

S.I.D.O.

Un ponte per collegare Etica, Efficienza, Eccellenza



p. 3

S.I.O.H.

Prevenire è meglio che curare?



p. 6

ATASIO

"La gestione della salute orale nei pazienti special needs"



p. 15

A.I.O.L.A.

Il laser: un ponte di luce tra passato e futuro



p. 17



Rimini, 17 MAGGIO 2024
EXPONENTIAL MEETING

Quarantennale della laurea in Odontoiatria

Quarant'anni fa siamo stati i primi a laurearci in odontoiatria. Non pensavo che dopo tanti anni la forza di cambiare e di conoscere fosse sempre così forte.

Partimmo con Aiso durante gli anni di studio, per approdare ad Aio e cominciare la battaglia per creare ed affermare la professione; un percorso entusiasmante intrapreso con tanti amici che ho incontrato in Italia, in Europa e nel mondo.

Amici che hanno fatto la storia dell'odontoiatria, ora ai vertici di università, associazioni, istituti di ricerca, ospedali; insomma siamo la professione. Forse non ci credevamo neppure noi, ma nel 1989 al Dental Liaison Committee, ove rappresentavamo come Aio l'Italia, mentre cadeva in quegli stessi giorni il muro di Berlino, capimmo che avevamo il mondo dalla nostra. Oggi grazie al raduno post pandemia di tanti amici dell'Università di Milano tra un calice e l'altro, tra una discussione sui laser e la voglia di lasciare il passo si è deciso di organizzare qualcosa per incontrarci per salutarci per scambiarci un abbraccio e onorare coloro che ci hanno voluto ed accompagnato, Luigi Capozzi, Ennio Gianni, Remo Modica, Giancarlo Valletta e altri.

Quale migliore occasione di Expo Unidi 24 a Rimini? Già saremo presenti con le associazioni laser Aiola e Silo, tanti di noi presenti per diletto e interesse merceologico, presenti le associazioni e allora una richiesta ad Unidi... subito accolta ed eccoci qua. Tutti presenti.

Maurizio Maggioni



SIDO Spring Meeting Un nuovo e frizzante format



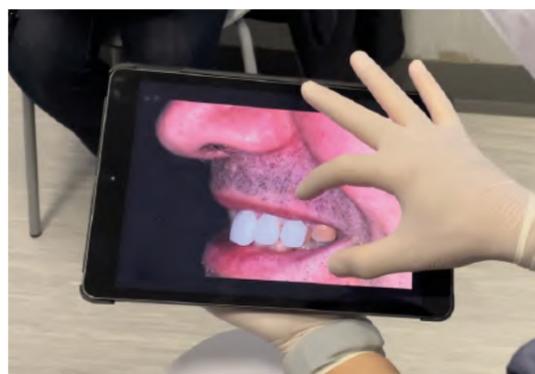
Quest'anno il motto generale in S.I.D.O. è **"BUILDING BRIDGES FOR THE FUTURE"** che verrà applicato a tutte le iniziative della nostra società e inizieremo subito a Verona laddove i "ponti" collegheranno i temi caldi in ortodonzia: **ETICA - EFFICIENZA - ECCELLENZA.**

Un nuovo e frizzante format è la presentazione degli argomenti legati sia al trattamento orto-

dontico del piccolo paziente, dell'adolescente ma anche dell'adulto.

Basandosi sull'evidenza scientifica e una grande esperienza clinica del 'maestro' un giovane 'apprendista' utilizzerà queste basi per illustrare dei concetti terapeutici nuovi - costruendo dei ponti scientifici tra la tradizione e il futuro dell'ortodonzia.

Continua la lettura a pag. 3



L'odontoiatria estetica: l'incontro tra terapia e bellezza del sorriso

Le statistiche degli ultimi anni hanno evidenziato un aumento esponenziale del numero di trattamenti odontoiatrici mirati al miglioramento dell'estetica del sorriso: sbiancamenti dentali, faccette, protesizzazioni e trattamenti affini [...]

Continua la lettura a pag. 9



Fentanyl, Anelli (Fnomceo): "La parola d'Ordine è prevenzione, nostro impegno per un uso appropriato"

Negli Stati Uniti è emergenza: emergenza Fentanyl, per l'alto numero di morti come conseguenza di un uso improprio. In Italia invece la parola d'ordine è: prevenzione. [...]

Continua la lettura a pag. 22

BRESCIA 2024 DENTAL Community

24-25 MAGGIO



Gentilissime Colleghe, Carissimi Colleghi, Carissimi Amici, torna anche quest'anno il nostro incontro tradizionale della comunità odontoiatrica bresciana, il Congresso Dental Community. Quest'anno è programmato un momento sinergico tra le figure professionali dell'Odontoiatra e dell'Igienista Dentale, laddove odontotecnico e assistente alla poltrona avranno specifici e dedicati spazi culturali. L'incontro rivolto ad Odontoiatri ed Igienisti, che vede unico relatore il dott. Tomasi, è imperniato sul paziente parodontale in un contesto omnicomprensivo.

"Funzione ed Estetica" sono i temi affrontati, nella stessa giornata del venerdì, dal gruppo "Odontotecnica", in una collocazione quanto mai temporalmente attuale: digitale e armonia sono sempre più i topic di ogni riabilitazione dei nostri tempi. "Tecnologia ed innovazione" sarà il topic della giornata del sabato, tradizionalmente appannaggio delle Assistenti di Studio Odontoiatrico, Nella speranza di averVi con noi sempre numerosi e di aver prospettato un programma in linea con le attuali aspettative, Vi inviamo il nostro "a rivederci" al 24 e 25 maggio!

www.dentalcommunity.it

24 MAGGIO 2024
AULA MAGNA

DENTE O IMPIANTO?
LINEE GUIDA NEL TRATTAMENTO DEL PAZIENTE PARODONTALE: DALLA DIAGNOSI ALLA TERAPIA FINO AL MANTENIMENTO
Relatore: **Cristiano Tomasi**

08.30 Presentazione del Congresso
Presidenti di Sessione: Tiziana Anzaldi, Stefano Salgarello

09.00 *Diagnosi e classificazione della malattia parodontale e peri-implantare*
11.00 Discussione
11.15 Coffee break

11.30 *Il trattamento parodontale dalla fase 1 alla fase 3*
13.30 Light lunch

14.30 *La riabilitazione dei pazienti parodontali: impianti o denti?*
16.30 Coffee break

16.45 *Il mantenimento e la terapia di supporto*
18.45 Discussione

19.00 Conclusioni e compilazione del questionario ECM

24 MAGGIO 2024
SALA CONSILIARE

FUNZIONE ED ESTETICA
TRADIZIONE E FUTURO SI INCONTRANO
14.15 Presentazione del Congresso
Presidenti di Sessione: **Fausto Bruschi** - Presidente CNA SNO Regione Lombardia
Giorgio Colombo - Presidente CNA SNO Brescia
Enrico Galli - Vicepresidente CNA SNO Milano
14.30 *Il digitale che ci aiuta* - Nicola Palladino
15.30 *Dalle certezze del passato alle incognite del futuro. Qual è lo stato attuale della protesi totale* - Rodolfo Colognesi
16.30 Coffee break

16.45 *Il fascino del bianco: il colore dell'estetica* - Davide Bigerna
17.45 *Estetica: armonia senza simmetria* - Roberto Iafra
18.45 Discussione

25 MAGGIO 2024
Biblioteca Clinica Odontoiatrica Università degli Studi di Brescia

PERCORSO ASSISTENTI DI STUDIO
9.00 Registrazione dei partecipanti
9.15 Saluti e introduzione ai lavori
9.30 *Innovazione e tecnologia* - Corrado Paganelli
11.30 Discussione

11.45 *Tecnologia e innovazione* - Marco Santina
13.45 Discussione
14.00 Chiusura del corso

Un ponte per collegare Etica Efficienza Eccellenza

Dott.ssa Ute Schneider-Moser
Presidente SIDO 2024



Continua dalla prima pagina.

Questi duetti 'stars and rising stars' affronteranno le controversie tuttora irrisolte tra cui : espansione/estrazione, espansione lenta/rapida, trattamento precoce/tardivo, compenso/correzione, OSA e Ortodonzia? – e sveleranno i loro segreti per raggiungere l'eccellenza con le apparecchiature fisse vestibolari, linguali e con gli allineatori.

In parallelo si svolgerà il simposio SIDO/ATASIO/AIASO/IDEA per igieniste dentali e assistenti alla poltrona (ASO) enfatizzando l'importanza della squadra per ottimizzare sia il flusso che il risultato del trattamento ortodontico INSIEME.

Il venerdì pomeriggio 19 aprile ci terrà un corso della famosa consulente americana Andrea Cook che tratterà gli aspetti importanti per ottimizzare il flusso di lavoro nello studio odontoiatrico mentre il sabato mattina 20 aprile noti relatori ATASIO-AIASO-IDEA illustreranno gli aspetti cruciali per salvaguardare la salute dentale e parodontale specialmente durante i trattamenti dei pazienti ortodontici sia con allineatori che con apparecchiatura fissa. È quindi auspicabile che veniate al congresso di Verona con le **Vostre igieniste dentali e le Vostre assistenti alla poltrona perché UN SERVIZIO INCENTRATO SUI VOSTRI PAZIENTI RAGGIUNGETE SOLO IN SQUADRA!**

Venerdì sera invitiamo tutti i congressisti prima al 'SMART TALK IN SIDO' con 6 ospiti speciali per poi festeggiare INSIEME al piano nobile del Palazzo della Gran Guardia per coltivare le vecchie amicizie e per istaurare delle nuove.

Trovate il link del video di presentazione del Congresso qui: <https://youtu.be/VI7WbZ5YgF8>

Le iscrizioni possono essere effettuate online: www.sido.it

SIDO Vi aspetta numerosi a Verona per imparare, condividere, celebrare e per costruire ponti per il futuro!

SIDO 2024
SIDO International Spring Meeting

BEYOND THE MASTER'S VOICE
Stars and Rising Stars in Orthodontics
Ethics - Efficiency - Excellence

Palazzo della Gran Guardia - Verona
19-20 April 2024

FRIDAY 19 April 2024	SATURDAY 20 April 2024
AUDITORIUM	AUDITORIUM
EARLY AND ADOLESCENT TREATMENT	MY SECRETS FOR EXCELLENCE WITH...
9:00-9:15 Welcome	9:30-10:00 Why Should We Strive for Excellence? Andrea Ferraro - Silvio Carabini
9:15-9:45 Efficiency in Early Treatment Hilke Seiwald - Lorenz Frenn	10:00-10:30 Striving for Excellence with Customized Biomechanics Björn Lindqvist - George Iotz
9:45-10:15 Extraction/Non-Extraction: 7 Things I Wish I Had Known Sooner... Lorenz Frenn - Hilke Seiwald	10:30-11:15 Our Secrets for Excellence with Straight-Wire Davide Pinello - Michele Calabro - Giorgio Gerbino - Andrea Scarpa
10:15-10:45 Orthodontic Pediatrics: Quality of Life Beyond Dental Hilke Seiwald - Cecilia Di Lorenzo	11:15-11:45 Coffee break ☕
10:45-10:55 Coffee break ☕	11:45-12:15 In Love Forever with Lingual for Excellence Giuseppe Scavone - Luca Gallo
10:55-11:45 Expansion Fast or Slow? Giuseppe Pinello - Vincenzo Gallo	12:15-12:45 TADA - Indications for Optimizing Efficiency & Outcome Luca Contardi - Brian Di Lorenzo
11:45-12:15 The Asymmetric Young Patient Andrea Michalini - Lucia Scavone	12:45-13:15 Achieving Excellence with Clear Aligners: the Dos & Don'ts Tiziana Cazzaforno - Carolina Mainini
12:15-12:45 OAS in Pediatric Patients: the Role of the Orthodontist Andrea Scavone - Marco Segni	13:15-13:30 Awards and Farewell
12:45-13:00 OSA	
13:00-13:00 Lunch 🍴	

SATURDAY
20 April 2024

ROOM 1

COURSE FOR ORTHODONTISTS, DENTAL HYGIENISTS, AND DENTAL ASSISTANTS
Italian Language Only

L'EFFICACIA TRASLAZIONALE NELLA GESTIONE DEL PAZIENTE ORTODONTICO
Chair: Gianna Maria Nardi

09:15-09:30 Welcome

09:30-10:05 **Salute orale: etica, efficacia ed eccellenza nel management del paziente ortodontico**
Gianna Maria Nardi

10:05-10:40 **Analisi SEM/EDS sulla deposizione del fosfato di calcio nell'interfaccia composito brackets, come prevenire le lesioni dello smalto?**
Andrea Butera - Maurizio Pascadopoli

10:40-11:15 **L'effetto dell'applicazione degli allineatori ortodontici nella colonizzazione del cavo orale: dalla ricerca alla clinica**
Alessia Pardo

11:15-11:45 Coffee Break ☕

11:45-12:10 **Procedure e protocolli clinici per il clean-up post ortodontico**
Gianna Maria Nardi - Marta Mazur

12:10-12:30 **Buona pratica clinica per la sicurezza nella gestione del paziente ortodontico**
Francesca Baccini

12:30-12:50 **Challenge orto - perio: come massimizzare gli effetti del trattamento**
Francesca Marcolin

12:50-13:15 **L'assistenza al paziente in un trattamento ortodontico: dall'accoglienza alla dimissione**
Rossella Abbondanza - Barbara Piga

13:15-13:30 Awards and Farewell

Infomedix Odontoiatria 2/2024
bimestrale • anno IV • numero 18
marzo-aprile 2024

Direttore Responsabile
Silvia Borriello - silvia.borriello@infomedix.it

Coordinatore Editoriale
Alberto Faini - a.faini@infomedix.it

Redazione
Nadia Coletta - nadia@infomedix.it
Claudia Proietti Ragonesi - pressoffice@infomedix.it

Grafica
Silvia Cruciani - articoli@infomedix.it
Antonio Maggini - artwork@infomedix.it

Progetto Grafico
Studio Frasi

Ufficio Stampa
Claudia Proietti Ragonesi
pressoffice@infomedix.it

Marketing e pubblicità
Riccardo Bonati
riccardo.bonati@infomedix.it
Alessandra Brunetti
alessandra.brunetti@infomedix.it

Organizzazione Eventi
Cristina Garbuglia
eventi@infomedix.it

Stampa
Graffietti Stampati Snc
Strada Umbro Casentinese Km 4.500
01027 Montefiascone (VT)

Spedizione
Poste Italiane S.p.A. - Spedizione in Abbonamento
Postale - AUT. CENTRO/01673/05.2021
PERIODICO ROC Contiene I.P.

Registrazione al Tribunale di Viterbo
n° 679/2021 del 08/03/2021

Costo copia euro 0.77

Responsabile Scientifico
Gianna Maria Nardi
Luca Maria Pipitone
Roberta Grassi
Chiara Faini

Questo numero è stato chiuso il:
27/03/2024



DIREZIONE E REDAZIONE
Via dell'Industria 65 01100 Viterbo - Italy
VAT 01612570562

Per informazioni, richieste e invio materiale da pubblicare contattaci:

redazione@infomedix.it www.infomedixodontoiatria.it

T. +39 0761 352133

ANES ASSOCIAZIONE NAZIONALE EDITORIALE DI SETTORE
Alameda Confedustria Cultura Italia



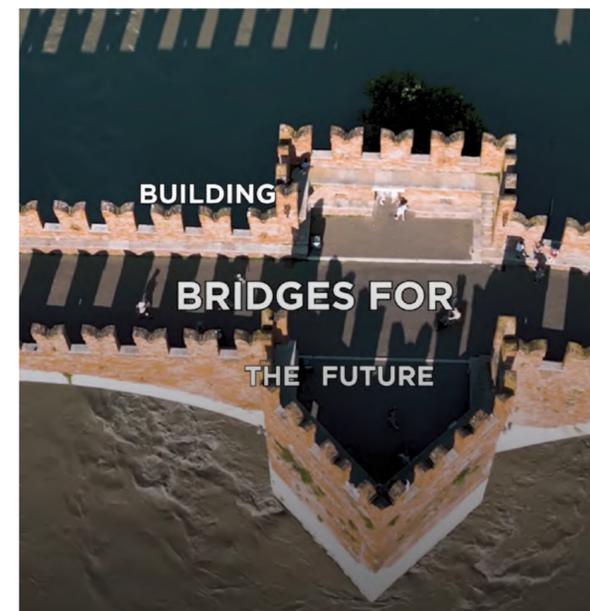
Azienda certificata dal 26/11/2004, per la realizzazione ed erogazione di sistemi di comunicazione di marketing multinazionale secondo la norma ISO 9001:2015. Certificato n. CERT-15119-2004-AQ-ROM-SINCERT



QR Code e sito

Al termine di alcuni articoli è possibile trovare un QR CODE specifico per leggerli interamente sul sito dedicato al tabloid Infomedix Odontoiatria Italiana www.infomedixodontoiatria.it

Tutti coloro che vogliono condividere esperienze di trattamenti al cavo orale e periorale, maturate e documentate all'interno di studi dentistici privati o di cliniche odontoiatriche possono contribuire contattando la redazione chiamando il numero +39 0761 352133 o inviando una mail a: redazione@infomedix.it
La responsabilità degli articoli e dei contenuti appartiene ai rispettivi autori, che ne rispondono interamente.



