Orlandini S, Formigli L. Comparative evaluation of the effects of different photoablative laser irradiation protocols on the gingiva of periodontopathic patients. Photomed Laser Surg. 2012 Apr;30(4):222-30. doi: 10.1089/pho.2011.3172. Epub 2012 Mar 8. PMID: 22401128.
8. Qadri T, Poddani P, Javed F, Tuner J, Gustafsson A. A short-term evaluation of Nd:YAG laser as an adjunct to scaling and root planning in the treatment of periodontal inflammation. J Periodontol 2010;81:1161-6.
9. Yukna RA, Carr RL, Evans GH. Histologic evaluation of an Nd:YAG laser-assisted new attachment procedure in humans. Int J Periodontics Restorative Dent. 2007 Dec;27(6):577-87. PMID: 18092452.
10. Jha A, Gupta V, Adinarayan R. LANAP, Periodontics and Beyond: A Review. J Lasers Med Sci. 2018 Spring;9(2):76-81. doi: 10.15171/jlms.2018.16. Epub 2018 Mar 20. PMID: 30026890; PMCID: PMC6046393.

Trattamento chirurgico laser di un mucocele del labbro inferiore:

Caso clinico e risultati post-operatori

Dr. Giovanni D'Amico
Tesoriere AIOLA - Libero professionista in Roma

In questo articolo descrivo la terapia chirurgica laser con cui è stato risolto un caso di sospetto mucocele, poi confermato dal successivo esame istologico.
Alla mia attenzione si presenta una ragazza di 17 anni con un rigonfiamento al labbro inferiore sinistro che all'anamnesi risulta essere presente da circa 2 mesi. La paziente riferisce che spesso lo traumatizza con i denti durante la masticazione e mi chiede di rimuoverlo al più presto, nonostante dopo 20 giorni compirà 18 anni e ,come tutti i giovani, avrà in programma una bella festa! Ma insiste nel volerlo rimuovere subito!
Nonostante ciò, consapevole della rapidità della guarigione garantita dalla chirurgia laser, decido di intervenire subito, utilizzando il laser a diodi in nostro possesso (Fotona) e confidando nella venticinquennale esperienza nel campo della odontoiatria laser assistita.
All'ispezione (foto 1) la lesione si presentava sulla zona sinistra del labbro inferiore, come un rigonfiamento a cupola e mobile alla palpazione, con un colorito abbastanza normale. In corrispondenza della lesione si poteva notare un modico affollamento


1

dentario: la paziente riferiva di aver effettuato negli anni precedenti un trattamento ortodontico, ma non era stata costante nella terapia di mantenimento e da circa un anno non indossava più la mascherina di contenzione notturna, con la conseguente insorgenza di una recidiva.
Il mucocele è una lesione che si manifesta in qualsiasi età, ma risulta essere più frequente nei giovani e nel labbro inferiore, come dimostra il nostro caso. La lesione si può comunque manifestare in qualsiasi distretto del cavo orale dove sono presenti ghiandole salivari. La causa è da ricercare nelll'accumulo localizzato di mucina generata dall'ostruzione traumatica del dotto che consente alla mucina di versarsi all'esterno: a seguito di ciò avviene quindi un travaso della stessa mucina nel connettivo, con conseguente rigonfiamento.
L'asportazione chirurgica della lesione è stata quindi eseguita con una piccola dose di anestetico senza vasocostrittore, avendo il laser a diodi come "bersaglio" l'emoglobina e quindi con la garanzia di avere una emostasi immediata durante il "taglio" effettuato con la fibra. L'utilizzo di un anestetico con vasocostrittore è sempre sconsigliato in quanto non garantirebbe una emostasi sufficiente utilizzando la fibra laser, a differenza degli interventi a "lama fredda", quando invece il vasocostrittore può essere di supporto a gestire una emorragia durante la chirurgia.

2

3

4

Si sono quindi impostati i parametri previsti per la chirurgia laser, con una potenza di 3 W in continuo (CW) utilizzando la fibra da 300 micron: usando il manipolo come un "pennello" e pinzettando la lesione, si procede con un movimento di va e vieni a rimuovere la lesione con un piano di clivaggio completamente esangue: in 2-3 minuti la lesione, del diametro di circa 1 cm (foto 2-3), veniva rimossa e successivamente inviata per l'esame istologico, residuando una piccola ferita chirurgica totalmente esangue (foto 4). La paziente veniva quindi rassicuratala sulla rapida ripresa della zona operata che le avrebbe permesso di festeggiare al meglio il passaggio alla maggiore età.