U.N.I.D. Gli appuntamenti del 2024



La nostra Associazione Tecnico Scientifica mette a disposizione dell'aggiornamento professionale sempre nuovi incontri, meeting e convegni.

È con grande piacere che desideriamo informarVi circa la programmazione di eventi formativi U.N.I.D. che caratterizzerà il 2024, in tutto il territorio nazionale.

Dopo il successo del corso di gennaio organizzato da U.N.I.D. Campania: "Corso di strumentazione parodontale" con il Dott. M. Luperini ed il 3° Congresso U.N.I.D. Regionale FVG organizzato da U.N.I.D. Friuli-Venezia-Giulia dal titolo: "L'IGIENISTA DENTALE E LA GESTIONE DEL PAZIENTE: NUOVI ASPETTI DA CONSIDERARE";

I prossimi incontri saranno:

✓ Corso Regionale U.N.I.D. Liguria Genova 13 aprile 2024
"DALLA RICERCA LABORATORISTICA ALLA PRATICA CLINICA PER LA GESTIONE DEL PAZIENTE ORTODONTICO"
Relatore: Dott. Andrea Butera
30 ECM FAD

✓ Corso Regionale U.N.I.D. Toscana Pisa 20 aprile 2024
"AGGIORNAMENTO IN TERAPIA PARODONTALE NON CHIRURGICA"
Relatore: Dott.ssa Giulia Maria Mariani
30 CM FAD

✓ Percorso Regionale U.N.I.D. Calabria - I Incontro-Lamezia Terme 11 maggio 2024
"ODONTOFOBIA"
Relatrice: Dott.ssa Natalina Spagnolo

✓ U.N.I.D. Campania VIII CONGRESSO DEL SUD "STRESS: HIGH TOPIC in ORAL CARE"
Salerno 08 giugno 2024
ECM in modalità residenziale

✓ Corso Regionale U.N.I.D. Campania Caserta Settembre
"BSLD"

✓ Percorso Regionale U.N.I.D. Calabria -II Incontro-Lamezia Terme 21 settembre 2024
"COMUNICARE LA PROFESSIONALITÀ DELL'IGIENISTA DENTALE NEL TEAM ODONTOIATRICO: MARKETING, STRUMENTAZIONE D'AVANGUARDIA E PNL"
Relatrice: Dott.ssa Maria Antonietta Gulluscio

✓ Corso Regionale U.N.I.D. Lazio Roma 05 ottobre 2024
"MANTENIMENTO DEI TESSUTI DURI"
Relatore: Dott.re Daniele Modesti



✓ Corso Regionale U.N.I.D. Campania Napoli 09 Novembre 2024
"MACROFOTOGRAFIA ODONTOIATRICA"
Relatore: Dott.re Giuseppe Rocca

✓ XXIII Congresso Nazionale U.N.I.D. Roma 18-19 ottobre 2024
"PROFESSIONAL UPDATING IN ORAL AND SYSTEMIC HEALTH"

✓ Congresso U.N.I.D. Toscana Pisa 23 Novembre

Per partecipare agli eventi è necessario iscriversi online.
Con l'occasione Vi invitiamo a segnare in agenda tutti gli eventi in partico-

lare più rappresentativo di U.N.I.D., il Congresso Nazionale, che si terrà a Roma il 18/19 Ottobre 2024.
A breve potrete visionare il programma completo! Vi ricordiamo inoltre, per chi non avesse ancora provveduto, che il 30 Aprile scade la quota associativa agevolata per il rinnovo annuale del 2024. Potete procedere al rinnovo tramite questo link: www.unid.it/come-associarsi/
Buon aggiornamento con U.N.I.D.!

Save the Date
OTTOBRE 2024
18-19
XXIII Congresso Nazionale

BONE SYSTEM

A Target Ortodonzia Company



La serenità del tuo lavoro passa dalla qualità dei nostri prodotti.

Our Time, your Smile!



Vieni a trovarci all'Expodental Meeting di Rimini
Padiglione A2 - Stand 1

paradigma®

VIA RAFFAELE RUBATTINO 94/A, 20134 MILANO

02 2154165 - vendite@bonesystem.it



A Target Ortodonzia Company



Prevenire è meglio che curare?



Paola Salerno - Vladimiro Lanza



Dott.ssa Paola Salerno
Responsabile dell'Unità Operativa Semplice di Terapie Odontoiatriche Pazienti Disabili UOC di Odontostomatologia dir. dott. Umberto Esposito A.O.R.N. A. Cardarelli di Napoli

Dott. Vladimiro Lanza
Specialista in chirurgia odontostomatologica Dottore di ricerca. Dirigente medico di primo livello A.O.R.N.A. Cardarelli di Napoli

Proviamo ad immaginare di fare questa domanda proiettandoci all'interno di un film comico degli anni ottanta "Non ci resta che piangere" in cui i due malcapitati Benigni e Troisi si ritrovano nel passato, tra il 1400 e il 1500, al cospetto di una delle menti più illuminate della storia dell'umanità: Leonardo da Vinci. Pur di richiamare l'attenzione del genio rinascimentale, fingendosi anch'essi uomini di scienza, si chiedono, nel passare di fianco a Leonardo, "ma 9x9 farà 81?" L'ilarità della scena nasce, in quel contesto, dall'ovvietà della risposta. Torniamo ora alla domanda che costituisce il titolo di questo articolo, è questa una domanda così banale? Per poter rispondere senza scader nell'ovvio occorre partire dai dati che ci mette a disposizione la letteratura scientifica e che rappresentano il reale punto di partenza per affrontare una discussione sulla prevenzione. Il primo dato dal quale dobbiamo partire concerne la diffusione delle patologie dentarie, in particolare la carie dentaria e la malattia parodontale. Tali patologie sono, per distacco, le più diffuse su scala planetaria. Stando ai dati della WHO, le patologie del cavo orale colpiscono ogni anno circa 3,5 miliardi di persone nel mondo. Tra queste, la sola malattia parodontale colpisce il 10% della popolazione mondiale. Questo primo dato ci rende edotti di una dimensione brobbingnagiana della diffusione delle patologie odontoiatriche che conseguentemente si traduce in una spesa sanitaria di enormi proporzioni. Il secondo dato da mettere in luce è

che sia la malattia parodontale che le carie possono rendersi corresponsabili di patologie di organi a distanza quali reni, cuore, sistema nervoso, sistema endocrino. Il Consensus report del 2020 eseguito da M. Sanz ed altri, pubblicato sul Journal of Clinical Periodontology, riporta di una associazione statisticamente significativa tra la malattia parodontale ed i disordini cardio-vascolari. In uno studio ulteriore, piut-

tosto recente, apparso nel gennaio del 2021 su Evidence Based Dentistry, si è avuto modo di dimostrare una stretta associazione tra il trattamento della malattia parodontale ed i risvolti positivi sulla emoglobina glicosilata nei diabetici. In questo lavoro si è dimostrato che, curando la malattia parodontale con sedute di scaling e root planning nei soggetti diabetici, si è notato un considerevole abbassamento della emoglobina glicosilata quale

espressione di un migliore compenso della condizione di diabetico. A tale riguardo è doveroso ricordare che in Italia si spendono circa un milione di euro "all'ora" per le spese sanitarie, generalmente intese, per i soggetti diabetici. Recentissimi dati desunti dalla letteratura ed il proliferare degli articoli sull'argomento, evidenziano inoltre, come una riduzione dell'efficacia masticatoria, causata dalla perdita degli

elementi dentari, si associa ad un incremento e/o peggioramento delle patologie neuro-degenerative. Da quanto sinora riferito emergono due considerazioni importanti:

- 1) I dati della letteratura additano il cavo orale quale distretto corporeo snodo fondamentale per la salute generale dell'individuo.
- 2) La prevenzione delle patologie del cavo orale, eseguita ai vari livelli, non solo ha una ricaduta benefica ed immediata sulla spesa sanitaria odontoiatrica ma anche sulla spesa sanitaria generale, contribuendo alla riduzione delle complicanze sia locali che sistemiche.

Tutto quanto fin qui esposto va, infine, rapportato al mondo della disabilità. Stando ai dati della WHO sul pianeta vivono 1,3 miliardi di individui affetti da disabilità in condizione definitiva e/o temporanea che rappresentano il 16% della popolazione totale. In un contesto del genere vanno fatte delle ulteriori riflessioni relative a:

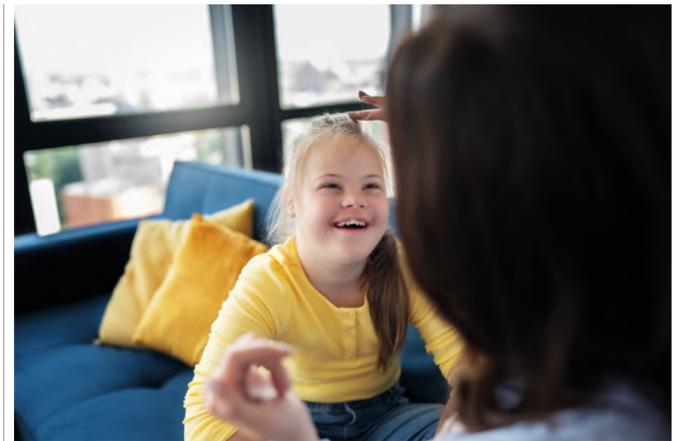
- difficoltà di accesso alle cure che in-

contrano le persone con disabilità, - più ampia diffusione delle patologie odontoiatriche in una popolazione caratterizzata o da scarsa collaborazione e/o da scarsa autonomia.

La inevitabile conseguenza di tutto questo è un'incrementata incidenza delle complicanze sia locali che sistemiche. Pertanto appare intuitivo quanto sia importante investire in prevenzione! L'intento potrebbe essere perseguito investendo in maniera razionale sulla odontoiatria pubblica (territoriale e ospedaliera) e favorendo adeguate campagne di informazione e prevenzione sia nelle scuole che nei luoghi di lavoro.

Per quel che concerne, in particolare, il mondo della disabilità, sarebbe opportuno iniziare a parlare di prevenzione già del neonato a "rischio di disabilità", coinvolgendo sia i neonatologi che i pediatri per fornire le corrette indicazioni alle madri sulle opportune manovre di igiene orale da porre in essere sin dai primi giorni di vita del bambino.

Introdurre tali abitudini in una fase più avanzata dello sviluppo, potrebbe favorire delle resistenze da parte del bambino che avrebbero come ulteriore effetto di ricaduta quello di scoraggiare chi se ne prende cura. Investire in prevenzione significherebbe portare, fino alla permuta dei decidui, bambini non collaboranti con un buono stato di salute del cavo orale. Si eviterebbe loro estrazioni precoci di elementi decidui distrutti



(da effettuarsi in regime di anestesia generale e/o in sedazione profonda) ed il conseguente disallineamento dentario non trattabile ortodonticamente per i motivi di cui sopra. Investire in prevenzione significherebbe gettare le basi, in pazienti fortemente abituarini, per delle procedure quotidiane che entrerebbero nella loro ordinata routine.

Tutto questo nel tempo porterebbe ad una riduzione delle procedure demolitive date dalle estrazioni che, ancora oggi, rappresentano spesso l'estremo ratio degli ingressi in sala operatoria. Per questi pazienti, già fortemente provati dalla patologia di base, le tecniche di protesi e/o di impianto-protesi sono ancora, spesso, di difficile realizzazione ed a costi maggiorati rispetto la restante popolazione.

Allo stato attuale, nelle persone con disabilità che non siano collaboranti le comuni terapie odontoiatriche, sono erogate in regime di day hospital/ surgery con un approccio anestesologico in sedazione profonda e/o in anestesia generale. Tutto ciò, sebbene necessario, ha delle ricadute economiche di non poco conto sulla spesa sanitaria, che potrebbe fortemente ridursi se si potesse sin d'ora investire in prevenzione. Se guardiamo dunque al problema nella sua interezza e sotto tutti i punti di vista: sanitario, economico e sociale alla domanda: "prevenire è meglio che curare?" non abbiamo che una sola risposta, la più ovvia!

www.sioh.it

Segreteria organizzativa e provider ECM
Staff P&P Srl – Provider ECM n. 1038
Via Roma n. 14 – 12016 Peveragno (CN) Ph: Paolo Masteghin

+39 370 348 33 79
info@staffpep.com
www.staffpep.com
Staff P&P

V GIORNATA PIEMONTESE S.I.O.H.
Società Italiana di Odontostomatologia per l'Handicap

Il paziente fragile con bisogni assistenziali speciali: la multidisciplinarietà in special-care-dentistry

6 aprile 2024
Spazio incontri Fondazione CRC
Via Roma n. 15 Cuneo

Responsabile Scientifico:
Dott. Carlo Fornaseri – Cuneo

5 Crediti ECM per medici, odontoiatri e igienisti dentali.

Segreteria scientifica:
Dott. Paolo Appendino – Torino
Dott. Alessandro Barberis – Cuneo
Dott. Marco Bernardi – Cuneo
Dott. Simone Buttiglieri – Torino

Evento promosso da:



Con il patrocinio di:



PROGRAMMA S.I.O.H. 2024

6
APRILE
CUNEO

19-20
APRILE
FIRENZE

18
MAGGIO
RIMINI

**Expodental
Stand SIOH
Convegno SIOH**

**PIACENZA
12 ottobre
2024**

**CONVEGNO
NAZIONALE
S.I.O.H.**

SprintRay si prepara per Expodental Rimini 2024 il futuro dell'odontoiatria arriva in Italia

SprintRay ha da tempo la posizione unica di essere un'azienda di produzione aggiuntiva con un unico obiettivo: l'odontoiatria. Dopo le novità presentate a Chicago e in vista di Expodental di Rimini 2024 Infomedix ha parlato con il **Dr. Amir Mansouri, CEO di SprintRay**, della loro presenza sul mercato italiano, del continuo successo di SprintRay e del valore della conversione di uno studio analogico in un'azienda digitale e snella.

Cosa presentate ai vostri clienti italiani all'expodental di quest'anno?

"Siamo orgogliosi di presentare per la prima volta sul mercato italiano diverse innovazioni uniche. A cominciare dalla nostra nuova unità di post-curing, NanoCure. Non solo è più piccola, più silenziosa e più veloce del suo predecessore, ma con il suo riscaldamento istantaneo e l'approccio alla polimerizzazione a doppia lunghezza d'onda è anche la migliore

unità di polimerizzazione per tutti i tipi di materiali biocompatibili. La cosa migliore è che, mentre altri utilizzano l'azoto per ottenere questo risultato, noi non ne abbiamo bisogno. Inoltre, abbiamo appena lanciato sul mercato italiano il nostro Arch Kit. Con questo accessorio i nostri clienti possono stampare due volte più velocemente. Grazie al suo serbatoio unico, i risultati stampati appaiono quasi lucidi, con un ulteriore risparmio di tempo. Questo rende molto facile trattare un paziente con un NightGuard in meno di un'ora o produrre una guida chirurgica anche a breve termine. Infine, presentiamo due materiali molto innovativi che arriveranno in Italia a breve, Ceramic Crown e ONX Tough 2. Un materiale per corone definitive con oltre il 50% di ceramica e l'unica resina autorizzata dalla FDA per le protesi ibride. Ideale per il trattamento immediato dei casi All-on-X. Troppo bello per essere vero? No, è la re-

altà. Visitate il nostro stand e toccate con mano, ci troverete al padiglione C1 allo stand 147".

I medici e i laboratori tecnici hanno la possibilità di scegliere tra diverse tecnologie di produzione, il che per alcuni può risultare eccessivo. In che modo l'ecosistema SprintRay semplifica il processo di produzione interna?