6

Un controllo a distanza di una settimana (foto 5) dimostrava infatti una guarigione già in uno stadio avanzato, mentre a 15 giorni dall'intervento si poteva evidenziare una restitutio ad integrum quasi completata (Foto 6).
L'esame anatomo-patologico pervenuto dopo pochi giorni ha confermato la diagnosi di mucocele .
Ancora una volta abbiamo dimostrato come l'utilizzo del laser in odontoiatria, utilizzato sempre dopo una accurata curva di apprendimento del professionista, possa essere una garanzia di risultato nella nostra professione.

5

AFG: denti “Generazione Beta” nella protesi rimovibile

Sdt Alberto Battistelli

Da gennaio di quest’anno i nuovi nascituri saranno denominati “Generazione Beta”, ovvero non avranno mai visto un mondo senza intelligenza artificiale. Per loro tutto sarà fatto con l’aiuto di questo “miracolo o mostro”, a seconda del lato da cui lo si vuol guardare. Ma cosa c’entrano i denti con la “Generazione Beta”?

Ovvio che il futuro, assai prossimo, prevederà che molti lavori, che oggi vengono progettati dall’operatore con il mouse, saranno sostituiti inesorabilmente dall’AI, ma qui non voglio approfondire questo argomento, semmai ci torno in un articolo successivo, ora è il momento di entrare a “gamba tesa” su un nuovo criterio di denti artificiali per protesi rimovibili e capire il concetto di “Generazione Beta” anche per questo settore della nostra professione e cosa bolle in pentola. Facciamoci subito alcune domande: c’era davvero necessità di altre file di denti del commercio, vista la sterminata varietà di fornitura di questo prodotto?

La risposta la troveremo facilmente seguendo il ragionamento e ponendoci qualche ulteriore quesito che forse non ci siamo mai fatti!

Siamo in un’era digitalizzata a controllo numerico: i denti di stecca o da bocche naturali, sono davvero trasportabili sui software di montaggio, con una banale scannerizzazione?

Per me la risposta è no! Se non si passa per l’astrazione e un modello matematico preventivo, si rimane fermi all’oggetto fine a sé stesso e si perde la possibilità di utilizzo in larga scala.

Proseguiamo con le domande: i denti di stecca che conosciamo da sempre, sono stati costruiti sulla base di ricerche serie provenienti dall’analisi matematico - geometrica dei denti umani normali, anche al loro interno?

Per me la risposta è ancora no! Si vedono tanta fantasia e vecchie convinzioni, più commerciali che scientifiche, a cui vanno sommate quelle inerenti al settore del “fanatismo” di appartenenza ad una scuola come ad una setta religiosa, privo di ogni riscontro oggettivo e che azzera per sua natura il ragionamento.

Altra questione: le forme dei denti che vediamo ogni giorno, dedicate prevalentemente alla protesi mobile, tengono conto delle matematiche e delle geometrie ripetitive della natura, per triturare e muovere correttamente i cibi e il bolo che ne deriva?

Qui sono ancora più perentorio e dico: assolutamente no!

E ancora: è logico alterare la forma funzionale, umana e normale dei denti, in favore dei dati dell’ATM o in nome di un concetto occlusale d’autore che non esiste in natura?

Anche qui, da parte mia, un lapalissiano no!

Da sempre invece tutti gli operatori o la gran parte di essi hanno fatto così, anche in protesi fissa a dire il vero!

Ultima ma non ultima questione: i denti fino ad ora conosciuti e costruiti sia in protesi fissa che mobile, sono stati pensati più per un contatto tra loro o per un contatto con i cibi?

Potrei andare avanti all’infinito sulle assurdità e contraddizioni di un sistema dentale mondiale che si ostina a non osservare seriamente e con strumenti di misura la forma funzionale dei denti. Si è giunti addirittura a togliere le cuspidi e tutto il sistema fluidodinamico ripetitivo, previsto dalla natura, sui pazienti più anziani e più deboli, come se fosse logico che a chi ha meno forza muscolare venisse dato un coltello non affilato per affettare un prosciutto. I pazienti sono costretti a improvvisarsi dei ruminanti per provare a sminuzzare l’insalata, finendo per appiattire tutto e lasciando che i denti si “cannibalizzino” tra loro nel tentativo, vano, di non far deglutire il cibo non masticato e lasciare allo stomaco compiti che non gli appartengono. Questo livello di assurdità fa pari con quelle credenze al limite del “tarocco” per cui le donne avrebbero denti più piccoli e arrotondati, come se osservando un modello di gesso si potesse stabilire, allo stato attuale delle conoscenze, il sesso della persona. Peggio ancora la scelta dei denti ovali su viso ovale ecc. come se i denti non avessero un loro progetto genetico totalmente scisso da quello delle ossa craniche e non esistesse una base scientifica di psicologia della forma, una personalità individuale ecc.