Offriamo un flusso di lavoro semplificato, materiali di qualità superiore, soluzioni di progettazione semplici e una comunità di migliaia di clinici che collaborano. SprintRay è l'unica azienda che si occupa esclusivamente di stampa 3D dentale, offrendo ai medici un partner la cui unica missione è migliorare la stampa 3D dentale ogni giorno.

A proposito di scelte, anche nel 2024 ci sono cliniche e laboratori che esitano a passare a un processo di produzione additiva. Quali sono i vantaggi a lungo termine di abbandonare i metodi tradizionali e passare a un flusso di lavoro digitale?

Ogni giorno che i dentisti e tecnici di laboratorio ritardano nell'adozione di questa tecnologia rimangono indietro nello sviluppo professionale e nella competitività. La stampa 3D offre un maggiore controllo e una maggiore versatilità nelle opzioni di trattamento, fornendo un vantaggio competitivo nel loro mercato. Offrire una

corona o una protezione notturna in giornata aumenta la probabilità di accettazione da parte del paziente.

Quali sono le decisioni che hanno permesso a SprintRay di ottenere un tale successo sul mercato europeo e in tutto il mondo?

La nostra attenzione all'odontoiatria senza deviazioni è stata fondamentale. A differenza dei nostri concorrenti, che trattano l'odontoiatria come un mercato secondario o la stampa 3D come un'attività secondaria, noi ci dedichiamo esclusivamente all'odontoiatria. Questo focus ci ha spinto a prendere decisioni in linea con le esigenze della comunità. Abbiamo sviluppato materiali, software, intelligenza artificiale e molto altro ancora, rendendo la stampa 3D più accessibile, economica ed entusiasmante per i medici e i laboratori odontoiatrici.

SprintRay è all'avanguardia nelle soluzioni innovative e di facile utilizzo per l'odontoiatria digitale e offre una gamma di prodotti che comprende stampanti 3D, sistemi di post-elaborazione, software avanzati basati sull'intelligenza artificiale e materiali all'avanguardia. SprintRay consente ai dentisti di offrire trattamenti ed esperienze superiori ai pazienti. Per maggiori informazioni, visitate il sito www.sprintray.com.



L'odontoiatria estetica: l'incontro tra terapia e bellezza del sorriso

Dott. Giulio Papa



Dr. Giulio Papa
Laureato in Odontoiatria e protesi dentaria presso Università degli studi di Bari. Coordinatore ATASIO LAB Ozono dell'Accademia Tecnologie Avanzate Scienze Igiene Orale.

Le statistiche degli ultimi anni hanno evidenziato un aumento esponenziale del numero di trattamenti odontoiatrici mirati al miglioramento dell'estetica del sorriso: sbiancamenti dentali, faccette, protesizzazioni e trattamenti affini, come i filler, sono sempre più richiesti dai pazienti per rendere più armonioso il loro aspetto.

L'estetica fino a qualche decennio fa sembrava essere una tematica molto più affine al sesso femminile ma, negli

ultimi anni, le analisi di mercato hanno evidenziato come ormai non ci siano più differenze sostanziali in relazione all'incidenza di questo dato tra uomini e donne.

La medicina odontoiatrica negli anni 2000 ha subito molti cambiamenti che spesso sono divenuti dei veri e propri stravolgimenti, dal 2020 in poi si sta attraversando un'ulteriore evoluzione verso quella che è diventata una vera e propria area specialistica: l'odontoiatria estetica.

Si è passati, di pari passo, da procedu-

re altamente invasive a terapie sempre meno traumatiche per i pazienti e più predicibili da un punto di vista della prognosi: la possibilità di utilizzare faccette ultrasottili, agenti sbiancanti meno aggressivi e più compatibili con la biologia dello smalto ha reso più fattibili questi trattamenti e più adattabili alle esigenze di ogni singolo paziente. È interessante notare come, da un punto di vista sociale i pazienti però non sono ancora così pronti psicologicamente ad affrontare il classico "ritocchino", che sia ai denti o al viso o a qualsiasi parte del corpo.

Il miglioramento, quando non è naturale, tende ad essere nascosto piuttosto che esibito. Un modo di affrontare il tema nettamente in contrasto con i Paesi d'oltreoceano da cui abbiamo importato questi canoni di bellezza: negli Stati Uniti d'America i personaggi famosi pubblicano sui social le proprie foto insieme al chirurgo o all'odontoiatra prima e dopo il trattamento. Non c'è volontà di nascondere il miglioramento, è al contrario, un motivo di condividere la propria gioia e il proprio percorso.

È proprio da qui che parte la riflessione: oggi gli Odontoiatri e gli Igienisti dentali devono creare una nuova forma di cultura nei pazienti, quella del sorriso in salute ed esteticamente bello da vedere.

Affiancare ai messaggi di salute quelli relativi al miglioramento dell'estetica dentale poiché, mai come oggi, la terapia deve essere efficace e migliorativa dell'aspetto visivo dei tessuti duri e molli. I clinici devono evolvere anche nell'approccio psicologico, affrontare in prima visita temi delicati, poiché spesso la volontà di un paziente di effettuare delle migliorie estetiche è associata a insicurezze personali, utilizzando metodiche di linguaggio e di comunicazione nuove a cui, probabilmente, il mondo dell'odontoiatria non era ancora abituato.

Lo staff odontoiatrico deve formarsi e prepararsi in questa disciplina proprio al pari della chirurgia implantare, un allineamento di pensiero e di comunicazione che non può permettersi anelli deboli nella catena del team di clinici e operatori dello studio.

Nell'ambito dell'odontoiatria estetica è fondamentale, se non basilare, la collaborazione tra Odontoiatra e Igienista dentale, la collaborazione tra queste due figure professionali deve essere costruttiva e mirata esclusivamente all'interesse del singolo paziente: obiettivo, il conseguimento del risultato finale che il caso individuale richiede.

L'igienista deve conoscere a fondo i criteri di selezione e di esecuzione di



una terapia di riabilitazione estetica, è l'unico modo per poter stabilire un saldo criterio di selezione dei pazienti e una pianificazione del mantenimento del risultato che conseguirà con l'odontoiatra.

Compito dei professionisti è quello di realizzare una diagnosi del problema, di indicare le procedure più indicate nel caso specifico, capire se è necessario realizzare delle faccette, se il paziente deve sottoporsi ad un trattamento sbiancante, ad una chirurgia mucogengivale o ad una gengivoplastica con laser; oppure indicare un vero e proprio percorso terapeutico che preveda più fasi, sia cosmetiche che protesiche e ortodontiche.

Oggi alcune aziende specializzate nell'ambito dell'estetica dentale hanno cominciato ad organizzare e promuovere corsi specifici in cui la riabilitazione estetica è gestita come una terapia. In questi corsi viene spiegato come un miglioramento estetico non possa pre-

scindere dal ripristino della salute del cavo orale e dal mantenimento della stessa.

Viene affrontato l'intero percorso di un paziente che vuole sottoporsi ad un percorso di miglioramento estetico, le varie fasi "pre" e "post" trattamento, viene evidenziato come qualsiasi ritocco estetico necessiti di un mantenimento nel lungo periodo.

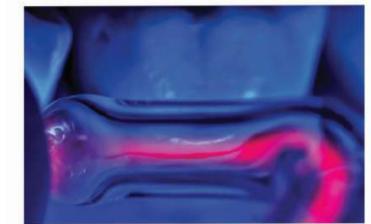
Possiamo quindi concludere che, in questa nuova fase dell'odontoiatria, sia gli Odontoiatri che gli Igienisti dentali devono immergersi in un nuovo modo di pensare e di approcciare il paziente, elevare le proprie conoscenze e approfondire le tecniche relative all'esecuzione delle procedure cliniche. Oggi siamo nel momento storico in cui un cavo orale deve essere in salute clinica e bello da vedere e da mostrare... ma anche duraturo, tenendo ben presente che uno sorriso si riabilita in un tempo definito ma si mantiene per un tempo indefinito.



Quali sono le aspettative del paziente moderno?

Come la Digital Health sta trasformando il rapporto medico-paziente.

L'articolo completo a pag.12



CHOOSE WISELY
Ozonoterapia in Odontoiatria.
Protocolli di pratica clinica basati sulle evidenze

Il caso clinico presente a pagina 106 e 107 dal titolo "L'impiego di Ozosan Gel nel trattamento delle peri-implantiti" è da attribuirsi al Dr. Giuliano Garlini - Milano (Italy) il quale ne detiene la proprietà intellettuale del testo, delle iconografie e delle immagini



"È nostra responsabilità rafforzare l'identità ASO"

Alessandra Caserta

Socia IDEA - Italian Dental Assistant

Sono Alessandra Caserta, sono un'assistente di studio odontoiatrico nata "per caso" cinque anni fa ed è un grande onore poter riportare la mia testimonianza sul tema apprendimento e formazione.

Quando ho intrapreso questo lavoro non avevo nessun tipo di conoscenza del settore in quanto, fortunatamente, non avevo mai frequentato uno studio dentistico prima di quel momento.

Una piccola premessa è d'obbligo. Ho iniziato a fare questo lavoro all'età di 42 anni, prima mi occupavo di tutt'altro; infatti, ero responsabile della logistica in Olivetti, un'azienda abbastanza grande, che dopo aver subito un incendio catastrofico ha lasciato a casa parecchie persone, me compresa. Mi sono quindi ritrovata nella condizione di dovermi "reinventare". Mentre sperimentavo nuove opportunità lavorative, un bel giorno, mi chiama una delle mie attuali collega dicendomi che avevano bisogno di "una che facesse i ferri". Questa fu la terminologia usata per descrivere quello di cui mi sarei dovuta occupare. Di fatto mi fu affidata la gestione della sala sterilizzazione senza avere nessun tipo di preparazione o nozione; l'unico supporto valido era quello offerto dalle mie colleghe più esperte.

Dopo qualche mese, una delle colleghe si ammalò e fu costretta a restare a casa per un mese. Si presentò quindi l'urgenza di sostituirla e fui subito "gettata" ad assistere il medico alla poltrona, cosa considerata del tutto normale dato che la considerazione più diffusa era che chiunque potesse svolgere questo tipo di lavoro, purché dotato di buona volontà, capacità di apprendimento e tanta pazienza. Naturalmente, non avendo alcuna preparazione ho imparato alla vecchia maniera, vale a dire, eseguendo degli ordini di servizio e guardando le colleghe, senza conoscere la terminologia corretta degli strumenti né tantomeno di tutta quella parte scientifica che ho imparato successivamente frequentando il percorso di certificazione di qualifica.

Me la sono cavata abbastanza bene, finché i miei attuali titolari decisero di assumermi ma per poter essere assunta ero obbligata frequentare il corso

per acquisire la certificazione della qualifica di ASO.

Detto molto sinceramente, all'inizio questo lavoro non mi piaceva affatto in quanto, non sapendo come muovermi, mi veniva veramente difficile, ma dopo il corso di qualificazione la mia preparazione diventò piuttosto accettabile riducendo nettamente il mio stato ansioso.

Nonostante ciò, mi sentivo sempre fuori luogo, un pesce fuori dall'acqua, perché non riuscivo a mettere in



pratica ciò che avevo imparato durante il percorso di qualifica; finché non venni a conoscenza dell'associazione Italian Dental Assistant. Da quel giorno, improvvisamente, tutto diventò più interessante e affascinante: iniziai finalmente a sentirmi sempre più preparata e adeguata.

IDEA, infatti, attraverso i suoi corsi di aggiornamento, non garantisce solo l'assolvimento dell'obbligo di acquisizione delle ore da svolgere annualmente, ma offre una vera e propria formazione continua garantendo una preparazione e una professiona-

lità di alto livello, grazie a medici, consulenti e formatori preparati e, soprattutto, appassionati della materia. Esattamente da quel momento in poi ho iniziato a innamorarmi di questo lavoro e a svolgerlo secondo le procedure corrette; procedure che ho applicato coinvolgendo anche le mie colleghe; procedure che, messe in pratica tutti i giorni, diventano consolidate conferendo professionalità e serenità a chi opera.

per sciogliere qualsiasi dubbio sulla nostra professione.

Chiunque, e in qualsiasi momento, può sottoporre una domanda alle colleghe volontarie, al presidente o al vicepresidente, e ricevere delucidazioni in merito. Il mio consiglio è quello di chiedere sempre, formarsi sempre: di essere sempre aggiornati.

Oggi la nostra figura professionale è agli albori, siamo state riconosciute da poco tempo ed è proprio su di noi, ASO di oggi che ricade la responsabilità, pensando ai futuri ASO, di delineare e rafforzare l'identità della nostra figura professionale affinché sia sempre più qualificata e valorizzata.

Ogni volta che partecipo ad un webinar di IDEA, il giorno dopo riporto con entusiasmo quanto appreso in studio, all'odontoiatra per il quale lavoro e alle mie colleghe, contribuendo, con la mia crescita, anche alla crescita del team e al miglioramento delle prestazioni.

Noi non siamo più "le signorine" degli studi! Siamo delle figure che necessitano di una formazione adeguata alla mansione. Abbiamo ottenuto il riconoscimento della nostra figura professionale e dobbiamo sentirci responsabili di questa opportunità. Tutti insieme, dobbiamo portare avanti il nostro progetto di evoluzione e affermazione della categoria.

In soli cinque anni ho raggiunto una preparazione tale da farmi perfino promotrice delle novità nel mio studio coinvolgendo anche le colleghe più anziane che hanno apprezzato moltissimo ciò che potuto insegnare loro grazie alla preparazione che IDEA ci propone continuamente. Oggi sono anche loro delle appassionate della formazione e, con il supporto di IDEA, un passo alla volta, porteremo avanti il nostro successo.

Colgo l'occasione per dire grazie IDEA, grazie colleghe e rivolgo un ringraziamento speciale al nostro presidente, Rossella abbondanza, e al vicepresidente Maria Teresa Schirripa, le quali con un lavoro metodico, continuo e appassionato hanno creato questo meraviglioso gruppo che io oggi chiamo "famiglia".



Silfradent nelle 5P Vision - Mission

Dott.ssa Paola Pederzoli - Dott.ssa Gessica Batani

Oggi la tecnologia moderna attraverso la ricerca scientifica applicata viene in aiuto alla medicina con soluzioni capaci di migliorare la terapia e la modalità di trattamento, monitorandone lo stato di salute e accelerando la diagnosi di patologie complesse -Tutto questo si può fare in modo personalizzato, preciso, acquisendo in tal modo la fiducia del paziente e dei familiari nella complessità della terapia.

A monte di tutto ciò è necessaria una formazione medico scientifica ineccepibile per la tutela della salute, che si prenda cura del paziente senza distinzioni di età, sesso e origini. LA MEDICINA RIGENERATIVA AUTOLOGA riduce i costi, accelera il processo di guarigione, riduce i rischi e conferisce, nel rispetto delle procedure, maggior tutela e minor rischi per il paziente. Parliamo di MEDICINA RIGENERATIVA AUTOLOGA in senso lato aprendoci nuovi orizzonti, esplorando ed approfondendo un sistema complesso che sta alla base della tutela della salute, per approdare ad un nuovo concetto di BENESSERE. UN CIRCUITO che può essere migliorato grazie alla ricerca sicura e responsabile: SANITÀ e SALUTE devono coincidere.

Il diritto alle cure e cioè allo stato di salute ha un valore inestimabile per ciascun cittadino; la facoltà dell'essere in salute vale più dell'aver in quanto è un diritto fondamentale.

Lo stato di benessere è sancito dal Consiglio Superiore della Sanità e da tutte le costituzioni.

Non si tratta di un concetto astratto ma di un benessere reale effettivo rapportato alle condizioni di età di vita di ciascuno di noi, non solo dal punto di vista anagrafico ma anche fisico, emotivo, spirituale.

La SALUTE è un bene individuale e nel contempo relazionale. L'essere umano va preso in cura nella sua vulnerabilità che fa parte del nostro vivere.

La presa in cura è un fatto reciproco in cui tutti siamo coinvolti. CURARE PER PREVENIRE, CURARE PER SANARE, CURARE PER RIABILITARE. A monte di tutto abbiamo la ricerca scientifica che garantisce il progresso della MEDICINA.

Una ricerca che pone al centro l'individuo e con l'obiettivo di migliorare in modo innovativo e sicuro l'efficacia e la sicurezza delle cure. La ricerca, l'insegnamento, favoriscono l'acquisizione delle competenze e lo sviluppo di una visione globale delle persone perché il pensiero che muove le cure stesse comporta la presa in carico dell'ambiente e delle biodiversità garantendone lo stato di benessere.

Il progresso favorito dai successi della ricerca scientifica e dell'innovazione tecnologica in ambito BIOMEDICO ha portato a traguardi considerevoli, sia in termini di qualità di vita che di tempi di guarigione. In tale contesto i sistemi organizzativi sanitari si sono evoluti, DA qui le sollecitazioni provenienti dalla MEDICAL HUMANITAS che evidenziano il bisogno di coniugare le medical devices tecnologiche con le conoscenze medico scientifico, dal cui connubio emerge l'esigenza di una riumanizzazione della medicina per ritrovare il carattere etico che le è proprio.

Si tratta di una medicina che coniuga umanità e sostenibilità accrescendone l'efficacia. Dobbiamo mettere a punto una Medicina che ci permetta di operare nel migliore dei modi eliminando eventuali competizioni nell'interesse del paziente.



5 P'S OF MEDICINE

PARTICIPATORY

PREDICTIVE

MEDIFUGE CGF

BLOOD PHASE SEPARATOR

PRECISE

PREVENTIVE

PERSONALISED



Efficienza e personalizzazione: i benefici della sanità digitale

È ormai un dato di fatto che la comunicazione tra gli studi medici e i pazienti giovani stia subendo una trasformazione significativa grazie all'adozione di tecnologie digitali. L'uso crescente di strumenti come email, WhatsApp, e piattaforme di prenotazione online si rivela, infatti, particolarmente efficace nel soddisfare le aspettative dei pazienti più giovani. Questi canali digitali facilitano una comunicazione rapida e comoda, consentendo agli utenti di gestire facilmente le proprie esigenze sanitarie in modo autonomo e immediato.

La **Digital Health**, che comprende tutte le tecnologie che si interfacciano tra la medicina e l'ambito digitale, sta diventando una componente sempre più integrata della pratica medica quotidiana, migliorando le tecniche di cura, la prevenzione delle malattie e la comunicazione sanitaria con i pazienti. Per questi motivi, gli studi medici stanno adottando nuove strategie di comunicazione per ristabilire e rafforzare la fiducia dei pazienti, specialmente in un contesto post-pandemico che ha visto una variazione nella percezione degli studi medici come possibili luoghi di contagio. L'adozione di **agende in cloud, sistemi di gestione dei rapporti con i pazienti (PRM)**, e una comunicazione efficace online attraverso siti web e social media sono diventati elementi chiave per una nuova gestione ottimizzata degli studi medici. Queste innovazioni non solo migliorano la gestione interna ma aiutano anche a minimizzare le paure dei pazienti, trasmettendo una sensazione di sicurezza e affidabilità. La personalizzazione dei servizi, grazie all'analisi dei dati raccolti tramite piattaforme digitali, sta permettendo, inoltre, di adattare le comunicazioni e le offerte di servizi alle **esigenze specifiche di ogni paziente**, migliorando ulteriormente la qualità dell'assistenza sanitaria.

In questo contesto, il **Next Generation EU** (oltre 800 miliardi di euro inseriti all'interno del bilancio europeo 2021-2027 per il rilancio economico e la transizione digitale) e il **Piano Nazionale di Ripresa e Resilienza (PNRR)** italiano giocano un ruolo chiave, destinando risorse significative al settore per stimolare la digitalizzazione e l'innovazione.

Anche nel contesto degli studi medici privati, la digitalizzazione sta emergendo come un fattore determinante

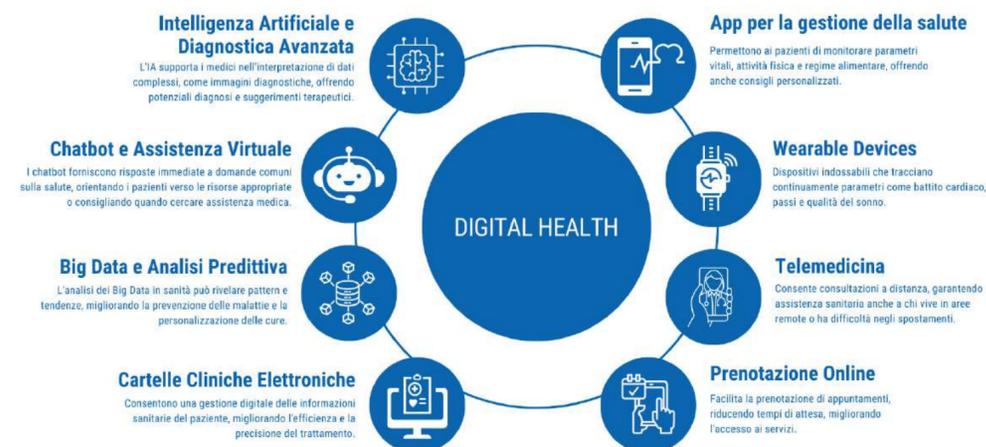
nella trasformazione del rapporto medico-paziente, facilitando un accesso più immediato e comodo ai servizi sanitari: la prenotazione online, ad esempio, sta riducendo la necessità di spostamenti fisici, diminuendo sensibilmente i tempi di attesa e rendendo l'interazione con il sistema sanitario più efficiente e meno onerosa per i pazienti. Anche la telemedicina si sta rivelando una risorsa preziosa, rispondendo a un cambiamento marcato nelle aspettative dei pazienti che ora percepiscono la digitalizzazione come uno strumento fondamentale per una **gestione più proattiva e autonoma** della propria salute e del proprio benessere. L'adozione di dispositivi digitali e applicazioni dedicate alla salute sta guadagnando terreno, evidenziando una crescente tendenza tra la popolazione italiana a integrare la tecnologia nella propria routine di cura personale. Questi strumenti digitali non solo offrono la possibilità di monitorare

salute, consentendo agli utenti di assumere un ruolo più attivo nel mantenimento del proprio benessere.

In questo panorama in rapida evoluzione, è chiaro che la digitalizzazione sta portando a una **democratizzazione dell'accesso alle cure**, superando barriere geografiche e logistiche e offrendo soluzioni personalizzate che si adattano meglio allo stile di vita di ciascun individuo. Questo processo non solo migliora l'efficacia delle cure sanitarie ma contribuisce anche a un miglioramento qualitativo dell'esperienza del paziente, che può beneficiare di un servizio sanitario più reattivo, flessibile e in linea con le proprie esigenze specifiche.

In virtù di questa forte evoluzione, gli studi medici privati presentano numerosi vantaggi rispetto alla sanità pubblica, tra cui una maggiore flessibilità negli appuntamenti, attenzione personalizzata, aggiornamenti

fondamentale per gli studi medici che desiderano rimanere al passo con i tempi e rispondere efficacemente alle loro esigenze. I giovani pazienti, abituati alla rapidità e alla convenienza dei servizi digitali in tutti gli aspetti della loro vita, si aspettano lo stesso livello di accessibilità e efficienza anche nel campo della sanità. La comunicazione via email e WhatsApp, ad esempio, rispecchia questo bisogno, offrendo un modo diretto e immediato di restare in contatto con lo studio medico e rappresenta un vero e proprio cambiamento culturale nell'approccio alla sanità. Questi canali permettono una comunicazione bidirezionale rapida, dove i pazienti possono facilmente esporre i loro dubbi o richiedere informazioni, e lo studio medico può fornire risposte tempestive, migliorando l'esperienza complessiva del paziente e rafforzando il senso di attenzione e cura nei loro confronti. [...]



Continua a leggere l'articolo



www.tinyurl.com/alfadocs

exocad Insights 2024 9 e 10 maggio a Palma di Maiorca (Spagna) “Il grandangolo dell’odontoiatria digitale”

Intervista a Novica Savic



Novica Savic
CCO e Direttore Generale di exocad

Il 9 e 10 maggio 2024, exocad, un'azienda della Align Technology, Inc, ospiterà il suo evento internazionale "Insights 2024". La location sarà ancora una volta il Palau de Congressos a Palma di Maiorca, in Spagna. L'evento riunirà alcune delle figure di spicco del settore dell'odontoiatria digitale, oltre 50 aziende partner strategiche di exocad e circa 850 partecipanti provenienti da tutto il mondo. Novica Savic, Chief Commercial Officer (CCO) e Direttore Generale di exocad, ci spiega perché il motto di quest'anno è "Network. Innovate. Lead."

"Network. Innovate. Lead" è il motto di exocad Insights 2024. Qual è il significato di questo motto?

Uno dei motivi per cui lanciamo Insights nel 2018 era la volontà di offrire alla nostra community globale exocad e ai nostri partner strategici un punto di incontro comune per favorire gli scambi personali. "Network", il "fare rete" è stato un obiettivo importante di questo evento sin dall'inizio.

Per noi, "innovate" e "lead" sono inscindibili. Che siate un'azienda, un laboratorio o uno studio, per fissare nuovi standard nel campo dell'odontoiatria digitale ed essere in prima linea, occorre "innovare" e "essere all'avanguardia" con le ultimissime tecnologie digitali e le più recenti evoluzioni.

Chi sono i relatori che saliranno sul palco principale e che i partecipanti non vedranno l'ora di ascoltare?

Siamo lieti di ospitare alcuni dei maggiori esperti di odontoiatria digitale provenienti da Europa, Nord America e Sud America come relatori di Insights 2024: il Dott. Miguel Stanley dal Portogallo, l'odontotecnico Vincent Fehmer dalla Svizzera, la Dott.ssa Eimear O'Connell dalla Scozia, l'odontotecnico Kristina Vaitelyte dal Regno Unito, l'odontotecnico Edris Rasta dall'Olanda, il Professore Associato Dott. Guilherme Saavedra dal Brasile, la Dott.ssa Elaine Halley dalla Scozia e il Dott. August de Oliveira dagli Stati Uniti. Tutti loro incarnano il motto "innovate" e "lead", poiché implementano metodi di trattamento innovativi, supportati dalle più recenti tecnologie digitali sia nei loro studi che nei loro laboratori.

Su quale aspetto del flusso di lavoro digitale sarà posta maggiore attenzione?

Nel corso delle due giornate di Insights 2024, sarà messo in risalto l'intero flusso di lavoro digitale dell'odontoiatria restaurativa, dalla progettazione del sorriso alla pianificazione dell'impianto alla produzione di restauri. Introdurremo nuovi approcci digitali, come ad

esempio materiali protesici innovativi e un approccio alla pianificazione multidisciplinare digitale. Inoltre, anche le tematiche legate all'occlusione digitale, alla diagnosi digitale e alla pianificazione del trattamento, come ad esempio la stampa 3D, si prospetteranno molto interessanti.

Cosa ci riserva il futuro dell'odontoiatria digitale?

La nostra prospettiva sull'interfaccia digitale tra la terapia con allineatori e l'odontoiatria restaurativa sarà particolarmente interessante. Questa innovazione rivoluzionerà l'odontoiatria restaurativa in molti casi, poiché i concetti di trattamento multidisciplinare possono essere pianificati e implementati su una piattaforma digitale utilizzando la terapia con allineatori come trattamento preliminare per procedure protesiche. Inoltre, saranno illustrati i nuovi sviluppi nel campo dell'IA.

exocad Insights si terrà a Palma di Maiorca per la seconda volta. Perché avete scelto di nuovo questa location?

Per diverse ragioni, prima tra le quali la risposta positiva dei partecipanti e dei partner strategici che hanno partecipato nel 2022. Infatti, la maggior parte di loro ha votato per il Palau de Congressos di Palma di Maiorca per Insights 2024 e siamo stati lieti di poter esaudire questo desiderio. Questa location moderna con i suoi servizi e con i suoi hotel associati rappresenta semplicemente il luogo ideale per il nostro evento internazionale. In più, Palma di Maiorca è facilmente raggiungibile dall'Europa e dagli Stati Uniti, dal Sud America e dall'Asia. Le maggiori città americane offrono collegamenti aerei con un solo trasferimento.

Di solito sono sempre presenti diversi partner strategici exocad. Quanti partner sono previsti per maggio?

Ancora una volta, saranno presenti oltre 50 aziende partner strategiche che stanno aiutando a modellare l'odontoiatria digitale con le loro innovazioni nel campo della produzione dentale, dei materiali e della diagnostica. I partecipanti di Insights 2024 scopriranno un'ampia gamma di prodotti per il flusso di lavoro digitale nel settore dell'odontoiatria. Riceveranno un valore aggiunto concreto che permetterà loro di lavorare digitalmente nei loro studi e nei loro laboratori in maniera innovativa.

Con iTero™ come Partner Diamond e Amann Girrbach, GC, Ivoclar, Shining 3D e Schütz Dental come Partner Platinum, i nostri partner consolidati riconoscono l'importanza di exocad Insights nel settore e il loro contributo costante al suo successo. Insieme ai Gold Partner, questi brand terranno dei seminari informativi con relatori internazionali nel corso di sessioni speciali. Siamo inoltre lieti di annunciare che per la prima volta interverrà un partner dall'India. L'India è un mercato molto interessante e in rapida crescita, dove il settore dell'odontoiatria digitale si sta sviluppando rapidamente, cosa che rende il mercato indiano del settore molto attraente per exocad.

Come si presenteranno queste aziende?

Per prima cosa attraverso lo spazio espositivo, successivamente, nella prima giornata, avranno luogo le note sessioni dei partner Diamond, Platinum e Gold durante le quali rinomati relatori affronteranno tematiche d'ispirazione. Ci aspettiamo la presentazione di numerose innovazioni e di progressi tecnologici nel corso dell'evento.

Una novità del programma è rappresentata dalla ses-

sione per assistenti dentali. Perché intendete rivolger-

vi anche agli assistenti e a tutto lo staff di uno studio? I nostri clienti odontoiatri hanno dimostrato interesse nei confronti di un programma di formazione speciale dedicato agli assistenti, dato che in molti studi gli assistenti stessi sono sempre più coinvolti nei processi grazie ai progressi dell'odontoiatria digitale. Per questo motivo, per la primum volta è prevista una sessione di tre ore e mezzo per assistenti dentali il venerdì mattina con una sessione pratica di scansione e una sessione sui materiali.

I membri dello staff di studi odontoiatrici possono acquistare un biglietto di gruppo?

Sì, questa opzione è disponibile e non solo per il personale degli studi, ma anche per quello dei laboratori, così come per i team della protesica di odontotecnici/odontoiatri. Questa offerta è stata già ben accolta.



DentalCAD, ChairsideCAD, exoplan: queste sono le chicche delle sessioni software exocad. Quali specialisti exocad saranno a Maiorca? Di che cosa ci parleranno?

Quasi tutto il nostro team di esperti software sarà presente in occasione di Insights 2024. I nostri utenti possono ascoltarli e parlare con loro nel corso delle sessioni laboratoriali in cui gli esperti exocad illustreranno dettagliatamente le nuove caratteristiche dell'attuale versione di DentalCAD 3.2 Elefsina e condivideranno con gli utenti numerosi trucchi e suggerimenti.

Perché gli odontotecnici, i dentisti e i loro staff dovrebbero partecipare a exocad Insights?

Vediamo questo evento come una sorta di grandangolo dell'industria dell'odontoiatria. Con i numerosi impulsi innovativi sulle opzioni di trattamento avveniristiche che i nostri visitatori riceveranno dai relatori, dalle nostre aziende partner strategiche e tra di loro, essi amplieranno altresì i loro orizzonti e riceveranno vibrazioni positive della community di exocad.

In sintesi, per coloro che vogliono che i loro laboratori e i loro studi diventino leader nell'odontoiatria digitale, Insights 2024 è il posto giusto.

exocad.com



International Dental Exhibition Africa

Intervista a Gianfranco Berrutti

Membro del Consiglio Direttivo UNIDI, Consigliere delegato ai progetti di internazionalizzazione



Dott. Gianfranco Berrutti
Membro del direttivo U.N.I.D.I.

Quali sono i progetti futuri che UNIDI ha programmato per il 2024/2025 in alcuni Paesi del continente Africano?

Il progetto più importante al quale stiamo lavorando riguarda sicuramente IDEA (International Dental Exhibition Africa), la manifestazione che si terrà a Dar Es Salaam dal 10 al 12 dicembre 2025 e che ha l'obiettivo di affermarsi come l'evento più importante del dentale nel

continente africano e punto di riferimento per la professione locale. Non posso non citare, a questo proposito, la fortissima collaborazione con le locali associazioni del mondo odontoiatrico con le quali stiamo lavorando per organizzare il miglior programma culturale e scientifico. Dall'11 al 13 dicembre 2024, sempre a Dar Es Salaam, grazie alla collaborazione con l'Ambasciata di Italia in Tanzania si svolgerà una importante anteprima, il Business Forum Italia Tanzania (BFIT), che vedrà protagonista il sistema sanitario italiano e che permetterà il miglior accredito possibile con le istituzioni politiche, accademiche e professionali

A chi è rivolto il progetto Africa "Italians do it better"?