Ma arriviamo al punto, AFG con una collaborazione tutta italiana con Ruthinium ha messo a punto un concetto innovativo di denti per protesi rimovibile su base naturale umana, generati prima in astrazione numerica (totale e non solo periferica) e poi fisicamente, piuttosto che il contrario: li possiamo definire come i primi denti di “Generazione Beta”, ovvero nati già a controllo numerico per la gestione computerizzata e non emigrati nel digitale! Serviva un dente con un pensiero nuovo che avesse dentro tutta la conoscenza trentennale dei numeri e delle geometrie di fondo del dente naturale che AFG (Anatomic Functional Geometry) ha studiato, classificato, codificato e divulgato in 13 lingue, ottenendo i primi riconoscimenti delle istituzioni, delle università a livello internazionale, delle scuole di odontotecnica e dei tantissimi corsisti negli ultimi 25 anni. Tutto ciò, unito alla sessantennale esperienza di Ruthinium nel settore della produzione di materiali e denti per protesi mobile e al contributo di nuove e moderne professionalità nel campo dei software di progettazione, di montaggio e della meccanica digitalizzata, ha portato ad una logica innovativa che segue la statistica della natura e i processi di fabbricazione di oggi e di domani. Per essere di “Generazione Beta”, il dente artificiale di stecca deve esistere prima come formula e poi fisicamente. Gli algoritmi con il concetto di dente medio, devono essere inseriti fin da subito nei protocolli operativi, per non andare incontro a troppe sorprese nelle fasi di montaggio singolo o di gruppo nei software dedicati, i quali possono sì, muovere gli spazi, ma non è detto che poi tutto torni, se non è progettato in anticipo. Solo pochi decimi di errore possono far perdere i rapporti e la stabilità, costringendo l’operatore a eccessivi ritocchi e a falsare le geometrie di fondo. Si potrà così fare l’esperienza di protesi che quando messe insieme in occlusione, hanno una stabilità simile a quelle che si riscontrano nei modelli in gesso delle bocche naturali.

Il paziente potrà triturare i cibi con la protesi, come faceva in passato con i propri denti, senza difficoltà nel movimento fluidodinamico del bolo, con una facile ricattura delle guance e della lingua senza movimenti strani come spesso si vede fare alle persone anziane e non. Ovviamente la posizione dei denti nelle protesi e il loro rapporto con le forze di masticazione devono seguire le regole che da sempre le

scuole di protesi totale ci hanno insegnato. Tutto deriva da osservazioni e analisi dei dati di centinaia di bocche umane e scansioni di esse, che hanno evidenziato la presenza di numerose costanti nei rapporti dimensionali e direzionali esterne e interne ad ogni singolo dente. Ciò ha consentito di identificare schemi e modelli ripetibili e prevedibili, come mai era stato fatto prima, con margini di errore espressi al massimo dentro i 5 decimi di millimetro. Di fatto si ragiona esattamente come l’alta sartoria, come nella pittura o scultura figurativa, in archeologia ecc. per generare proporzioni e armonia naturale. A partire da queste osservazioni è stato progettato un algoritmo capace di modificare una dentatura basandosi su un modello di riferimento denominato M0. Tale algoritmo utilizza costanti individuate per adattare la configurazione dentale coerentemente con le proporzioni osservate. Per dare validità ai risultati e rappresentare le varianti all’interno del campione i dati sono analizzati dentro una curva gaussiana. Ciò mette in luce la distribuzione dei valori intorno alla media e le sue possibilità di discostamento significativo. Questo dovrebbe anche far capire che non basta più nemmeno scannerizzare una bocca naturale. Sarebbe comunque un oggetto fine a sé stesso, senza caratteristiche di universalità e senza margini di adattamento e con il rischio di perdere la codifica dei rapporti.

Con questo metodo a controllo numerico su punti di riferimento evidenti, ci si presentano nuove prospettive di personalizzazione dei modelli dentali, garantendo precisione e affidabilità.

AFG è la base di ragionamento di tutto ciò, col suo modo unico di rappresentare i denti tramite simboli comprensibili a tutti, anche a chi, come paziente, avesse fatto solo la terza elementare. I nostri calcoli matematici non devono impressionare, perché quello che arriva al paziente sono alla fine numerini con le virgole e semplici forme geometriche che ognuno ha studiato alla scuola di base. Un dente serio, semplice, senza inutili orpelli, più adatti ai social che ai pazienti. Un dente che non solo rispetta misure, angoli e direzioni della dentatura umana normale, ma che si rende “raccontabile” sul piano extraclinico. Un dente che incide sull’autorevolezza professionale del medico e dell’odontotecnico, mentre sono intenti a far accettare il proprio lavoro e farselo pagare meglio, evitando linguaggi e terminologie incomprensibili.

Già il primo paziente di 92 anni su cui è stata realizzata una protesi con “Acry Nature AFG” ha pronunciato queste parole (registrate) masticando una mela: “Sto masticando con dente che non ho mai avuto la fortuna di avere!”

Un dente che rende felici le persone intorno ad una tavola, non quando scarica lo stress, per il quale ci sono altri rimedi e presidi. Il paziente non vorrebbe mai una protesi, ma vorrebbe indietro i suoi denti! Dentisti e odontotecnici parlano troppo spesso di protesi, ora con AFG possono parlare di ciò che interessa davvero ai pazienti: i denti.

AREA MEDICA *News*

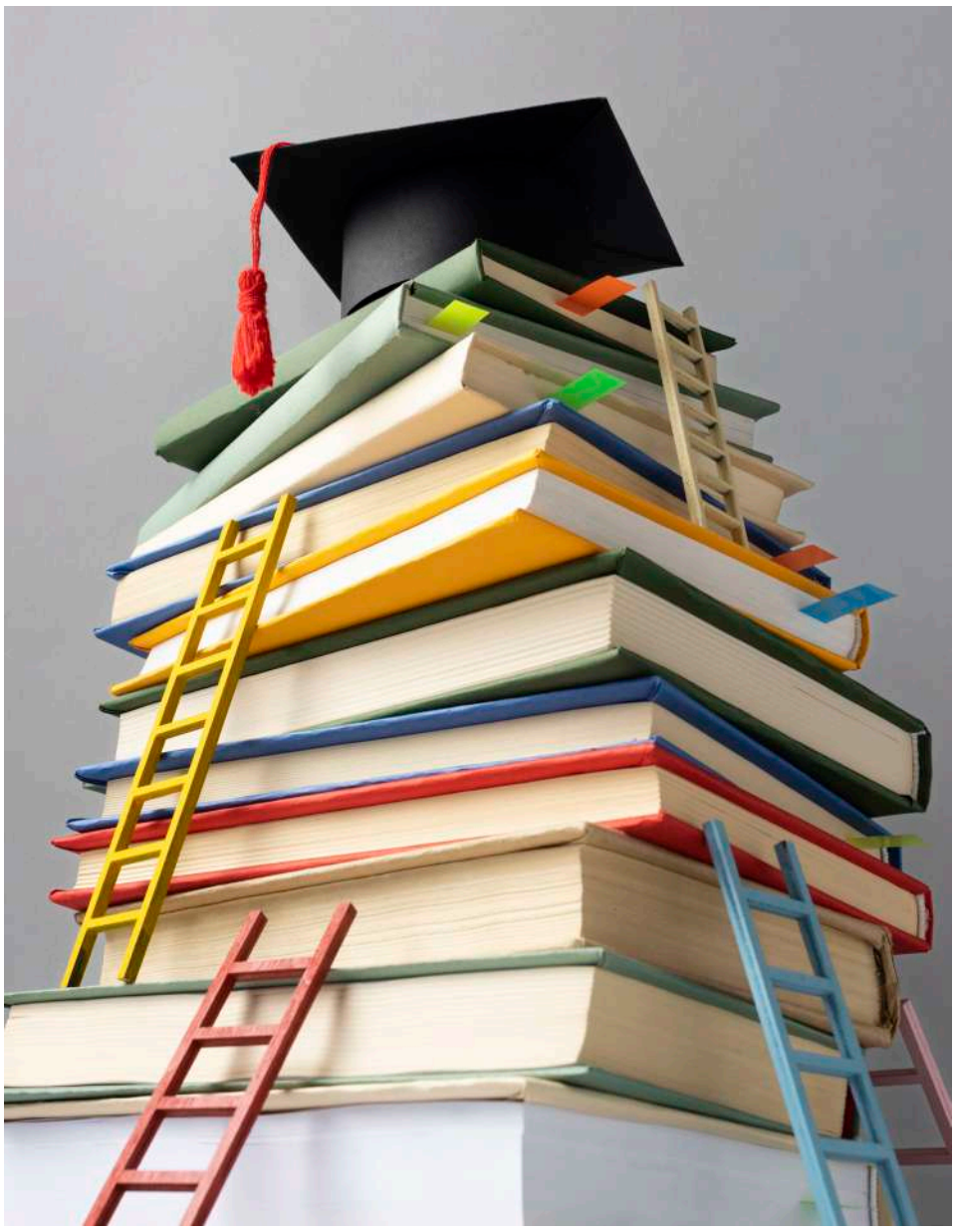
Università, la riforma dell'accesso a Medicina è legge. Ecco che cosa cambia