Il progetto si rivolge alle industrie italiane e europee che possono approcciare in modo diretto i mercati, individuando i rivenditori locali e avviando percorsi di training produttivo e di specifica formazione sulle professioni odontoiatriche.

Ci parli un po' nei dettagli dei progetti passati e futuri: come sono organizzati, quali Paesi intendete coprire, con quale organizzazione governativa collaborate e associazioni di settore locali...etc etc...

Dall'avvio del progetto IDEA è stato

imprescindibile il difficile e rigoroso lavoro di collaborazione con tutte le associazioni professionali locali del mondo odontoiatrico, delle istituzioni politiche, segnatamente con i Ministeri della Sanità, e con il mondo accademico. Si è voluto, inoltre, evidenziare come imprescindibile il contributo di tutti gli attori locali del mondo dentale e medicale. Perseguendo sempre una collaborazione su base paritaria.

Cosa devono fare le aziende del Made in Italy per partecipare e quali spese dovrebbero affrontare?

I costi di accesso in termini di documentazione doganale e di certificazione non sono particolarmente onerosi, così come la maggior parte dei voli marittimi che fanno rotta sul continente africano. L'investimento richiesto alle imprese per incontrare centinaia di dealer provenienti da tutta l'Africa subsahariana è ancora allo studio, ma è stimabile in un paio di migliaia di euro con un costo contatto particolarmente vantaggioso e interessante.

Perché avete scelto l'Africa come uno degli obiettivi strategici per implementare l'expo made in Italy?

L'Africa subsahariana per ovvie questioni

demografiche, economiche, di sviluppo e geopolitiche è, senza dubbio, l'area che presenta maggiori opportunità di crescita nel medio periodo ed è quindi fondamentale per l'industria italiana essere presente fin d'ora.

Quali aziende hanno partecipato in passato e il loro feedback?

Le imprese più affini ai mercati africani sono quelle concentrate sulla produzione di consumabili, sterilizzatrici e riuniti.

Dopo le missioni in Africa battezzate "Italians do it better" pensate di organizzare in futuro altre missioni in mercati strategici tipo: India o Far-East?

A scopo propedeutico UNIDI ha già realizzato a settembre 2023 una missione itinerante in Etiopia, Kenya e Tanzania che ha registrato la presenza di una dozzina di imprese italiane e l'incredibile partecipazione di circa 300 dealer dai Paesi sopra citati e da Uganda e Ruanda.



INFOMEDIX

PROFESSIONAL ORAL HYGIENE

In collaborazione con Accademia Tecnologie Avanzate nelle Scienze di Igiene Orale



Accademia Tecnologie Avanzate nelle Scienze di Igiene Orale
www.atasio.it

L'efficacia traslazionale nella gestione del paziente ortodontico Simposio SIDO-ATASIO-AIASO-IDEA il 20 Aprile a Verona

09:30 - 10:05 Gianna Maria Nardi

Salute orale: etica, efficacia ed eccellenza nel management del paziente ortodontico

10:05 - 10:40 Andrea Butera, Maurizio Pascadopoli

Analisi SEM/EDS sulla deposizione del fosfato di calcio nell'interfaccia composito brackets, come prevenire le lesioni dello smalto?

10:40 - 11:15 Alessia Pardo

L'effetto dell'applicazione degli allineatori ortodontici nella colonizzazione del cavo orale: dalla ricerca alla clinica

Presidenti di seduta: Michela Antonioni, Pietro Di Michele

11:45 - 12:10 Gianna Maria Nardi, Marta Mazur

Procedure e protocolli clinici per il clean-up post ortodontico

12:10 - 12:30 Stefano Marccocia

Disbiosi orale nel paziente ortodontico: quale ruolo per il Selenomonas sputigena?

12:30 - 12:50 Francesca Marcolin

Challenge ortho - perio: come massimizzare gli effetti del trattamento

12:50 - 13:15 Rossella Abbondanza, Barbara Piga

L'assistenza al paziente in un trattamento ortodontico: dall'accoglienza alla dimissione



“La gestione della salute orale nei pazienti special needs” Il master offerta formativa dell'Università Sapienza di Roma

Dott.ssa Monica Gambino

Socia ordinaria ATASIO

Giovedì 1° febbraio 2024 nel Dipartimento di Scienze Odontoiatriche e Maxillo Facciali dell'Università la Sapienza di Roma diciassette, emozionatissimi dottori in igiene orale, hanno sostenuto l'esame finale per il Master sulla gestione orale nei pazienti special needs. Durante questa giornata, i masterizzandi hanno descritto e focalizzato con passione e attenzione i livelli di attenzione dei protocolli operativi di prevenzione dei pazienti special needs. Le argomentazioni delle tesi sono state diverse e di notevole interesse e coinvolgimento, ed ogni tesi ha rappresentato un tassello prezioso nel mosaico della conoscenza del paziente speciale. Una delle tematiche molto affascinanti è stata rappresentata dal legame tra bellezza e disabilità, dove il concetto di bellezza, riportato dall'arte e dai filosofi dell'antica Grecia è stato ricondotto ai nostri giorni dove, le misure, le corrette simmetrie e le corrette proporzioni, sono il risultato di un'esteriorità perfetta ma che, la bellezza fisica, come affermava Socrate, non può prescindere dalla bellezza dell'intelletto. Pertanto, è importante non soffermarsi solo alla contemplazione della bellezza esteriore, ma a quella che ha la capacità di donare emozioni a chi la guarda, come quella che un paziente speciale può suscitare. Un altro filo conduttore che ha legato molte altre presentazioni è stata l'individuazione e la possibilità di reclutare tec-

nologie, come laser o ozonoterapia, per la prevenzione e la cura di lesioni orali che spesso ci si trova ad affrontare nel campo odontoiatrico, in pazienti con trapianto d'organo o osteonecrosi farmaco correlata, oppure l'utilizzo sinergico dei sigillanti e le vernici al fluoro per la prevenzione delle carie nei primi molari nei bambini autistici. Un assunto rilevante è stato anche quello di sostenere l'importanza di un team odontoiatrico che deve prefiggersi la qualità di vita del paziente, consentendogli un buon inserimento nel contesto sociale in cui si trova a vivere ed utilizzare un approccio "tender loving care" che possa aprire un canale comunicativo, empatico ed emozionale tale da consentire un approccio adeguato alle cure odontostomatologiche come, ad esempio, nei pazienti affetti da sindrome di Down. Un importante tema evidenziato dai tesi, è stato, anche quello di capire e prevenire i meccanismi infiammatori locali orali, che possono riversarsi in un contesto infiammatorio sistemico, in modo da salvaguardare e limitare patologie croniche come diabete e sindrome metabolica le quali potrebbero essere causa addirittura di infarti del miocardio o di ictus e da ciò si evidenzia come una corretta terapia parodontale non chirurgica possa ridurre il rischio di mortalità nei pazienti che ne sono affetti. Alcuni dei masterizzandi hanno fatto risaltare la loro esperienza

personale relativa alla necessità di trovare un corretto metodo ed una efficace gestione del paziente speciale, come ad esempio nel paziente non vedente, dove il professionista deve saper validare le sue sfide ed i suoi successi incoraggiandolo e motivandolo con i giusti strumenti e tecniche per migliorare le sue pratiche di igiene orale domiciliare. Dalla discussione delle tesi, infatti è emerso come, i dottori in igiene dentale, abbiamo interiorizzato il concetto delle competenze e delle conoscenze necessarie a fornire cure di alta qualità ai pazienti con bisogni speciali, e come questo, include tecniche di igiene den-

tale, la gestione del comportamento, la comunicazione efficace ed una collaborazione transdisciplinare atta a garantire un trattamento completo ed integrato per ogni singolo paziente. I partecipanti al master, grazie all'illustre e coinvolgente professoressa Gianna Maria Nardi, sono stati spinti a guardare al futuro con una prospettiva rinnovata ed entusiasmante che contribuisce a sviluppare una mentalità aperta e flessibile, permettendo così di affrontare con fiducia e determinazione le sfide che il futuro potrà riservare nella vita professionale, e non solo, di ciascuno di loro.



GD
Dental Implants

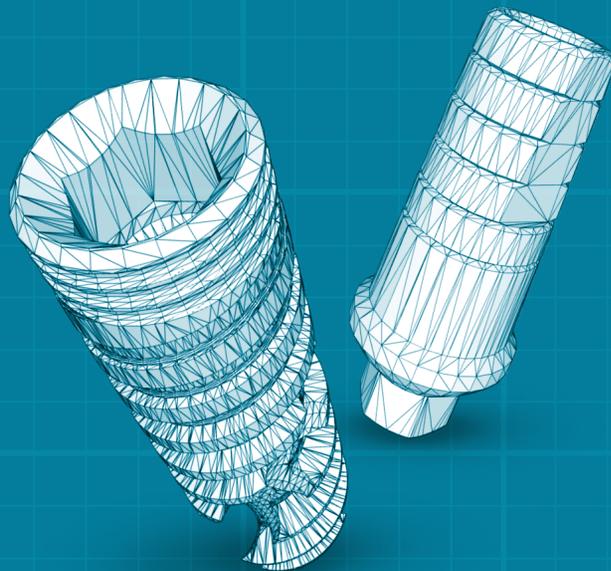
**VIENI A TROVARCI A EXPODENTAL 2024
A RIMINI, PADIGLIONE C1, STAND 15**

- ALTAMENTE CONVENIENTE**
- FATTO IN ISRAELE**
- SERVIZIO DI MARCHIO PRIVATO**
- 3000+ PRODOTTI**
- PORTA IL MARCHIO CE**



Scansiona
per entrare
in contatto

info@gdentalt.com



Gestione multidisciplinare della salute della donna

Esaminati argomenti di carattere ginecologico legati ad altre branche specialistiche

Dott.ssa Anna Maria Spiga
Ginecologa Presidente regionale ISDSP

Nella fantastica Sardegna a onorare la donna per l'8 Marzo, si è svolto a Cagliari il congresso di ginecologia ISDSP / EGOI. L'ISDSP (International Society of dietary supplement and Phytoterapy) riunisce gruppi di specialisti che promuovono l'uso corretto di integratori alimentari e fitoterapici nella dieta giornaliera e nella pratica clinica.

L'EGOI (Experts Group on Inositol in Basic and clinical research) riunisce i 47 tra i massimi esperti mondiali dell'inositolo provenienti da 17 diversi Paesi. Si è parlato dell'aspetto multidisciplinare nella gestione della salute della donna con relatori di alto livello scientifico.

Sono stati trattati argomenti ginecologici legati a tante branche specialistiche: la dermatologia, la neurologia, l'endocrinologia, la gastroenterologia, l'odontoiatria. La Prof.ssa Nardi, dell'Università Sapienza di Roma, ha tenuto una interessantissima relazione dal titolo: **La salute del cavo orale comincia con la vita**, mettendo in relazione il microbiota orale della madre con quello del neonato. Il microbiota viene influenzato da diversi fattori, tra i quali: gravidanza, età gestazionale, modalità del parto, salute materna e stile di vita. I follow up dentali risultano importanti in

gravidanza per il controllo delle patologie dentali tipiche del periodo, come per esempio le gengiviti gravidiche che si possono ripercuotere sulla salute fetale e del neonato.

È di estrema importanza il trattamento multidisciplinare delle diverse patologie femminili. Per esempio, l'infertilità di coppia è di pertinenza oltre che della ginecologia, anche della andrologia, della urologia, della psicologia e della endocrinologia ed è importante che tutti questi specialisti parlino tra loro per fare il massimo possibile per la donna.

In qualità di presidente del congresso ho sempre creduto nell'approccio multidisciplinare delle patologie femminili, in quanto esso sarà la medicina del futuro per garantire alla paziente non solo una corretta terapia per il singolo problema di salute, ma anche una strategia più ampia che tenga conto della patologia legata all'intero organismo e alle condizioni di salute generali.



Nella foto
A. Paoletti ginecologa,
G.M. Nardi,
A. Della Spiga

Il laser: un ponte di luce tra passato e futuro

A Rimini in occasione di Expodental Meeting

Nell'ambito dell'odontostomatologia, la tecnologia laser è diventata ormai imprescindibile per uno studio moderno così come l'intelligenza artificiale sta rivoluzionando il modo in cui i dentisti e i loro team interagiscono con i pazienti e gestiscono lo studio.

Questa presentazione esplora come l'automazione e l'intelligenza artificiale possono essere utilizzate per migliorare l'esperienza complessiva del paziente e liberare tempo prezioso per il team.

L'automazione dei processi amministrativi, come la gestione delle prenotazioni e la compilazione della documentazione, consente al team di concentrarsi maggiormente sull'attenzione personalizzata al paziente. Allo stesso tempo, l'intelligenza artificiale può essere impiegata per anticipare le esigenze del paziente, fornendo un'esperienza più personalizzata e confortevole.

Esploreremo inoltre come l'IA può ottimizzare la comunicazione interna tra i membri del team, facilitando la condivisione di informazioni e la collaborazione su casi complessi. Questo non solo migliora l'efficienza del lavoro, ma crea anche un ambiente di lavoro più collaborativo e motivante.

In conclusione, l'uso combinato di auto-

mazione ed intelligenza artificiale non solo migliora l'esperienza del paziente, ma libera anche tempo prezioso per il team, consentendo loro di concentrarsi su ciò che conta davvero: fornire cure di alta qualità in un ambiente accogliente e professionale.

La moderna odontoiatria è sempre più mini invasiva. Terapie mirate con guarigioni il più possibile rapide e con pochi farmaci: non basta più fare bene, occorre dare comodità e delicatezza ai nostri pazienti. In quest'ottica, il matrimonio tra microscopio operatorio e laser è imbattibile.

Avere una visione magnificata, una luce potente che non lascia zone d'ombra, un controllo ottimale dell'atto chirurgico, sono alcuni dei molti vantaggi dell'odontoiatria microscopica che affronteremo nel nostro intervento.

Mostreremo casi di restaurativa, endodonzia e chirurgia eseguiti ad alto ingrandimento e con l'aiuto imprescindibile del laser erbio e diodo, faremo una rapida analisi della letteratura scientifica e mostreremo i protocolli di lavoro quotidiani che qualunque dentista può mettere in pratica.

Lo scopo è sempre uno e soltanto: curare al meglio i nostri pazienti.