A partire dal prossimo anno accademico, l'iscrizione al primo anno sarà libera, senza test di ammissione. Tuttavia, il numero programmato non scompare. La legge elimina il test d'ingresso a crocette e introduce una selezione basata sui risultati ottenuti nel primo semestre di studi.
Con 149 voti a favore, della maggioranza, e 63 contrari, dell'opposizione, la Camera ha approvato in via definitiva la legge delega al Governo per la revisione delle modalità di accesso ai corsi di laurea magistrale in medicina e chirurgia, in odontoiatria e protesi dentaria e in medicina veterinaria.
Obiettivo del provvedimento il potenziamento del Servizio sanitario nazionale in termini di personale (medici chirurghi, odontoiatri e medici veterinari), e la garanzia di una formazione qualitativa, in coerenza con gli investimenti previsti dalla Missione 6-Salute del Pnrr. Il Governo dovrà adottare entro un anno i decreti legislativi.

Che cosa cambia
A partire dal prossimo anno accademico, l'iscrizione al primo anno sarà libera, senza test di ammissione. Tuttavia, il numero programmato non scompare: gli studenti dovranno affrontare una selezione alla fine del primo semestre. Solo chi avrà ottenuto un punteggio utile in una graduatoria nazionale potrà proseguire gli studi dal secondo anno. Chi non riuscirà a entrare potrà continuare il secondo semestre scegliendo un corso nell'area scientifica, con la possibilità di convalidare gli esami sostenuti.
Nei prossimi mesi si attende la pubblicazione dei decreti attuativi, che dovranno definire nel dettaglio il meccanismo di selezione e l'organizzazione della nuova modalità di accesso alle facoltà mediche.

La ministra dell'Università, Anna Maria Bernini, ha sottolineato l'impatto della riforma: "Gli atenei non si presenteranno più con l'insopportabile dicitura 'numero chiuso', ma con le porte aperte. Nei prossimi anni potremo formare almeno 30.000 nuovi medici in più". I decreti attuativi, necessari per rendere operativa la riforma, saranno emanati in tempi rapidi. [...]

Continua la lettura:
https://shorturl.at/2nCq5



Indipendente da te, al via campagna di sensibilizzazione contro le dipendenze

L'uso di sostanze psicoattive è un grave problema di salute globale, con un mercato in continua espansione. La campagna di sensibilizzazione è stata presentata questa mattina al Senato della Repubblica, nell'ambito di un evento promosso dalla Senatrice Elena Murelli.
Prendere in analisi la natura della dipendenza come una malattia cronica per educare i cittadini, ridurre la discriminazione e facilitare l'accesso ai servizi di cura. È con questo obiettivo che è nata "Indipendente da te", la campagna di sensibilizzazione, presentata questa mattina al Senato nell'ambito di un evento promosso dalla Senatrice Elena Murelli, Membro Commissione (Affari Sociali). "Il nostro approccio al paziente deve essere completo, dalla gestione del disagio fino alla cura a 360 gradi del suo benessere. Come istituzione, è fondamentale essere al fianco del paziente, far emergere le problematiche legate alla formazione dei professionisti che lo supportano e, soprattutto, ad oggi, intercettare i giovani tramite campagne social" [...]
Continua la lettura:
https://shorturl.at/mnbMO

La linea sottile tra informazione e pubblicità da un punto di vista filosofico

Dr. Gerhard Konrad Seeberger - *Ex Presidente FDI*

L'articolo 56 del trattato sul funzionamento dell'UE, TFUE, permette alle imprese di fornire servizi odontoiatrici e medici oltre frontiera all'interno dell'UE. Ciò include la pubblicità da paesi interni ed esterni all'UE, al fine di promuovere i propri servizi, anche sui social media, nel rispetto delle leggi nazionali e comunitarie. È il **Codice di Deontologia Medica italiano**1 a precisare, tramite gli articoli 55 e 56, quali siano i criteri per la pubblicità sanitaria come mezzo per un'informazione etica e trasparente. L'informazione deve essere finalizzata al benessere del paziente e tutelare la salute pubblica, coerente con lo stato attuale delle conoscenze scientifiche, così si legge, e non deve abusare del paziente a fini commerciali. Ed è dal 2011 che la salute pubblica odontoiatrica, quella italiana compresa, è tutelata in tutto il territorio dell'Unione Europea, UE2, offrendo addirittura diversi vantaggi, fra cui il diritto di rimborso delle spese, privilegio che svanisce quando ci si cura fuori dall'UE.