PROGRAMMA Venerdì 17

Ore 14.00-14.45 Registrazione dei partecipanti apertura dei lavori e saluti dei Presidenti M.Maggioni (AIOLA) G.M. Gaeta (SILO) S. Benedicenti (Università di Genova)

Sessione 1

Presidenti di Seduta: G.M. Gaeta, F.M. Manconi, D. Parrocchini

14.45-15.15 Fotobiomodulazione e tessuti orali (F. Spadari)

15.15-15.45 La Semplificazione della Patologia Orale con l'utilizzo dei Laser a diodo: la biopsia laser guidata (A. Maltagliati)

15.45-16.15 Laser e Intelligenza Artificiale: il futuro e il presente in Odontostomatologia (S. Stori)

Sessione 2

Presidenti di Seduta: A. Del Vecchio, S. Capodiferro

16.15-16.30 Trattamento non chirurgico delle perimplantiti laser assistito (C. Pasquale)

16.30-16.45 Microscopia per una Odontoiatria realmente mininvasiva (R. Marsalli)

16.45-17.00 Il Trattamento delle malformazioni vascolari orali con differenti metodiche Laser (A. Mohsen)

17.00 Discussione e Chiusura dei Lavori

Accademia IL CHIRONE
17th International Meeting

Accademia di Odontostomatologia e prevenzione odontostomatologica "Il Chirone"
Academy of dentistry and preventive dentistry "Il Chirone"

13-14
SETTEMBRE
2024

Dipartimento di Scienze Odontostomatologiche e Maxillo-Facciali Sapienza Università di Roma, via Caserta 6

Iscriviti al Congresso

LA SOSTENIBILITÀ IN ODONTOIATRIA:
conoscere i problemi e progettare un futuro possibile

Massimo Nardi



QUARANTENNALE DELLA LAUREA IN ODONTOIATRIA Rimini, 17 MAGGIO 2024 EXPODENTAL MEETING

Sala Ravezzi, Ingresso Sud, Fiera di Rimini dalle ore 17.30

Presidenti della Giornata:
Prof. Enrico Gherlone e Prof.ssa Antonella Polimeni
Moderatore:
Maurizio Maggioni

Interverranno:
Marco Baggione - Torino
Luca Gionso - Milano
Umberto Valvo - Pavia
Aldo Giancotti - Roma
Luca Ramaglia - Napoli
Domenico Casamassima - Bari

e i rappresentanti delle Associazioni invitate
AIO - ANDI - AIDI - CAO - ANOMECC
AISO - CDUO (Collegio Docenti)
Conferenza dei Presidenti dei Corsi Di Laurea in Odontoiatria e Protesi Dentaria, Gianna Maria Nardi

Aperitivo dopo la conferenza offerto da UNIDI nel giardino d'inverno - Hall SUD, Expodental Meeting

1984-2024 Quaranta anni dalla Laurea in Odontoiatria e Protesi Dentaria: il cambiamento epocale della professione

Comitato Promotore:
Marco Vrespa, Michele Manacorda, Rosamaria Carubia, Fabio Gorni, Maurizio Maggioni, Mauro Cozzani, Enrico Cataneo, Claudio Procopio

Vi aspettiamo numerosi!
La partecipazione è gratuita, per iscriversi all'evento e alla fiera collegarsi al sito www.expodental.it

A seguire cena danzante presso il **Rockisland** di Rimini per festeggiare in armonia un momento della nostra vita professionale ed amicale

Per info e prenotazioni ecataneo@inwind.it
Il costo è di € 60,00
Il pagamento potrà essere effettuato con bonifico a:
IBAN IT251010054284000000004237

Effetto battericida di diversi sistemi Laser negli strati profondi della dentina

Francesco Buoncrisiani, DDS MSC - Andrea Bizzarri, DDS MSC - Arianna Mosca, DDS - Rosamarina Maggioni, Studente CLOPD

Nel corso degli anni molteplici sistemi laser hanno acquisito sempre più importanza in Endodonzia laser assistita; tra questi ricordiamo il laser Nd:YAG, il diodo, l'Er:YAG ed il laser Er,Cr:YSGG.

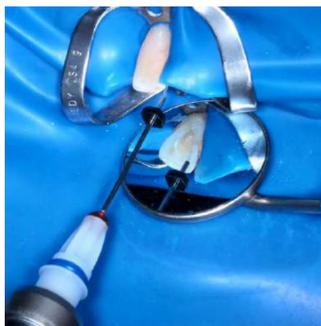
Come ben sappiamo, lo scopo fondamentale della terapia endodontica è la disinfezione del sistema dei canali radicolari e della sua rete tridimensionale.

Una volta attivata l'infezione dei tessuti pulpari, i batteri penetrano anche negli strati più profondi della dentina radicolare e propagano un'infezione peripapale con conseguente distruzione dei tessuti adiacenti. [1]

L'eradicazione dei batteri persistenti in aree distanti dal sistema tubulare rappresenta una sfida importante ed è cruciale per la conservazione a lungo termine del dente trattato endodonticamente.

Mano mano che l'infezione del sistema canalare si attua, il microambiente favorisce la selezione di alcuni ceppi batterici in grado di sopravvivere e proliferare.

Le soluzioni irriganti impiegate agiscono attraverso il contatto diretto con i batteri



Device	Wavelength (nm)	Pulse rate (Hz)	Pulse energy (mJ) (display)	Output power (W) (display)	Effective output power (W)
Diode	810	15	120	1.8 W	1
Er:YAG	2,940	15	160	2.4 W	1.5
Er,Cr:YSGG	2,780	20	not displayed	not displayed	1
			not displayed	1.5 W	1.5
Nd:YAG	1,064	15	80	1.2 W	1
			140	2.1 W	1.5

Tab. 1: Parametri Laser con potenza di uscita effettiva di 1 e 1,5 W

	Escherichia coli (CFU/ml)				Enterococcus faecalis (CFU/ml)			
	Eradication	10 ⁵	10 ⁴	10 ³	Eradication	10 ⁵	10 ⁴	10 ³
Control								
Nd:YAG: 1 W	7	3	10	12	8	4	9	7
Nd:YAG: 1.5 W	8	10	2					
Diode: 1 W	6		8	6		18	2	
Diode: 1.5 W	16	1	3		1	6	12	1
Er:YAG: 1 W	16	4			2	8	10	
Er:YAG: 1.5 W	20				8		12	
Er,Cr:YSGG: 1 W	4	12	4				17	3
Er,Cr:YSGG: 1.5 W	7	7	6		1	3	12	4

Tab. 2: conte batteriche di E. Coli e E. faecalis

Device	1 W	1.5 W
Diode	4.9 ± 0.7°C	6.6 ± 0.2°C
Er:YAG	6.2 ± 0.3°C	8.5 ± 0.3°C
Er,Cr:YSGG	8.3 ± 0.7°C	8.7 ± 0.7°C
Nd:YAG	5.4 ± 0.6°C	8.2 ± 0.4°C

Tab. 3: Misurazioni della temperatura.

altrimenti irraggiungibili o scarsamente raggiungibili dagli irriganti [7-9].

La ricerca scientifica è stata inizialmente condotta con il Nd:YAG [10-13] e il laser a diodo [14-17], che hanno ottenuto un ampio consenso nel campo dell'endodonzia laser assistita; inoltre, per entrambe le lunghezze d'onda, è stata segnalata un'elevata capacità disinfettante.

Schoop et al hanno ottenuto 360 fette di dentina radicolare con uno spessore di 1 mm mediante taglio longitudinale di premolari appena estratti; i campioni sono stati sterilizzati a vapore e, successivamente, inoculati con una sospensione di E.Coli o E.faecalis.

Dopo l'incubazione, i campioni sono stati assegnati in modo casuale ai quattro diversi sistemi laser presi in esame; i campioni dentali sottoposti a irradiazione laser "indiretta" attraverso la dentina dal lato privo di batteri sono stati poi sottoposti ad una classica valutazione microbiologica quantitativa.

La microbiologia ha indicato che tutti i sistemi laser erano in grado di ottenere riduzioni significative in entrambi i ceppi di prova.

Con una potenza di uscita effettiva di 1W, E. coli è stato ridotto di almeno tre logaritmi nella maggior parte dei campioni dalle lunghezze d'onda testate, con i migliori risultati per il laser Er:YAG che ha mostrato la completa eradicazione di E. coli nel 75% dei campioni analizzati.

E. faecalis, un invasore ostinato del canale radicolare, ha mostrato lievi cambiamenti nella conta batterica a 1W di

potenza; utilizzando energie maggiori di 1.5W sono state nuovamente osservate riduzioni significative di E.coli con tutti i sistemi laser adottati, dove solo il diodo e il laser Er:YAG sono stati in grado di eliminare completamente E. faecalis. Durante l'esecuzione delle prove non è stata riscontrata alcuna relazione significativa tra l'aumento della temperatura e l'effetto battericida.

Possiamo pertanto concludere sostenendo che tutte le lunghezze d'onda testate sono adatte alla disinfezione anche degli strati più profondi della dentina potendo, quindi, costituire preziosi strumenti a disposizione del clinico.

Bibliografia:

- Nair PN, Sjogren U, Krey G, Kahnberg KE, Sundqvist G. Intraradicular bacteria and fungi in root-filled, asymptomatic human teeth with therapy-resistant periapical lesions: A long-term light and electron microscopic follow-up study. *J Endod* 1990;16(12):580-588
- Kouchi Y, Ninomiya J, Yasuda H, Fukui K, Moriyama T, Okamoto H. Location of Streptococcus mutans in the dentinal tubules of open infected root canals. *J Dent Res* 1980;59(12):2038-2046
- Berutti E, Marini R, Angeretti A. Penetration ability of different irrigants into dentinal tubules. *J Endod* 1997;23(12):725-727
- Distel JW, Hatton JF, Gillespie MJ. Biofilm formation in medicated root canals. *J Endod* 2002;28(10):689-693
- Noiri Y, Ehara A, Kawahara T, Takemura N, Ebisu S. Participation of bacterial biofilm in refractory and chronic periapical periodontitis. *J Endod* 2002;28(10):679-683
- Spratt DA, Pratten J, Wilson M, Gulabivala K. An in vitro evaluation of the antimicrobial efficacy of irrigants on biofilms of root canal isolates. *Int Endod J* 2001;34(4):300-307
- Klinke T, Klimm W, Gutknecht N. Antibacterial effects of Nd:YAG laser irradiation within root canal dentine. *J Clin Laser Med Surg* 1997;15:29-31
- Vaarkamp J, ten Bosch JJ, Verdonchot EH. Propagation of light through human dental enamel and dentine. *Caries Res* 1995;29(1):8-13
- Odor TM, Chandler NP, Watson TF, Ford TR, McDonald F. Laser light transmission in teeth: A study of the patterns in different species. *Int Endod J* 1999;32(4):296-302
- Hardee MW, Miserendino L, Kos W. Evaluation of the antibacterial effects of intracanal Nd:YAG laser irradiation. Presented at the 47th Annual Session of the American Association of Endodontics, Las Vegas, Nevada; 1990
- Hardee MW, Miserendino L, Kos W, Walia H. Evaluation of the antibacterial effects of intracanal Nd:YAG laser irradiation. *J Endod* 1994;20(8):377-380
- Myers TD, McDaniel JD. The pulsed Nd:YAG laser: Review of clinical applications. *J Calif Dent Assoc* 1991;19(11):25-30
- Hassan FE. A new method for treating weeping canals: Clinical and histopathologic study. *Egypt Dent J* 1995;41(4):1403-1408
- Moritz A, Gutknecht N, Goharkhay K, Schoop U, Wernisch J, Sperr W. In vitro irradiation of infected root canals with a diode laser. Results of microbiologic, infrared spectrometric and stain penetration examinations. *Quintessence Int* 1997;28:205-209
- Moritz A, Gutknecht N, Schoop U, Goharkhay K, Doertbudak O, Sperr W. Irradiation of infected root canals with a diode laser in vivo: Results of microbiological examinations. *Lasers Surg Med* 1997;21:221-226
- Gutknecht N, van Gogswaard D, Comrads G, Apel C, Schubert C, Lampert F. Diode laser radiation and its bactericidal effect in root canal wall dentin. *J Clin Laser Med Surg* 2000;18(2):57-60
- Kreisler M, Kohnen W, Beck M, Al Haj H, Christoffers AB, Gotz H, Duschner H, Jansen B, D'Hoedt B. Efficacy of NaOCl/H2O2 irrigation and GaAlAs laser in decontamination of root canals in vitro. *Lasers Surg Med* 2003;32(3):189-196



Faccette in ceramica Un metodo matematico



Dr. Odt. Attilio Sommella



Dott. Attilio Sommella
Si occupa prevalentemente di estetica in protesi fissa. È membro del comitato scientifico del Dental Dialogue e Teamwork Clinic, docente AntioFormazione Italia, vincitore del Premio Internazionale AIOP - ANTLO "Roberto Polcan" anno 2006.

Nonostante i numerosi sforzi eseguiti negli ultimi ottant'anni circa da decine di protesiisti in ambito protesico-ricostruttivo, la preparazione dentaria parziale oppure totale dell'elemento dentario, rappresenta ancora tutt'oggi uno step procedurale fortemente stressante, durante la quale l'operatore, ancor di più il neofita, rischia frequentemente di perdere l'orientamento asportando troppo o troppo poco tessuto dentario, compromettendo fortemente il risultato finale della ricostruzione protesica.

A questo scopo, l'autore in quest'articolo propone un approccio clinico innovativo, presentando utensili innovativi capaci di facilitare l'operato del clinico.

Durante la fase clinica della preparazione dentaria (procedura irreversibile), l'odontoiatra servendosi delle frese diamantate attualmente disponibili, non è in grado di eseguire una riduzione dentaria calibrata nel rispetto delle attuali linee guida. Invece, mediante l'applicazione di un concetto puramente matematico, coadiuvato da appositi marcatori di profondità gli "AS markers", l'elemento dentario soggetto ricostruzione potrà essere limato senza rischi, semplificando fortemente questo stressante e preoccupante step procedurale. Va da sé che, quest'aspetto, diventa determinante soprattutto in ambito protesico mini-invasivo, per cui quando parliamo di faccette in ceramica, l'asportazione minima di materiale organico o inorganico (con o senza mock-up) presente sulla superficie del dente soggetto a trattamento protesico deterrà una rilevanza primaria non solo per fini puramente biomeccanici ma anche estetici, morfologici è vincolante all'applicazione delle regole della buona adesione.

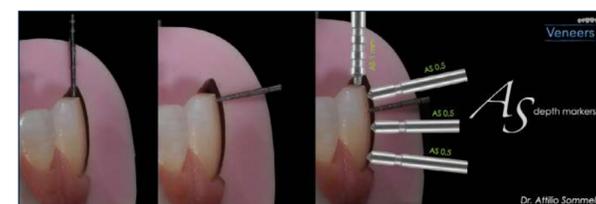
- Gli obiettivi principi che si pone questa procedura standardizzata e ripetibile sono:
1. Asportazione calibrata della superficie dentaria sia essa organica o inorganica (mock-up si / mock-up no)
 2. Rimanere rigorosamente nell'ambito dello smalto dentario
 3. Rispettare rigorosamente la curvatura cervico incisale dell'elemento soggetto a riduzione



Riduzione corono-apicale dell'elemento da protesizzare di 1 mm mediante l'ausilio del marcatore di profondità AS 1mm.



Riduzione controllata della cervico-incisale mediante un concetto matematico (solchi di orientamento) utilizzando in questo caso il marcatore di profondità AS 0,5mm



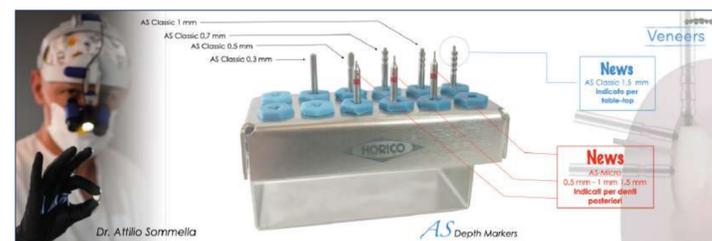
Controllo analogico della riduzione precedentemente effettuata con l'impiego dei marcatori di profondità AS caso il marcatore di profondità AS 0,5mm



La preparazione geometrica autocentrante aiuta il clinico a non commettere errori di mal posizionamento durante la cementazione delle faccette, consentendo a quest'ultimo di cementare una faccetta per volta agevolando la rimozione degli eccessi di cemento



Kit di marcatori di profondità "AS Depth Markers Horico" ideati dal Dr. Attilio Sommella



4. Realizzazione di una preparazione geometrica autocentrante.

Elemento vincente in questa tecnica è rappresentata dai marcatori di profondità AS, essi sono provvisti di una punta attiva (diamantata) con altezza calibrata ovvero, da una punta attiva diamantata da 0,3 mm, 0,5 mm, 0,7 mm, 1 mm e 1,5 mm provvisti di un anello circolare perimetrico stabilizzante il cui piano genera un angolo di 90° con la superficie tagliente diamantata.

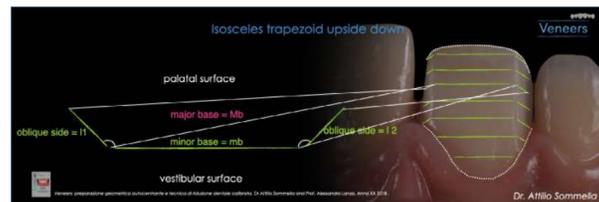
Questo particolare consente al marcatore di profondità AS di stabilizzare la piattaforma dell'anello Circonferenziale sulla superficie soggetta a taglio, consentendo allo stesso uno scorrimento controllato durante l'esecuzione del solcaggio permettendo all'operatore un'esportazione calibrata nel pieno rispetto della curvatura cervico-incisale dell'elemento dentario, oppure usufruire della "tecnica del pozzetto" realizzando fori calibrati sulla superficie dell'elemento dentario soggetto a trattamento ricostruttivo.

Dopo aver praticato i solchi guida oppure i pozzetti e stabilita la profondità di taglio mediante l'utilizzo degli AS Markers, si seguirà il livellamento dei solchi guida regolarizzando in tal modo la superficie dentale ricevente.

Un'alternativa alla tecnica del solcaggio è rappresentata dalla tecnica del pozzetto ovvero si eseguiranno dei fori calibrati equamente dislocati sulla superficie dentaria in modo da determinare la profondità di asportazione prescelta.