Ma quanto vale questo vantaggio per più di 200.000 pazienti italiani che si recano all'estero per avere denti sani e belli?
Il **Codice di Deontologia Medica** italiano tollera il commercio estero e discrimina dunque i dentisti italiani?
Quali strumenti hanno i dentisti italiani per informare sulla loro eccellenza all'estero?
Un'informazione su un programma di odontoiatria preventiva potrebbe fermare la fuga all'estero di pazienti e denaro?

Queste ed altre domande invitano ad una riflessione filosofica sul significato dell'informazione e della pubblicità, due termini diversi, non sinonimi dal punto di vista puramente linguistico, e deontologicamente amalgamabili solo quando il **critical thinking,** una capacità sempre più trascurata, diventa una dote di tutti. La definizione della linea tra informazione e pubblicità, dal punto di vista filosofico, dipende dal contesto: l'autonomia, la persuasione, lo scopo, la veridicità.

Mentre l'informazione non incide sull'autonomia del singolo e fornisce strumenti per prendere decisioni informate, la pubblicità mira a manipolare le scelte personali con tecniche psicologiche e guidare il paziente, talvolta privo di consapevolezza delle possibili conseguenze, verso un risultato prestabilito. Secondo John Stuart Mill, la persuasione pubblicitaria diventa problematica solo se il consenso informato e l'autonomia del singolo vengono compromessi, ma non se porta ad una felicità generale.
La pubblicità mira al **bias** e alla persuasione, mentre l'informazione favorisce la neutralità, guidando le persone a formare un proprio giudizio. Aristotele distingue tra **ethos** (credibilità), e **pathos** (attrazione emotiva) - entrambi fondamentali per la pubblicità - e **logos** (argomentazione logica), il principio alla base dell'informazione.
Lo scopo dell'informazione è trasmettere fatti, dati o conoscenze in maniera veritiera, senza influenzare le decisioni o le convinzioni del destinatario, mentre la pubblicità persuade e influenza atteggiamenti, comportamenti o decisioni per scopi commerciali. Quando l'intento principale rimane quello di rispettare l'autonomia degli individui, fornendo loro informazioni veritiere, consentendo decisioni autonome, allora è informazione, ma quando l'obiettivo è manipolare o coartare, anche se solo marginalmente, diventa pubblicità, secondo l'etica Kantiana che enfatizza l'importanza delle intenzioni dietro le azioni.
La veridicità e la trasparenza non sono una scelta. L'obiettività, anche se sfavorevole, è intellettualmente onesta. Con questo non si nega l'onestà della pubblicità, che aderisce a una forma di onestà commerciale, influenzando la percezione degli aspetti sia favorevoli che negativi, ma si allontana dal **logos.** Secondo Jean Baudrillard, la pubblicità, ormai una forma di iper-realtà, diventa sempre più influente della realtà stessa e la linea di distinzione tra informazione e pubblicità è sempre più sfumata in tempi di saturazione mediatica.
Filosoficamente, forse, la forma più etica di comunicazione è quella che è informativa nel contenuto, ma trasparente nel suo intento persuasivo, permettendo ai pazienti di interagire in modo critico e autonomo con il messaggio.
Considerando gli strumenti principali della pubblicità transfrontaliera, dentro e fuori l'UE, come ottenere una terapia presumibilmente identica in meno tempo e denaro, quali sarebbero gli elementi vincenti per un odontoiatra italiano che si pubblicizzasse all'estero? Un onere fiscale e burocratico 10 volte superiore a quello di un paese comunitario dove le autorità fiscali riducono le tasse a zero nel momento in cui vengono creati posti di lavoro?
Sarebbe ora che il caro dentista italiano trovasse un'amministrazione giusta e solidale, che impedisca all'Italia di perdere un miliardo di Euro verso i mercati esteri, metà dei quali sarebbero destinata alle casse dello Stato stesso. Non finisce qui! L'investimento di 1 Euro in prevenzione delle malattie parodontali equivale a oltre 70 Euro di risparmio delle spese sanitarie, rivelano i recenti risultati del Sesto Studio Salute Orale Tedesco (DMS 6).