Questa procedura è oggettivamente più semplice della tecnica "del solcaggio" precedentemente illustrata che consente al neofita da subito un facile approccio.

Ultima ma non meno importante è il nuovo disegno di preparazione dentaria per faccette in ceramica rappresentato dalla preparazione geometrica autocentrante che, consente di cementare singolarmente le faccette senza commettere il ricorrente errore del mal posizionamento del manufatto parziale durante la cementazione.



Raffigurazione del nuovo disegno di preparazione dentaria per faccette in ceramica denominata "Preparazione geometrica autocentrante" ideata dal Dr. Attilio Sommella, Napoli-Italia



Rilevazione dell'impronta definitiva mediante "la tecnica della matrice metallica modificata" descritta dal Dr. Attilio Sommella. Questa tecnica consente al clinico di rilevare e trasferire all'odontotecnico i dettagli della preparazione dentaria ed a quest'ultimo di riprodurre in laboratorio un modello di lavoro sovrapponibile nel dettaglio al modello naturale

WORLD MIX NEWS

In occasione di ADEA 2024 il CEO di MouthWatch parlerà e co-prezenterà borse di studio MouthWatch

MouthWatch, LLC, leader nelle soluzioni innovative per l'imaging intraorale e la teledontoiatria, presenterà le sue telecamere intraorali e il software di teledontoiatria durante la prossima conferenza dell'American Dental Education Association (ADEA) a New Orleans. Durante la conferenza, il fondatore e CEO di MouthWatch, Brant Herman terrà una presentazione dal titolo "Opportunità illimitate svelate da Teledentistry". Questa conferenza si concentrerà su come l'evoluzione dei modelli di assistenza di primo livello presenta nuove opportunità per estendere l'assistenza a diversi contesti da tutti i punti di contatto sanitari.



Per ulteriori informazioni: <https://www.dentistrytoday.com/at-adea-2024-mouthwatch-ceo-to-speak-and-co-present-scholarships/>

5 modi per aumentare la produzione pratica



Questo articolo presenta cinque raccomandazioni. L'implementazione di uno o tutti questi suggerimenti migliorerà le prestazioni della tua pratica e aumenterà la tua produzione.

Impegnati per creare un servizio clienti a cinque stelle nella tua pratica.

Niente impressiona i pazienti come una pratica che supera le altre. In questo caso con "altri" non intendo solo altri studi

dentistici. Mi riferisco a qualsiasi attività. La verità è che la maggior parte delle aziende offre un servizio clienti di basso livello per una serie di motivi diversi, offrendo a te e alla tua pratica l'opportunità di distinguerti con un'esperienza incredibile. Quando fornisci un servizio clienti a cinque stelle, i pazienti rimangono nello studio più a lungo, le segnalazioni aumentano e tutti (pazienti e personale) sono molto più soddisfatti.

<https://www.dentistrytoday.com/5-ways-to-increase-practice-production/>

Moderne preparazioni per faccette: creare bellissimi sorrisi in modo conservativo

Inizieremo la discussione illustrando come preparare un dente che si trovi in una posizione ideale e abbia una dimensione ideale. Ciò eliminerà alcune sfumature dal quadro in modo da poter parlare della filosofia generale. Una volta ottenuta la forma e lo stile generale, vedremo le variazioni che si possono apportare alla preparazione necessarie per affrontare le diverse circostanze.

Avvolgere o non avvolgere, questo è il problema. Questa domanda è dove si verifica il maggior disaccordo tra i dentisti cosmetici. L'avvolgimento è il punto in cui la preparazione si estende attraverso il contatto interprossimale, viene utilizzato abbastanza spesso e ha dei vantaggi. Alcuni dentisti cosmetici utilizzano ancora questo

metodo, la ragione principale è che rende molto semplice l'inserimento delle faccette.

Anche se non c'è nulla di sbagliato nell'avvolgimento e ha i suoi usi, come vedremo, non lo uso se non necessario perché rimuove troppa struttura del dente. È importante chiarire che "troppo" è la nostra opinione e filosofia. Dico questo perché la ricerca dimostra che l'avvolgimento dei preparati non indebolisce in alcun modo il dente o la faccetta ed è strutturalmente e biologicamente sano.

Detto questo, preferiremmo salvare quanta più struttura dentale possibile. Se dovessi avere delle faccette, anche se incollate in modo permanente, non vorrei i denti piccoli sotto.

<https://www.dentalnews.com/2023/11/19/modern-veneer-preparations-creating-beautiful-smiles-conservatively/>



ANDREW MEDICAL

SUPERFICIE unica ottenuta da **STAMPA 3D** che caratterizza la nostra linea esclusiva di **IMPIANTI DENTALI**

Scoprite tutti i suoi **VANTAGGI**

- Connessione Conica
- Struttura Mimetica
- Ridotto tempo di guarigione^[2]
- Ricrescita ossea accelerata^[2]

idex 08-11 Mayıs/May 2024 Hall 2 Booth D12.2
Istanbul Ağız-Diş Sağlığı Günleri ve Malzemeler Fuarı
Istanbul Dental Equipment and Materials Exhibition
ISTANBUL FUAR MERKEZİ / ISTANBUL EXPO CENTER

EXPO DENTAL 16-17-18 MAGGIO 2024
MEETING RIMINI-ITALIA
saremo presenti al **PADIGLIONE C3 STAND 111**
www.expodental.it

<https://www.andrewmedical.com>
info@andrewmedical.com

[1]: D'Ercole, S.; Mangano, C.; Cellini, L.; Di Lodovico, S.; Atalayn Ozkaya, C.; Izzu, G.; Piattelli, A.; Petrini, M. A Novel 3D Titanium Surface Produced by Selective Laser Sintering to Counteract Streptococcus oralis Biofilm Formation. Appl. Sci. 2021, 11, 11915. <https://doi.org/10.3390/app112411915>

[2]: Gallorini, M.; Zana, S.; Ricci, A.; Mangano, F.G.; Cataldi, A.; Mangano, C. The Open Cell Form of 3D-Printed Titanium Improves Osteoconductive Properties and Adhesion Behavior of Dental Pulp Stem Cells. Materials 2021, 14, 5308. <https://doi.org/10.3390/ma14185308>

HL Technology

HL Technology
da 60 anni partner del vostro successo

La nostra mission è eliminare le barriere tecnologiche per facilitare il vostro successo. Semplifichiamo la complessità per offrire ai nostri clienti soluzioni ad alto contenuto tecnologico e su misura per le loro esigenze

hl-technology.ch

EXPO DENTAL 16-17-18 MAGGIO 2024
MEETING RIMINI-ITALIA
saremo presenti al **PADIGLIONE C3 STAND 73**
www.expodental.it

AREA MEDICA

News



Fentanyl, Anelli (Fnomceo): “La parola d’Ordine è prevenzione, nostro impegno per un uso appropriato”

“Negli Stati Uniti è emergenza: emergenza Fentanyl, per l’alto numero di morti come conseguenza di un uso improprio. In Italia invece la parola d’ordine è: prevenzione. Mettere in atto sistemi che impediscano l’uso distorto di questo medicinale al di fuori di quelle che sono le indicazioni per il trattamento del dolore, soprattutto nei soggetti neoplastici”.

contro l’uso improprio di Fentanyl e di altri oppioidi sintetici varato dal Governo.

“La Federazione è impegnata in questo senso - conclude Anelli - a dare indicazioni ben precise ai propri iscritti, ai medici, per un uso assolutamente appropriato di questa sostanza che è un presidio fondamentale per la cura del dolore”.

Così il Presidente della Fnomceo, la Federazione nazionale degli Ordini dei Medici Chirurghi e Odontoiatri, Filippo Anelli, commenta, in un video per il prossimo numero di Fnomceo Tg Sanità, il Piano nazionale di prevenzione

Guarda il video:
<https://youtu.be/1WDC5ppKL-w>

Scarica il video:
<https://we.tl/t-Qjf40FYkMx>



L’odontoiatria estetica: l’incontro tra terapia e bellezza del sorriso

La nuova fresatrice Ceramill Matron di Amann Girrbach si presta in modo ottimale alla lavorazione veloce e precisa del metallo duro ed è dotata della tecnologia degli utensili più avanzata, nonché di gambo della fresa da 3 mm o 6 mm. “La Ceramill Matron offre un’esperienza digitale completamente nuova ed ottiene risultati di una tale precisione da non essere inferiori a quelli di un centro di fresaggio. È possibile lavorare senza problemi anche metalli duri quali il titanio o il cobalto-cromo fino a 16 mm”, dichiara Daniel Leitner, Product Manager presso Amann Girrbach.

inserirne facilmente un numero illimitato di frese. Il pre-attrezzaggio intelligente consente di lavorare un gran numero di materiali e di indicazioni senza dover sostituire gli utensili.

Lavoro autonomo e comando intuitivo
Il sistema di cambio del grezzo a 8 posti della Ceramill Matron consente l’esecuzione di processi di lavoro completamente automatici nel campo della produzione dentale. Il controllo dei processi è intuitivo: un display ad alta risoluzione da 21,5 pollici guida comodamente l’utilizzatore attraverso tutte le fasi di lavoro, per un divertimento maggiore nel lavoro quotidiano. Anche l’integrazione della fresatrice nel workflow digitale è molto semplice. “Per gli studi odontoiatrici e i laboratori odontotecnici che desiderano promuovere la digitalizzazione dei loro workflow e che sono particolarmente esigenti in termini di qualità e convenienza, Ceramill Matron è il prodotto ottimale. È proprio questa combinazione di performance e piacere del mestiere che vogliamo trasmettere con lo slogan della nostra campagna Serious fun”, sottolinea Leitner. Anche i primi utilizzatori sono entusiasti della nuova Ceramill Matron. L’odontotecnico master Florian Barthel della HAL-Dent Zahntechnik GmbH di Halle (Germania) afferma: “A mio parere la Ceramill

Massima precisione dei dettagli

La disposizione a 45° degli assi A/B assicura rigidità e precisione elevate, associate all’ammortizzazione delle vibrazioni durante il processo di fresaggio. “Con la Ceramill Matron otteniamo un funzionamento fluido senza precedenti, che influisce in modo estremamente positivo sulla qualità della superficie e sulla durata delle frese” spiega Leitner. Grazie alla tecnologia a 5 assi Plus è possibile controllare anche angoli estremi, con conseguente alta precisione in sottosquadri pronunciati. Lo SnapMag, un magazzino utensili da 11 posti sostituibile con sistema magnetico, unito alla nostra tecnologia RFID velocizza e semplifica la sostituzione degli utensili. Tramite la funzione Plug&Play è possibile



Matron si descrive in 4 parole: intuitiva, altamente performante, pionieristica e multifunzionale. Colma il divario tra la Ceramill Motion 3 e la Ceramill Matik e, grazie alla sua apertura a futuri sviluppi, è anche assolutamente orientata al futuro”. Alla Zeller Zahntechnik di Ulma (Germania) si apprezza il funzionamento fluido della nuova macchina: “Siamo un laboratorio che ha già lavorato con il cobalto-cromo e siamo molto colpiti dal funzionamento fluido della Ceramill Matron durante il fresaggio di

questo materiale estremamente duro. Ne consegue una lunga durata delle frese e quindi un valore aggiunto in termini di efficienza delle risorse.”

Tutte le informazioni sui nuovi prodotti, dispositivi e sistemi software sono disponibili qui:

www.amanngirrbach.com



POTETE STAMPARE IN 3D TUTTE QUESTE APPLICAZIONI, IN STUDIO.

SI.

IL WORKFLOW DI STAMPA 3D DENTALE PIU' VELOCE



RICHIEDI UN CAMPIONE



SprintRay Europe GmbH
Brunnenweg 11
64331 Weiterstadt



info.eu@sprinray.com



00800 70 70 8000



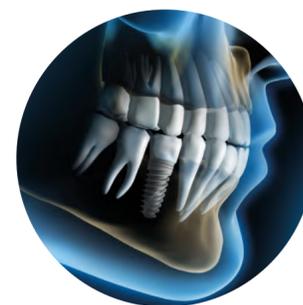
http://www.sprinray.com



Servizi su misura per lo Studio Odontoiatrico

Approccio “easy” all’implantologia guidata.

Provare senza necessità di fare alcun investimento.



Corsi gratuiti su questa tecnica al fine di consentire un valido approfondimento sul sistema che concilia il flusso digitale con quello classico per l’acquisizione dell’ impronta orale del paziente.

Sede dei corsi: Roma
Giorno: sabato dalle ore 9.30 alle ore 13.00
Partecipanti: massimo 8-10 per corso

IMPLANTOLOGIA GUIDATA Chiavi in mano

Per saperne di più contatta ora

dentecom.srl@gmail.com

OsteoBiol Rigenerazione ossea

MEDIT Lettura digitale

Via Francesco Saverio Sprovieri, 35 - 00152 Roma (RM) - T. +39 06 58330870 | +39 392 6060066
dentecom.srl@gmail.com - www.dentecom.it

AFG introduce il consulente di immagine nello staff odontoiatrico

I numeri nell'outfit del paziente

Maria Roberta Costa - Odontoiatra, Laura Freire - Consulente di immagine

“Il sorriso è l'accessorio più bello che si possa indossare” afferma una celebre frase di Audrey Hepburn, e finalmente è possibile dimostrarlo.

Siamo per la prima volta in grado di dare al sorriso un nuovo ruolo, oltre alle importantissime funzioni estetiche e masticatorie. Per la prima volta (il sorriso) diventa anche un accessorio di bellezza realmente su misura, un elemento integrativo creato per completare l'outfit della persona che vuole essere in armonia con se stessa in tutto. Abbiamo le potenzialità di creare denti su misura, non per modo di dire, ma con l'ausilio reale di codici numerici da far “indossare” ai nostri pazienti, come un vestito sartoriale.

In questa nuova visione dell'odontoiatria estetica la sfera di competenza del dentista trova affinità con quella di un'altra figura di spicco: la/il consulente di immagine. Cosa hanno a che fare queste due figure l'una con l'altra?

Come può la forma degli incisivi centrali avere la stessa dominanza di un paio di pantaloni palazzo che slanciano e allungano la figura?

L'estetica del sorriso ideale è una sintesi di molteplici fattori: è ormai risaputo che una valida estetica dento-facciale non si ottiene semplicemente inserendo elementi dentali con forma ideale in una cornice labiale ideale.

Con la tecnica AFG ideata da Alberto Battistelli (albertobattistelli.com) grazie a trent'anni di studi e misurazioni dell'anatomia normale e individuale, abbiamo le capacità di creare denti naturali e personalizzati allo stesso tempo, sfruttando i principi matematico geometrici.

Si potrebbe obiettare che stiamo uscendo da criteri medici per avvicinarci alla cosmetica, come sembra stia realmente accadendo nel settore, ma non è esattamente il nostro caso. È bene dare alcune informazioni di base sul “sistema AFG”, il quale ha di fatto soppiantato qualsiasi tecnica precedente per concepire l'anatomia dentale. In passato, ma ancora oggi, si faceva riferimento a tecniche d'oltreoceano o del nord Europa che hanno portato alla creazione di denti meccanici e innaturali e che hanno confuso le menti teorizzando collegamenti tra ATM e forma, senza tenere conto che è la genetica a predisporre tutto il dente in modo definitivo. Alla stesso modo, è stata confusa la vera funzione con la parafunzione, dimenticando che i denti funzionano davvero quando non si toccano, ovvero quando masticano!

AFG si basa sui numeri e le geometrie della natura. La riscoperta dei criteri usati dalle arti e mestieri del mediterraneo (pittura, scultura, architettura, alta sartoria, musica, matematica e geometria) per ricondurli al piccolo dente sono valsi

all'autore un riconoscimento mai avuto prima da nessun operatore dentale: l'11 luglio del 2019 a Roma l'Ufficio di Presidenza del Senato della Repubblica Italiana presieduto dall'ON. Pres. Maria Elisabetta Alberti Casellati ha premiato, con cerimonia dedicata presso la sala Isma, Alberto Battistelli e i suoi collaboratori Dott. Dario Severino e Dott. Oto La Manna, per aver reso AFG una Eccellenza Italiana nel Mondo, grazie alla sua diffusione in 13 lingue.

Ma come la tecnica AFG, definita sartoria dentale, può realmente entrare nel mondo della moda e della figura?



I riferimenti geometrici possono costituire un ottimo punto di partenza per imparare a conoscere il concetto di armonia delle forme, utile per capire come scegliere i vestiti, gli accessori e i denti giusti per i nostri pazienti.