Sarebbe forse ora che il dentista italiano diventi un medico altamente specializzato nel campo della prevenzione, e non un commerciante con armi spuntate in un mercato della riparazione dei danni di una mancante strategia di prevenzione in medicina, e in odontoiatria in particolare. Il momento di iniziare è adesso! Ed è giunto il momento di istruire le persone a realizzare almeno due P della medicina moderna, **P**artecipata e **P**ersonale, due obiettivi che l'istruzione, da sola, non potrà mai raggiungere. Sarebbe l'inizio di un win-win-win-concept per la gente, i professionisti e lo stato.

Referenze:
https://portale.fnomceo.it/wp-content/uploads/2018/03/CODICE-DEONTOLOGIA-MEDICA-2014.pdf (ultimo accesso il 14.02.2025).
https://www.certifico.com/component/attachments/download/41792 (ultimo accesso il 14.02.2025).

Altre referenze disponibili a richiesta:
https://www.treccani.it/vocabolario/informazione_(Sinonimi-e-Contrari)/ (ultimo accesso il 14.02.2025).
https://dizionari.corriere.it/dizionario_sinonimi_contrari/I/informazione.shtml#:~:text=notizia%2C%20avviso%2C%20dato%2C%20ragguaglio,-mass%20media%2C%20trasmissione%20delle%20notizie. (ultimo accesso il 14.02.2025).
https://dizionari.repubblica.it/Sinonimi/I/informazione.html (ultimo accesso il 14.02.2025).
https://www.treccani.it/vocabolario/pubblicita_(Sinonimi-e-Contrari)/ (ultimo accesso il 14.02.2025).
https://dizionari.corriere.it/dizionario_sinonimi_contrari/P/pubblicita.shtml
(ultimo accesso il 14.02.2025).
https://dizionari.repubblica.it/Sinonimi/P/pubblicita.html (ultimo accesso il 14.02.2025).
https://catdir.loc.gov/catdir/samples/cam041/2003051540.pdf (ultimo accesso il 14.02.2025).
http://www.lexisonline.eu/wordpress/wp-content/uploads/2016/05/Lexis_11_Aristotele_Gastaldi.pdf (ultimo accesso il 14.02.2025).
https://www.researchgate.net/publication/363868353_Immanuel_Kant_Ethics (ultimo accesso il 14.02.2025).
https://sociology.institute/sociological-theories-concepts/baudrillard-critique-simulacra-hyperreality-consumer/ (ultimo accesso il 14.02.2025).

WORLD MIX NEWS

L'anestesia controllata dal computer migliora il comfort sia del paziente che del dentista

GINEVRA, SVIZZERA – Juvaplus, azienda svizzera leader nel settore della tecnologia medica, è lieta di sottolineare il continuo successo del suo Dentapen, una siringa robotica all'avanguardia che ha trasformato la gestione del dolore nell'assistenza odontoiatrica. Con 5 anni di presenza sul mercato, Dentapen ha costantemente offerto ai pazienti un'esperienza di anestesia superiore e indolore. Dentapen utilizza una tecnologia avanzata per controllare con precisione il flusso di anestetico, fornendo una procedura fluida e praticamente indolore. [...]

Continua la lettura:
https://shorturl.at/8oMbZ

FDI Regional Congress SIDC 2025
Un evento epocale nel panorama odontoiatrico di Riyadh

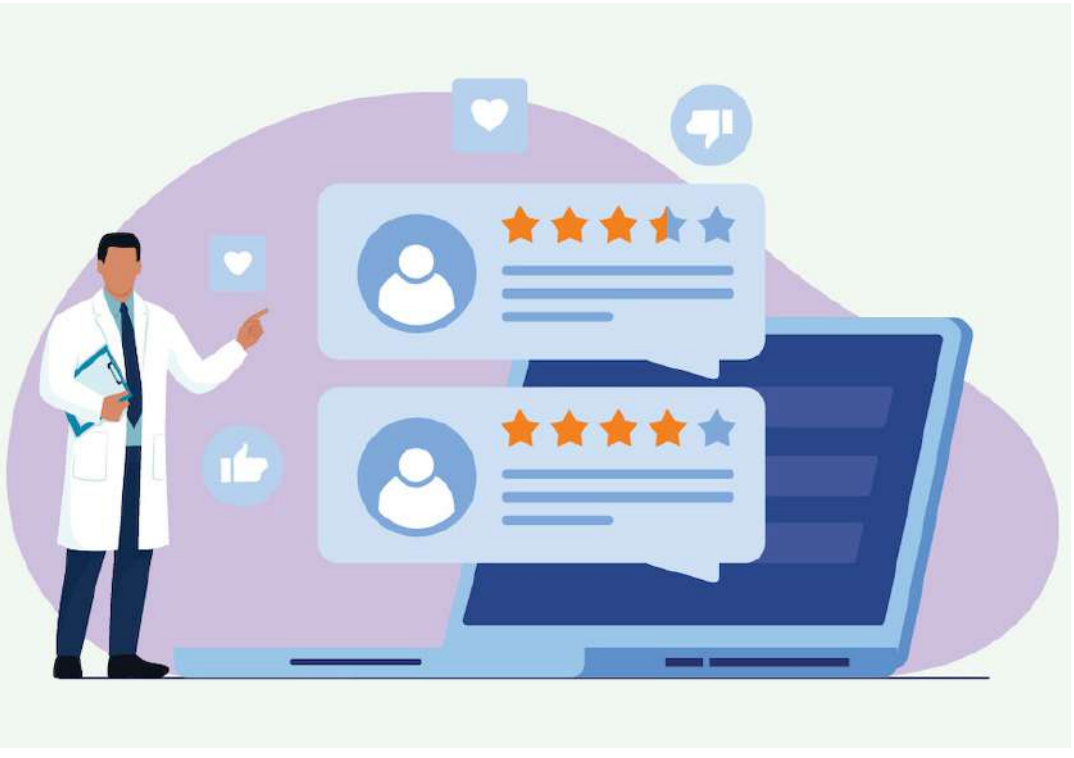
Il congresso regionale FDI - Saudi International Dental Conference (SIDC) 2025, tenutosi dal 16 al 18 gennaio presso il Riyadh International Convention & Exhibition Center, ha segnato una pietra miliare significativa nella comunità odontoiatrica del Medio Oriente. Questo evento è stato co-organizzato dalla Saudi Dental Society e dalla FDI World Dental Federation.
Ha stabilito nuovi record di presenze e partecipazione del settore.
Il congresso ha attirato oltre 3.000 delegati registrati e più di 10.000 visitatori.
È stato il più grande raduno nella storia delle attività SIDC e FDI nella regione.
Riconosciuti esperti odontoiatrici da tutto il mondo hanno condiviso le loro intuizioni su vari argomenti all'avanguardia.
Ci sono stati 130 illustri relatori che hanno condotto 143 lezioni.
Inoltre, l'evento ha caratterizzato 36 workshop, attirando altri 800 partecipanti desiderosi di migliorare le proprie competenze pratiche.
La manifestazione ha coinvolto 165 espositori da tutto il mondo. [...]

Continua la lettura:
https://shorturl.at/sTcqU

Cinque importanti indicazioni per rispondere alle recensioni online

La Privacy del paziente fondamentale nelle risposte dei dentisti
In questa era digitale, la maggior parte dei dentisti ha ricevuto recensioni online, ma potrebbe non sapere come rispondere al meglio e anche se dovrebbe. In un sondaggio dell'ADA Health Policy Institute, l'88% dei dentisti ha dichiarato di aver ricevuto recensioni online dai pazienti. Di questi intervistati, il 52% ha affermato di aver risposto a una recensione e il 39% ha riferito di non essere stato in grado di rispondere a una recensione a causa delle normative dell'Health Insurance Portability and Accountability Act.
L'American Dental Association incoraggia i dentisti a monitorare costantemente le pagine dei loro studi sui siti di recensioni e a mantenere la privacy dei pazienti se rispondono, poiché l'HIPAA, le leggi sulla privacy statali e altre considerazioni etiche si applicano alle loro risposte alle recensioni online."Anche se un paziente condivide pubblicamente i dettagli del suo trattamento in una recensione, gli operatori sanitari non possono riconoscere o rispondere in un modo che riveli informazioni identificabili su di loro, ha affermato Shane Ricci, D.D.S., presidente dell'ADA Council on Dental Practice. [...]

Continua la lettura:
https://shorturl.at/WVKhX



JOIN THE
DIGITAL DENTISTRY REVOLUTION

HEROES
OF DIGITAL
DENTISTRY

Unlock your potential and become a hero of digital dentistry!
With our powerful software solutions *DentalCAD®*, *exoplan* and *ChairsideCAD*, you'll gain the precision, speed and flexibility to take your CAD design and implant planning skills to superhero levels. Let streamlined workflows, more predictable results and truly satisfied patients grow your business.
Imagine the CADabilities!

exocad