Le teorie diffuse in odontoiatria catalogano le forme dentali in: triangolari, quadrate, ovali associate alle rispettive forme del viso (secondo la teoria di Williams del 1914), abbinando idealmente forme più rotonde ai volti femminili e linee più dritte e spigolose a quelli maschili.

Grazie alla tecnica AFG e alle sue chiavi abbiamo conferma dell'esistenza di forme dentali con base puramente triangolare, quindi perché limitarci a osservare la forma del viso quando in realtà la maggior parte dei volti non può essere ricondotta ad un tipo specifico,

presentando caratteristiche miste. E soprattutto, perché limitarci ad osservare solamente il viso e non la figura a 360 gradi facendo scorrere lo sguardo su linee verticali e orizzontali, per poter poi decidere come quell'abito e perché no, quel dente deve essere creato? Magari cercando nello stile che fa star bene la persona, nella sua personalità, nel suo outfit preferito i numeri da mettere insieme per cercare armonia di aspetto e di spirito. A cosa servono questi numeri ci potremmo domandare, i numeri consentono di progettare, realizzare e soprattutto comunicare in modo oggettivo

sui fianchi è una questione di centimetri, come spostare una cuspidè è una questione di decimali!

“Bisogna imparare a vedere il mondo con l'occhio geometrico” diceva il pittore toscano Giorgio Michetti.

La consulente di immagine inizia con una domanda: cosa vuoi comunicare? Chi vuoi essere?

La domanda non è ‘cosa ti piace’, che sottintenderebbe una risposta puramente soggettiva, e di conseguenza non possiamo riabilitare esteticamente il paziente esclusivamente secondo i gusti personali. Piuttosto è importante chiedere al paziente cosa vuole trasmettere, degli aggettivi per definirsi e con l'aiuto della consulente di immagine tramite lo studio del volto, della figura e del colore, poter delineare il profilo personale per realizzare i suoi denti su misura.

Durante la consulenza è interessante notare le possibilità che si creano, potendo offrire al paziente più di una soluzione armonica che funziona, ed è allo stesso modo importante valutare fino a che punto possiamo lasciare che la paziente scelga da sé per sé.

Ecco che in questo momento le figure professionali si fondono, ma nulla può esistere senza un metodo.

Come devo migliorare l'aspetto, di quanto devo farlo?

Questi schemi non devono essere considerati rigidi, sono un punto di partenza: come farebbe un sarto per l'imbastitura dei suoi vestiti, partendo sempre da misure standard e conosciute, applicabili a ogni singola taglia, per poi essere individualizzate in taglio e cucitura con le misurazioni individuali.

I vantaggi di lavorare in un team variegato con la presenza di una personal stylist sono molteplici.

Chi più di questo professionista può avere occhio e capacità di prendersi cura dell'immagine della persona con l'obiettivo di migliorarla?

E chi più dei professionisti del dentale, in particolare quelli che hanno una formazione AFG, hanno occhio e capacità nel prendersi cura del sorriso della persona?

Una rivoluzione all'interno dello staff odontoiatrico e stilistico dove finalmente i gusti personali e le opinioni vengono messe in secondo piano: a decidere il risultato finale sono i numeri, le proporzioni, le forme e le illusioni ottiche.

Lo scopo del lavoro in team sarà definire un sorriso che esprima la personalità e lo stile di vita del paziente e che garantisca armonia tra il restauro e l'aspetto esteriore, i suoi valori e le sue scelte comunicative. Il tutto accompagnato e reso saldo da semplici quanto inequivocabili riferimenti numerici.

ceramill® matron

AMANNGIRRBACH

DENTISTRY UNIFIED



Serious Fun.



NUOVO: cambiagrezzi ad alte prestazioni completamente automatico, rapidità mai vista prima, per tutti i materiali dentali, display touch da 21,5" e molto altro ancora. **Scoprite perché Matron porta veramente il divertimento nel vostro laboratorio consultando il sito: amanngirrbach.com/seriousfun**

La startup Tootor lancia il servizio One to One per formare in real time i professionisti del dentale attraverso la realtà aumentata



Con una crescita annua di fatturato del 100%, la startup ideata da Davide Maria Battaglia e Alessandra Grohovaz, che democratizza la formazione odontoiatrica, si appresta a garantire sia un apprendimento sincrono che asincrono agli utenti attraverso un'esperienza di apprendimento personalizzata con consulenze live a distanza, e a puntare all'internazionalizzazione verso UK, India, Spagna e Perù.

Agevolare e rendere democratica la formazione in ambito odontoiatrico attraverso la tecnologia, nasce da questo obiettivo Tootor, <https://tootor.it/>, la startup ideata da Davide Maria Battaglia e Alessandra

Grohovaz, che ha ripensato il modello formativo eliminando la formula del "docente in cattedra" in favore di una fruizione più pratica e contemporanea, seguendo il modello del video on demand. L'idea alla base di Tootor è infatti molto semplice: fare in modo che i professionisti del dentale e del medicale abbiano accesso alla propria formazione con la stessa facilità e lo stesso interesse con cui guardano episodi e stagioni di serie tv di intrattenimento. L'obiettivo è quello di riuscire a colmare sia le lacune formative dei neolaureati che le necessità di aggiornamento dei professionisti più navigati. Niente più slide: ogni contenu-

to video proposto dalla piattaforma spiega e mostra in pratica come si affrontano direttamente su paziente e manichino le diverse operazioni.

Oggi la startup si appresta ad ampliare la sua offerta di servizi formativi introducendo un nuovo approccio che supera la semplice formazione asincrona tramite streaming video. Oltre a fornire contenuti preregistrati che gli utenti possono fruire in qualsiasi momento, Tootor si sta ora espandendo verso il live mentoring One-to-One.

Gli utenti della piattaforma hanno da ora la possibilità di interagire direttamente con mentor ed esperti in tempo reale, tramite sessioni individuali. Queste sessioni, condotte in modalità uno a uno, offrono agli utenti la possibilità di ricevere un supporto più personalizzato e immediato rispetto ai contenuti preregistrati. Gli utenti possono infatti prenotare sessioni con esperti in base alle disponibilità che trovano sul sito, scegliendo tra varie categorie e tipologie di consulenza. Il servizio One-to-One di Tootor è progettato per offrire un'esperienza di apprendimento personalizzata attraverso consulenze live a distanza.

+100% di fatturato, l'apertura di un centro a Milano e l'espansione nei mercati esteri come UK, India, Spagna e Perù: i numeri e gli obiettivi di Tootor

I numeri di Tootor sono in continua ascesa, la startup ha registrato una crescita del 100% di fatturato annuo. Sono oltre 500 i video attivi in piattaforma e sono presenti oltre 100 relatori.

Il prossimo 10 aprile, la startup aprirà un centro corsi a Milano con annessa clinica odontoiatrica, costruito con le migliori tecnologie per garantire una formazione di alta qualità, e personalizzato al 100% in base alle esigenze del settore. I partner sono: Venini23, per la parte clinica, Dental Store per la parte legata ai manichini (phantom head per le esercitazioni). Tra gli obiettivi futuri l'internazionalizzazione verso nuovi mercati, attraverso accordi con distributori in UK, India, Spagna e Perù.

"Per quanto riguarda i nostri piani futuri, abbiamo a creare un ambiente che offra un percorso di formazione unico e completo - spiegano i due co-founder. - A partire dall'apprendimento asincrono, questo percorso permetterà ai professionisti del settore dentale di soddisfare ogni loro esigenza formativa, evolvendosi verso un nuovo modello di formazione in presenza, altamente tecnologico e arricchito dall'uso delle ultime tecnologie di realtà aumentata (AR)."



Pulire le protesi dentali

Semplicissimo. Basta premere un pulsante.

Renfert

making work easy



Rimuovere completamente i depositi ostinati costa molto tempo. Ma non deve essere necessariamente così: il nostro sistema SYMPRO svolgerà facilmente il lavoro per voi. Già dopo poco tempo potrete ritornare al paziente la protesi pulita e come effetto secondario avrete effettuato anche un servizio di profilassi.

Per saperne di più:
www.renfert.com/sympro-system

12-13 APRILE 2024
Hotel Rizzi, Castel San Giovanni (PC)



Prof. Grassi e Dott. Scarano Catanzaro

TECNICHE CHIRURGICHE PER IMPIANTI POST ESTRATTIVI

23 CREDITI ECM

14 DICEMBRE 2024

Art Hotel Museo, Prato



Prof. Grassi e Dott. Scarano Catanzaro

DIGITAL FLOW GUIDE SURGERY

La chirurgia guidata totalmente digitale: dall'impronta facciale alla protesi a carico immediato

10 CREDITI ECM

PROF. FELICE ROBERTO GRASSI

Professore Ordinario SSD MED/28 (Malattie Odontostomatologiche) presso la Scuola di Medicina e dell'Università degli Studi di Bari Aldo Moro dal 2000 al 2023 attualmente in quiescenza. Direttore del Dipartimento di Odontostomatologia e Chirurgia dell'Università degli Studi di Bari per i trienni dal 2004-2007 e 2008-2011 (incarico ricoperto sino a novembre 2008). Direttore del Dipartimento di Metologia clinica e tecnologie medico chirurgiche chirurgica 2011-2012. Responsabile italiano del progetto di ricerca (Ultra fast laser surfacing of teeth for resistance to erosion. Grant agreement for: industry-academia partnerships and pathways) LUSTRE. IAPP project (EU Project No. 324538) Co-Autore delle "Linee guida nazionali per la promozione della salute orale e la prevenzione delle patologie orali in età adulta" per il Ministero della Salute. Revisione esterna designato dall'Agenzia Nazionale (ANVUR) nell'ambito della Valutazione della Qualità della Ricerca Nazionale 2015-2019 per il Settore Disciplinare MED-28 e MED 50. Componente della Commissione per l'abilitazione Scientifica Nazionale (ASN) 2021-2022. Settimane Concorsuali: 06/F1 Malattie odontostomatologiche. Presidente Corso di Laurea in Odontoiatria e Protesi Dentaria nel triennio accademico 2008-2011 c/o Facoltà di medicina e chirurgia dell'Università degli studi di Bari. Responsabile designato del C.d.L. "Inigiene Dentale" 2021-2022 c/o Università degli studi di Bari. Nel 2001 ottiene l'European Board of Oral Surgery in Lussemburgo. In Advanced Surgical Implant Program - Department of Oral and Maxillo-Facial Surgery - State University of New York a Buffalo (USA). Assistant Professor (1998-2000) presso la University of New York-Buffalo (USA). Docente dell'Oral Medicine and Surgery European Master presso l'Università di Tolouse III (France). Docente presso la School of Dentistry of Richmond della VCU (Virginia Commonwealth University-USA). Co-Direttore presso l'Università di Parigi V. Laboratorio di Anatomia Chirurgica del Cavo Orale. Dal 2003 Adjunct Associate Professor presso il Dipartimento di Odontoiatria Restaurativa dell'University of Medicine & Dentistry del New Jersey (USA). Visiting Professor (2010 ad oggi) University of Michigan (USA). Autore di oltre 184 pubblicazioni scientifiche nazionali ed internazionali e di vari libri di testo editi da diverse case editrici. Relatore in numerosi congressi nazionali ed esteri. Past-Presidente della Società Italiana di Chirurgia Orale e Implantologia (SICOI). Socio attivo e fondatore dell'Italian Academy of Osteointegration (IAO). Socio attivo della Società Italiana di Parodontologia; membro della Società Europea di Parodontologia. Socio attivo della Società Italiana di Chirurgia Orale (SICOI). Socio attivo dell'Accademia Italiana di Odontoiatria al Microscopio Socio attivo Computer Aided Implantology (CAI) Academy. Socio attivo della Società Italiana di Chirurgia Orale ed Implantologia (SICOI). Socio attivo della Società Italiana di chirurgia orale (SIDCO). Socio onorario dell'Associazione Igienisti Dentali Italiani (AIDI). Socio fondatore dell'Accademia "Il Chirone". IN FEDE PROF. FELICE ROBERTO GRASSI 12 SETTEMBRE 2023.



ABSTRACT

Il partecipante potrà apprendere le ultime tecniche implantari sia nella chirurgia tradizionale che in quella digitale per le riabilitazioni protesiche nei settori anteriori e/o posteriori in funzione estetica. (Shield technique, carico immediato, rigenerazione tissutale, full arch digitale).

OBIETTIVI

L'obiettivo del corso di TECNICHE CHIRURGICHE PER IMPIANTI POST ESTRATTIVI è quello di indicare un protocollo che partendo dalla diagnosi si prefigge un percorso in cui l'odontoiatra sarà capace di inserire un impianto in un sito post estrattivo, avvalendosi tecniche più avanzate, e protesizzarlo ottenendo il risultato estetico migliore.

- Materiali, metodi e strumentario chirurgico
- Tecniche chirurgiche di avulsione atraumatica
- Tecniche chirurgiche di elevazione dei lembi
- Impianti post-estrattivi singoli e plurimi
- Carico ritardato o immediato
- Software di progettazione implantare
- Shield technique
- Impianti post-estrattivi full-arch (all-on-four, all-on-six)
- Estetica rosa nei settori anteriori
- La gestione del profilo di emergenza
- Innesti connettivali e ossei nel alveolo post estrattivo
- Presentazione e discussione di video di casi clinici

PROGRAMMA

ABSTRACT

Questo corso di chirurgia guidata è progettato per migliorare le conoscenze e le competenze dei colleghi odontoiatri attraverso l'osservazione e l'attuazione di interventi in live surgery. Durante il Corso saranno affrontate tematiche specifiche nel campo dell'implantologia computer guidata e sulla progettazione di casi clinici attraverso l'uso di software dedicati. In questo modo ogni odontoiatra avrà l'opportunità di eseguire la progettazione chirurgica di un proprio caso con la realizzazione di una mascherina chirurgica per un suo paziente. Il software sarà dato in omaggio ad ogni partecipante.

OBIETTIVI

L'obiettivo del corso di implantologia computer guidata è quello di indicare un protocollo che partendo dalla diagnosi si prefigge un percorso in moduli, volti alla programmazione, passando dalla progettazione sino alla realizzazione del manufatto protesico.

PROGRAMMA

- Materiali, metodi e strumentario chirurgico
- Acquisizione di materiali digitali
- Studio del caso con file digitali
- Importare e valutare immagini acquisite con tac o dental scan
- Pianificare il trattamento implantare guidato con software di progettazione
- Preparazione sito implantare con mascherine per chirurgia guidata
- Presa dell'impronta analogica o digitale e finalizzazione protesica
- Il carico immediato: elemento singolo, all-on-4 e all-on-6, la chirurgia guidata: dalla pianificazione chirurgica al carico immediato

Modalità Iscrizione

Per partecipare al corso contatta la nostra Segreteria Organizzativa scrivendoci su WhatsApp oppure chiamandoci telefonicamente.



WhatsApp 366 6985470

Chiamaci 010 5960362



DOTT. FABIO SCARANO CATANZARO

Odontoiatra. Laureato in Odontoiatria e protesi dentaria Università degli Studi di Bari Aldo Moro. Master secondo livello in parodontologia e chirurgia avanzata. Relatore in vari congressi nazionali ed internazionali. Relatore corso di chirurgia orale implantare su cadavere università Université Paris Descartes 2014. Relatore corsi teorico-pratico livello avanzato internazionale in chirurgia Orale e implantologia. Relatore master tecnologie avanzate università la sapienza di Roma "Award Dental Tribune" per il miglior caso clinico e più suffragato dai lettori nel 2014. "Dental Tribune Awards" per l'articolo web più cliccato del sito Dental Tribune.

exocad

INSIGHTS 2024

PALMA DE MALLORCA
DIGITAL DENTISTRY EXPO

Unisciti a noi a Palma di Maiorca il 9-10 maggio per approfondire insieme a relatori di altissimo livello i nuovi approcci all'odontoiatria digitale. Assicurati un posto in prima fila per vivere a pieno quest'esperienza! Insieme ai tuoi collaboratori, potrai fare network con i più famosi trend setter del settore e con colleghi da tutto il mondo in occasione della nostra esclusiva Notte Bianca Perlata.

LASCIATI ISPIRARE DAGLI INNOVATORI



Flora Couper



Dr. August de Oliveira



Vincent Fehmer



Dr. Elaine Halley



Dr. Eimear O'Connell



Edris Rasta



Dr. Guilherme Saavedra



Dr. Miguel Stanley



Kristina Vaitelytė

